Tradition. Ambition. Vision.

Läs mer om framtiden på **randek.com**

SV

2510



INTRODUKTION TILL AUTOMATION

RANDEK™

BUILDING THE FUTURE



SÅ FÖRÄNDRAR AUTOMATION **INDUSTRIELLT BYGGANDE**

INNEHÅLL

4 Fördelar med automation
6 Är ditt företag redo för automation
9 Välja rätt maskiner
13 Planera din investering
15 Ditt teams automatiserade framtid
16 Därför är Randek din perfekta partner
22 Randek Care™

Bakom varje framgångsrikt bygg- eller tillverkningsföretag finns en vilja att arbeta smartare och mer hållbart. Och för många har automation varit en vändpunkt.

Om du känner av bristen på arbetskraft, stigande kostnader eller ojämn produktion är du inte ensam. Det här är utmaningar vi hör om ofta. Men tänk om du kunde arbeta smartare, öka produktiviteten och minska riskerna, samtidigt som kvalitet och jämnhet förbättras?

Automation är ingen lösning som passar alla. Det är en resa och en förändring som växer med dig. Oavsett om du börjar med ett enda framingbord eller planerar en helautomatisk linа för väggar, golv och tak är vårt mål att gå vid din sida med erfarenhet, omtanke och tydlighet.

Med vår mjukvara för skifthantering och smarta, effektiva maskiner tar du hanterbara steg mot en mer motståndskraftig och framtidsredo verksamhet. Varje förbättring bidrar till ett bättre helhetsresultat: **mindre spill, jämn kvalitet, starkare ROI och en tryggare, gladare personal.**

Automation är svaret om du vill förbättra ROI, öka produktiviteten, skaffa en konkurrensfördel, höja kvaliteten eller minska beroendet av arbetskraft.

FÖRDELAR MED AUTOMATION

Automation är mer än bara teknik. Det är ett kraftfullt verktyg för att förändra ditt företag och ger värde i varje steg av produktionen. Så här kan automation göra skillnad:



Att konstruera för automation med lean-processer som går att upprepa ger en ännu bättre ROI

Ökad produktivitet: Med automation levererar du jämnt produkter till marknaden med exceptionell noggrannhet och kvalitet. När behovet av manuella ingrepp minskar sjunker risken för mänskliga fel och driften går smidigt. Högre effektivitet i tillverkningen ger lägre kostnader över tid och en bra grund för långsiktig framgång.

Bättre kvalitet: Med automation förs dina kvalitetskrav och produktmått över direkt från ditt CAD-system. Det gör att dina maskiner varje gång tillverkar exakta produkter av hög kvalitet, med färre defekta produkter och mindre behov av tidskrävande kvalitetskontroller.

Flexibilitet: I en värld som ständigt förändras är anpassningsförmåga avgörande. Våra automatiserade system är utformade med flexibilitet i fokus, så att du kan tillverka många produktvarianter. Du kan enkelt anpassa dig efter förändrade kund- och marknadsbehov och samtidigt nå dina hållbarhetsmål.

Optimerade arbetskraftskostnader: När personalkostnaderna stiger och det blir svårare att hitta kvalificerad personal hjälper automation dig att åstadkomma mer med det team du har. Du kan öka volymen eller lansera nya produkter utan att alltid behöva mer personal, så att du kan växa direkt och hålla omkostnaderna i schack.

Insyn i prestanda: Vår datadrivna mjukvara för skifthantering ger insikter i realtid om varje maskins prestanda, så att du kan följa utvecklingen och nå dina KPI:er med trygghet.

Bättre säkerhet: Automation minskar behovet av fysiskt krävande arbetsmoment och ger din personal en tryggare arbetsmiljö. Med färre olycksrisker får du dessutom lägre försäkringskostnader och bättre personalbehållning.

Starkare ROI: Varje steg i automationsprocessen är utformat för att höja effektiviteten, minska resurskrävande processer, optimera materialanvändningen, sänka kostnaderna och påskynda leveranserna. Resultatet? En slankare, mer produktiv verksamhet som ger bättre avkastning på din investering och en stark grund för framgång.

ÄR DITT FÖRETAG REDO FÖR AUTOMATION?

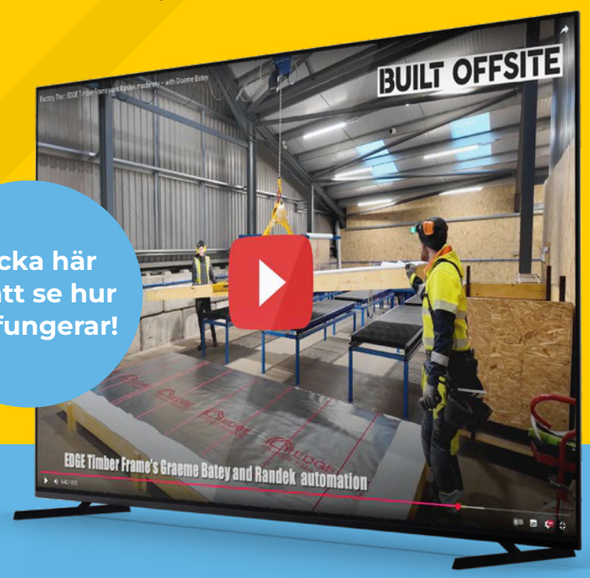
Att välja automation kan kännas som ett stort steg. Det är naturligt att fundera på om det är rätt väg för ditt företag. Hos Randek förstår vi vikten av genomtänkta, strategiska investeringar som stämmer med dina mål. Därför är automation mer än ett engångsbeslut, det är en resa.

Du kan ta det ett steg i taget, i en takt som passar dig, och vi finns vid din sida hela vägen. Om du känner igen dig i tre eller fler av följande påståenden är automation lösningen ditt företag söker:

- Vi vill växa och expandera.
- Vår produktionskapacitet behöver öka.
- Det är svårt att rekrytera och behålla rätt personer när vi behöver dem.
- Defekter i våra produkter kostar oss värdefull tid och vinst.
- Vi vill öka effektiviteten och jämnheten.
- Vi vill öka lönsamheten på sikt.
- Vi vill ha bättre noggrannhet och jämnhet i våra produkter.
- En tryggare, mer attraktiv arbetsmiljö.
- Vi vill uppnå en starkare ROI för vårt företag.

Automation är en väg till att möta de här utmaningarna och låter dig arbeta smartare, inte hårdare. Genom att ta hanterbara steg mot ny teknik och smidigare verksamhet investerar du i ditt företags framtid, och vi hjälper dig gärna.

Klicka här för att se hur det fungerar!



ATT FUNDERA PÅ INNAN DU AUTOMATISERAR

Oavsett om du precis har börjat utforska automation eller har funderat på det en längre tid är det avgörande att ställa rätt frågor för att fatta ett välgrundat och kostnadseffektivt beslut för ditt företag.

Med över 40 års erfarenhet av att arbeta med företag globalt förstår vi på Randek både de stora målen och detaljerna, som var maskinerna ska stå. Här är en användbar översikt över nyckelfrågor som vägleder din planering, och vi stöttar dig hela vägen.

Din fabrik och verksamhet

• **Infrastruktur och installationer:** Har din fabrik den infrastruktur som en automatiserad lina kräver? Finns det begränsningar, till exempel tillträdesbegränsningar eller typ och tjocklek på golvplattan?

• **Tillgängligt utrymme:** Har du tillräckligt med plats för nya maskiner? Vi kan ta fram skräddarsydda riktlinjer utifrån den utrustning som passar dina behov bäst.

Din tillverkningsdata

• **Produktionsvolym:** Har du data som visar vilka produkter du tillverkar i dag? Rapporter om produktvolym, antal varianter, personal som krävs per komponent och andelen väggtyper som tillverkas per år är ovärderliga för att bedöma ROI och maskinbehov. Det hjälper också att mäta volymen som enheter per år eller löpmeter per timme eller skift.

• **Processöversikt:** Är din nuvarande tillverkningsprocess tydligt dokumenterad? Skriftliga eller visuella underlag om verksamheten hjälper dig att hitta förbättringsområden och styr maskinspecifikationerna.

• **Produktmått:** Finns mått som största längd, höjd och djup på dina produkter lätt tillgängliga? Tillsammans med antalet hustyper som tillverkas per år hjälper de här uppgifterna till att definiera systemkraven.

Material och isolering

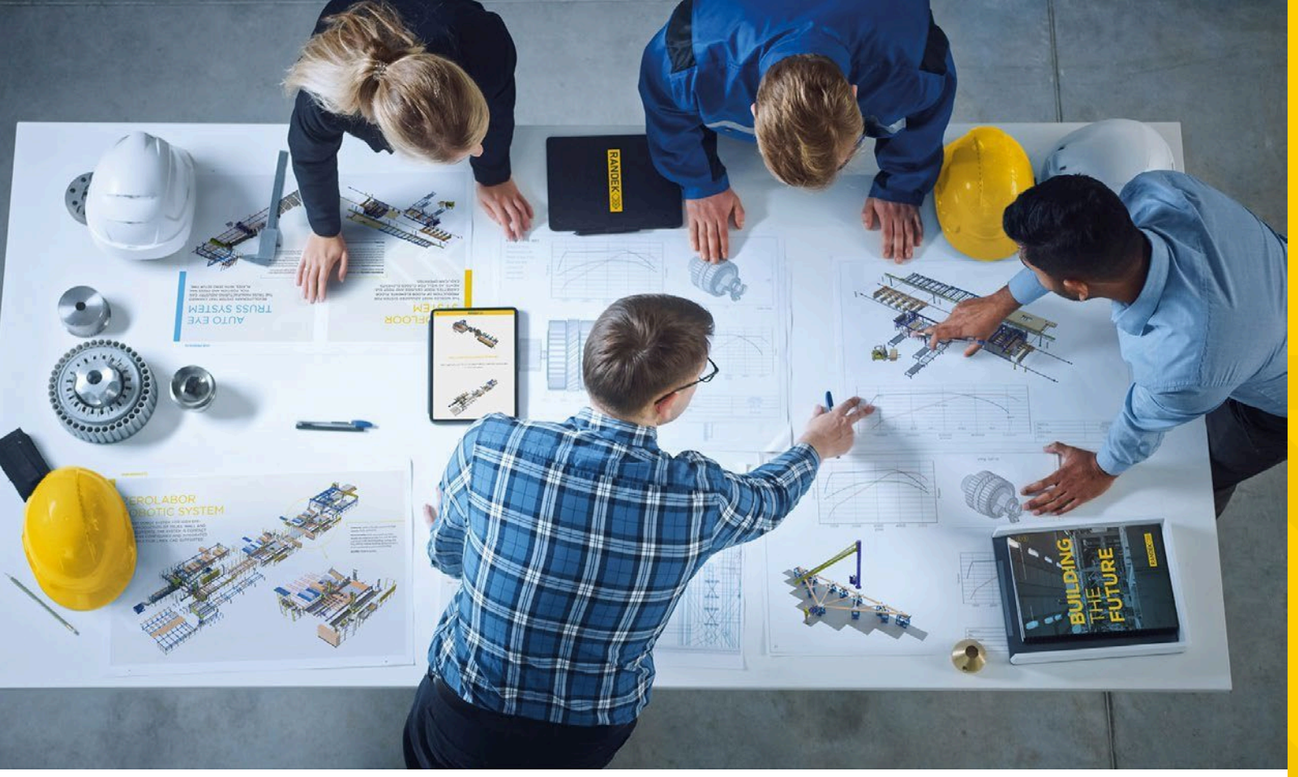
• **Isoleringsmetoder:** Är din isoleringsprocess manuell, eller tillverkar du isolerade element? Automation ger produktivitetsvinster genom teknik som lösullsisolering.

• **Materialvariationer:** Kan dina leverantörer leverera material i olika dimensioner, med jämn kvalitet och variation? Den flexibiliteten kan effektivisera processerna och göra dem mer lämpade för automation.

Design för tillverkning

• **Prioriteringar:** Vad går först när du konstruerar för tillverkning: installation på byggplatsen eller effektivitet i produktionslinjen? När du vet var fokus ligger kan ditt automationssystem anpassas efter dina behov.

Vill du se våra automatiserade maskiner och robotar i drift? Besök vår **webbplats** för att utforska dina möjligheter och hitta lösningar som passar dina mål.



FRÅGOR ATT STÄLLA

När du utforskar dina alternativ och undersöker tillgängliga produkter hjälper rätt frågor dig att klargöra dina mål, förfina dina krav och fylla kunskapsluckor. Faktum är att frågorna du inte vet hur du ska ställa ofta ger de mest värdefulla insikterna.

- **Vilka utmaningar har jag i dag som automation kan hjälpa till att lösa?**
- **Hur kan bättre kvalitet och effektivitet påverka hur mina kunder uppfattar mitt företag?**
- **Kan jag anpassa min produkt eller mina material så att de lämpar sig bättre för automation?**
- **Vilka är mina långsiktiga intäktsmål?**
- **Vilken produktionsvolym krävs för att nå de målen?**
- **Hur ser min nuvarande kostnadsstruktur ut?**
- **Vilka långsiktiga besparingar kan automation hjälpa mig att uppnå?**
- **Hur fungerar mjukvaran, och hur kan mitt team utbildas för att använda den effektivt?**
- **Varför är konstruktionen avgörande i processen?**

Genom att svara på de här frågorna får du en tydligare bild av dina mål och upptäcker möjligheter till tillväxt och effektivitet. Samtalen handlar inte bara om att hitta svar, utan om att forma ditt företags framtid med trygghet och tydlighet.

VÄLJ **RÄTT MASKINER**

Genom att förstå investeringsnivåer, finansieringsalternativ och den ROI som följer kan du fatta trygga beslut och veta att du valt både rätt maskiner och rätt finansiellt upplägg för ditt företag.

Utforska hela vårt sortiment av automatiserade system och robotar på vår webbplats och se hur Randek kan hjälpa dig nå dina mål.

Klicka här för att läsa mer







FRÅGOR ATT STÄLLA

Att välja rätt maskiner till din fabrik handlar om att förstå viktiga aspekter som utrymme, mått, möjligheter och eventuella kompromisser. För att vi ska kunna ge välgrundade rekommendationer är det bra att ha detaljerad information om din nuvarande uppställning redo när vi inleder samtalen.

En ritning över fabriken gör stor skillnad. Den bör helst innehålla uppgifter som golvnivåer, dörrlägen, riktning på in- och utmatningslinor samt produktionsutrymmets layout. Med det underlaget kan vi anpassa lösningen efter dina behov. Här är några användbara frågor under planeringen:

- **Har vi tillräckligt med utrymme för maskinerna?**
- **Hur kan vi ändra den nuvarande layouten för att optimera utrymmet?**
- **Finns det sätt att förbättra uppställningen för maximal effektivitet?**
- **Ska de nya maskinerna integreras med befintliga system eller stå för sig själva?**
- **Har fabriken tillräcklig fri höjd på 6 meter?**
- **Vilken bärighet har golven?**
- **Kan vi använda takutrymmet för LAP-lasersystem?**
- **Planerar vi en ny fabrik eller en utbyggnad av den befintliga anläggningen?**
- **Kan vi utforma fabrikens layout efter automationens krav?**
- **Har vi den flexibilitet vi behöver för framtida anpassningar?**
- **Finns nödvändiga anslutningar på plats och är åtkomliga?**
- **Finns det begränsningar att beakta?**

Att ta sig tid att besvara de här frågorna ger en tydligare bild av fabrikens krav och en bra grund för ett välgrundat beslut.

Viktiga överväganden

När du fortsätter din research och är i kontakt med tillverkare kommer nya insikter sannolikt att väcka fler frågor. Här är några viktiga överväganden som kan vägleda ditt beslutsfattande:

- Vad behöver jag veta nu innan jag fattar ett slutligt beslut?
- Vilka förväntningar bör jag ha på produktionsvolymen för de produkter jag tillverkar?
- Finns det faktorer som kan påverka de nya maskinernas produktionskapacitet och som jag bör känna till?
- Spelar konstruktionens komplexitet, till exempel många väggvarianter, roll i vår process?
- Kommer de materialtyper vi använder att förbättra eller bromsa produktionen?
- Kan vi batchtillverka identiska produkter för ökad effektivitet?
- Vilka manuella moment kommer fortfarande att behövas när automationen är på plats?
- Vilka förbättringar kan vi göra som företag för att få ut mesta möjliga av maskinerna? Hur kan vi vidareutbilda fabrikens team så att det anpassar sig till automation?

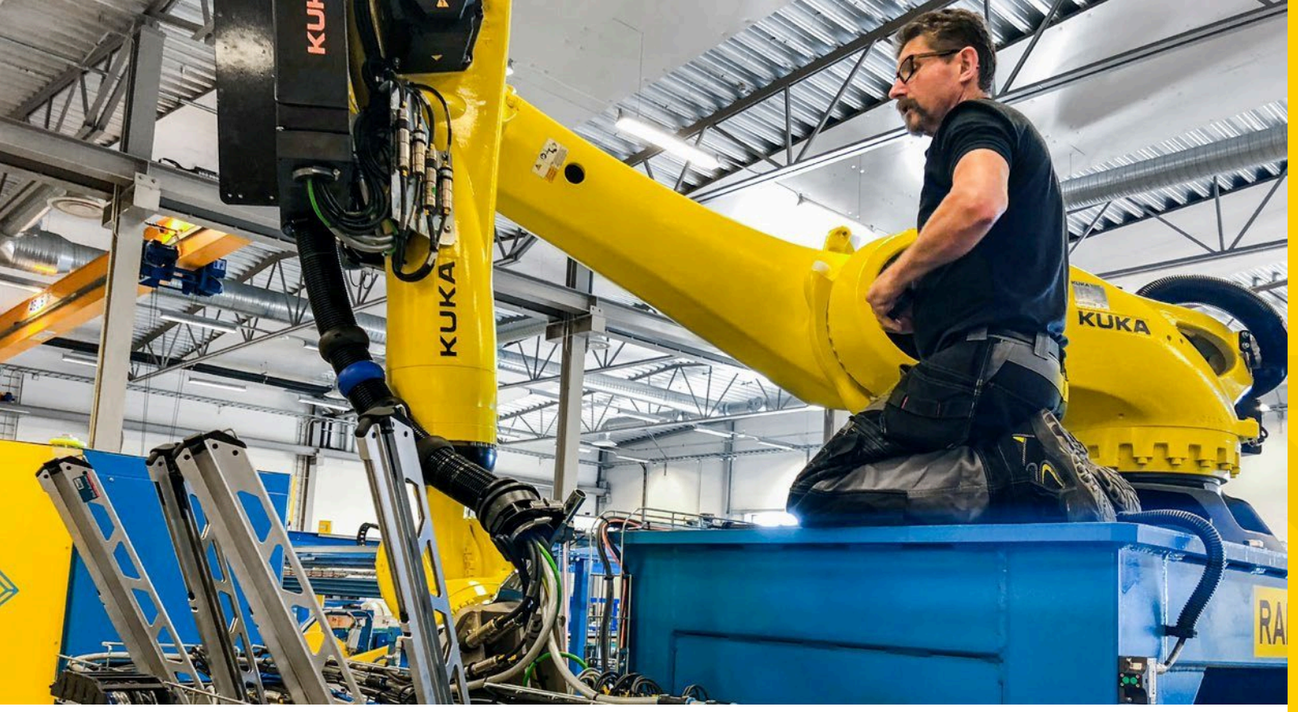
De här frågorna kan skapa givande diskussioner och värdefulla insikter, så att du kan fatta välgrundade beslut som passar just dina mål och utmaningar.

Före installation

Tydlighet är avgörande i varje skede. Vi tar fram en heltäckande projektplan som gör att du och ditt team kan följa framstegen och vidta nödvändiga åtgärder. Den detaljerade planen kommer att:

- Lyfta fram förberedande arbete och tillhörande tidsramar.
- Beskriva roller och ansvar så att du vet vad vi tar hand om och vad som krävs av dig.

Regelbundna uppdateringar och förvarning om kritiska datum är en naturlig del av vårt arbetssätt. Tydlig kommunikation med ditt team under den här fasen hjälper dem att veta vad som väntar, så att de känner sig förberedda på att använda maskinerna när de är installerade.



FRÅGOR ATT STÄLLA

När du väljer maskiner är det avgörande att förstå detaljerna, som garantier, serviceavtal och försäkring, för att kunna fatta ett välgrundat beslut. Här följer en sammanfattning som underlag för dina samtal, men tveka inte att höra av dig om du vill ha mer detaljerade förklaringar.

Vilka garantier erbjuder ni?

Vår garanti är **Orgalime SI14**, den europeiska standarden för maskinleveranser. Den ger dig trygghet i din investerings kvalitet och tillförlitlighet.

Vilken försäkring behöver jag?

Försäkringskraven beror på vilka leveransvillkor du väljer. Normalt försäkrar Randek maskinerna under leveransen men inte avlastningen. Vi rekommenderar att du i förväg ordnar en försäkring som gäller från avlastningen från lastbilen och framåt. Randek är fortsatt försäkrat under installation, utbildning och överlämning (efter kundens godkännande).

Detaljerade försäkringsrekommendationer kan delas under säljprocessen så att du är väl förberedd.

PLANERA DIN **INVESTERING**

När du överväger automation är den ekonomiska planeringen en viktig del av resan. Hos Randek hjälper vi dig att anpassa din investering efter dina affärsmål, med vägledning och stöd i varje steg.



Vilka mål har du planerat?

Börja med att klargöra vad du vill uppnå:

- Vilka nyckeltal (KPI) siktar du på att nå?
- Vilka tillväxtmål har du satt?

När vi förstår de här målen kan vi skräddarsy rätt automationslösning efter dina behov.

- Nuvarande mot önskad produktivitet

Hur kan du uppnå en bättre ROI med automation?

Att identifiera vad som driver förändringen, oavsett om det är smidigare verksamhet, bättre produktkvalitet eller skalad tillväxt, formar rätt lösning för ditt företag. Tillsammans kan vi skissa på hur automation bidrar till ROI utifrån din specifika investering, tidplan och tillväxtplaner.

Vilka alternativ finns för att finansiera projektet?

Ett automationsprojekt kan finansieras på flera sätt:

- Tillverkare arbetar ofta med sin föredragna långivare eller använder egna medel.
- Randek kan också koppla dig till externa partner som erbjuder leasing eller kredit. Det är viktigt att tidigt planera för riskhantering som försäkring, bankgarantier eller andra garantier, eftersom det kan spara tid och effektivisera processen (beroende på region).

Hur fungerar etappbetalningar?

Etappbetalningarna är upplagda så att de följer varje fas i projektet, från utveckling till installation. Utifrån vald lösning och given tidplan tar vi fram betalningsetapperna åt dig. Det ger bättre planering av kassaflöde eller uttag från finansiärer.

Kan planerna delas upp över tid?

Absolut. Vi vet att det tar tid att införa nya processer. Med vår erfarenhet som långsiktig partner till tillverkare över hela världen kan vi tillsammans ta fram en stegvis strategi som ger resultat över tid och passar just dina behov.

DITT TEAMS AUTOMATISERADE **FRAMTID**

Ditt team spelar en avgörande roll för framgången i din automationsresa. Här är några viktiga överväganden som ser till att alla drar åt samma håll och känner sig stärkta inför förändringen:

Vidareutbilda ditt team

Har fabrikens team god förståelse för automatiserad tillverkning? Att vidareutbilda befintlig personal kan vara en värdefull del av din strategi. Om du engagerar dem tidigt blir övergången smidigare och resultatet bättre för alla inblandade.

Förändrade roller och krav

Hur kan automation förändra rollerna i ditt team? När dina affärsmål är tydliga och kraven bedömda kan du peka ut vilka förändringar som behövs för att teamets kompetens och ansvar ska stämma med målen. Automation handlar inte om att ersätta människor, utan om att göra det möjligt för dem att bidra på smartare och effektivare sätt.

Konstruera produkter för tillverkning

Hur konstruerar du dina produkter för tillverkning i dag? Om du använder interna eller externa konstruktörer är det värt att fundera på hur utbildningen kan anpassas till design för tillverkning och montage (DfMA). När konstruktionsteamet tar hänsyn till de nya produktionslinjernas behov kan det med trygghet stötta övergången till automatiserade processer.

Automation handlar inte bara om maskiner. Det handlar om att stärka dina medarbetare och föra in deras expertis i ett moderniserat system. Tillsammans bildar de här delarna grunden för långsiktig framgång.



DÄRFÖR ÄR RANDEK DIN **PERFEKTA PARTNER**

Vi har varit pionjärer inom utveckling, konstruktion och tillverkning av automatiserade maskiner i över 40 års, och 2016 introducerade vi med stolthet robotik i vårt sortiment. Med högt utbildade och erfarna medarbetare kan vår insikt vägleda dig att göra rätt val och utforska de bästa alternativen redan från start.

Hos Randek vet vi att en långsiktig investering i maskiner kräver noga övervägda beslut.

Det handlar inte bara om att ändra arbetssätt, utan om att väga fördelar mot utmaningar så att företaget får bästa möjliga utfall.

Ett lyckat projekt definieras inte bara av de maskiner du väljer. Det byggs på de partnerskap du odlar och de långsiktiga relationer som ger vägledning, råd och löpande stöd. Förtroende och tillit till din partner är avgörande för ett projekt där hela teamet är med och drar åt samma håll mot framgång.

Klicka här för att se vår film



SÅ HÄR STÖTTAR VI DIG SOM DIN PARTNER:

- Enkel tillgång till tydlig, gedigen information som beskriver dina alternativ så att du kan bedöma dina behov fullt ut.
- Möjlighet att se maskiner i drift, vilket ger värdefulla insikter om vad du kan förvänta dig i din fabrik.
- Detaljerad förståelse för kostnadsparametrar.
- Fullständig information om produkter, tjänster, support, garantier, ledtider, nödvändiga åtgärder och förberedande tidplaner.
- En väl kommunicerad projektplan så att du vet vad som händer i varje skede.
- En gedigen plan för hela ditt team, levererad i god tid före installationen.
- Tydlig finansieringsstruktur, tillsammans med förväntade ROI-bidrag som stöder dina ekonomiska behov.
- Skräddarsydda presentationer inför diskussioner med intressenter, så att du känner dig trygg i ditt beslut.
- Utmärkt kommunikation och precis vägledning i varje steg.
- Dedikerat stöd under hela resan, inklusive specialiserad teknisk expertis från vårt mycket erfarna team under hela installationsfasen.

SÅ GÖR VI DET ENKELT!



Gemensam uppstart

Vår gemensamma process inleds med ett första möte där vi utforskar dina idéer och förstår dina specifika behov.



Förstudie

Vi bedömer din fabrik, går igenom layouter och identifierar hur lösningen kan optimeras.



Offert

Vi presenterar en skräddarsydd offert och besvarar alla dina frågor innan vi går vidare med orderbekräftelsen.



Projektplanering

Medan din lösning tillverkas i Sverige samarbetar vi nära ditt team för att förbereda nästa steg.



Operatörs- och underhållsutbildning

Vi utbildar dina operatörer och ditt underhållsteam så att de förstår systemet och känner sig trygga. Superanvändare utses.



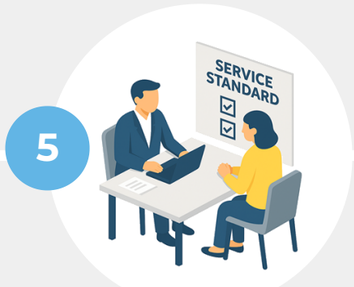
Idrifttagning

Våra team inom mekanik, el och mjukvaruutveckling tar fullt ansvar för installationen av din lösning.



Factory Acceptance Test (FAT)

Vi utför funktionstester av kritiska processer och komponenter i Sverige för att säkerställa att nyckelfunktionerna fungerar som förväntat.



Servicenivåavtal (SLA)

Randek Care™: vi identifierar det service- och supportpaket som passar ditt system och dina driftbehov bäst.



Site Acceptance Test (SAT)

När maskinerna är i drift kör vi systemtester tillsammans med ditt team för att säkerställa att alla specifikationer uppfylls.



Övervakad produktionsstart

Som standard övervakar våra ingenjörer en pålitlig och effektiv produktionsstart.



MyRandek (IIoT)

Plattformen MyRandek ger effektiv produktionsövervakning, flödesoptimering, KPI-analys och identifiering av flaskhalsar.



Löpande service och support

Serviceavtal inom Randek Care™ ger löpande stöd medan ditt team anpassar sig till och integrerar nya processer.

SUPPORTEN OCH SERVICEN VI GER ÄR DET SOM DEFINIERAR OSS

Att välja rätt partner är ett avgörande steg som kräver tid och förtroende. Du behöver en partner som håller vad den lovar och verkligen förstår ditt företag. Du har säkert många frågor, men här är några nyckelfrågor att fundera på när du utvärderar ett möjligt partnerskap:

Hur samarbetar vi?

Vi prioriterar förståelse och partnerskap och anpassar vårt arbetssätt efter dina behov, samtidigt som en gedigen process täcker alla delar av ditt projekt från start. Sedan vi införde robotik i vårt sortiment 2016, ger vår expertis och våra 40+ år av erfarenhet av automatiserade maskiner oss tryggheten att vägleda dig effektivt och stötta dina beslut.

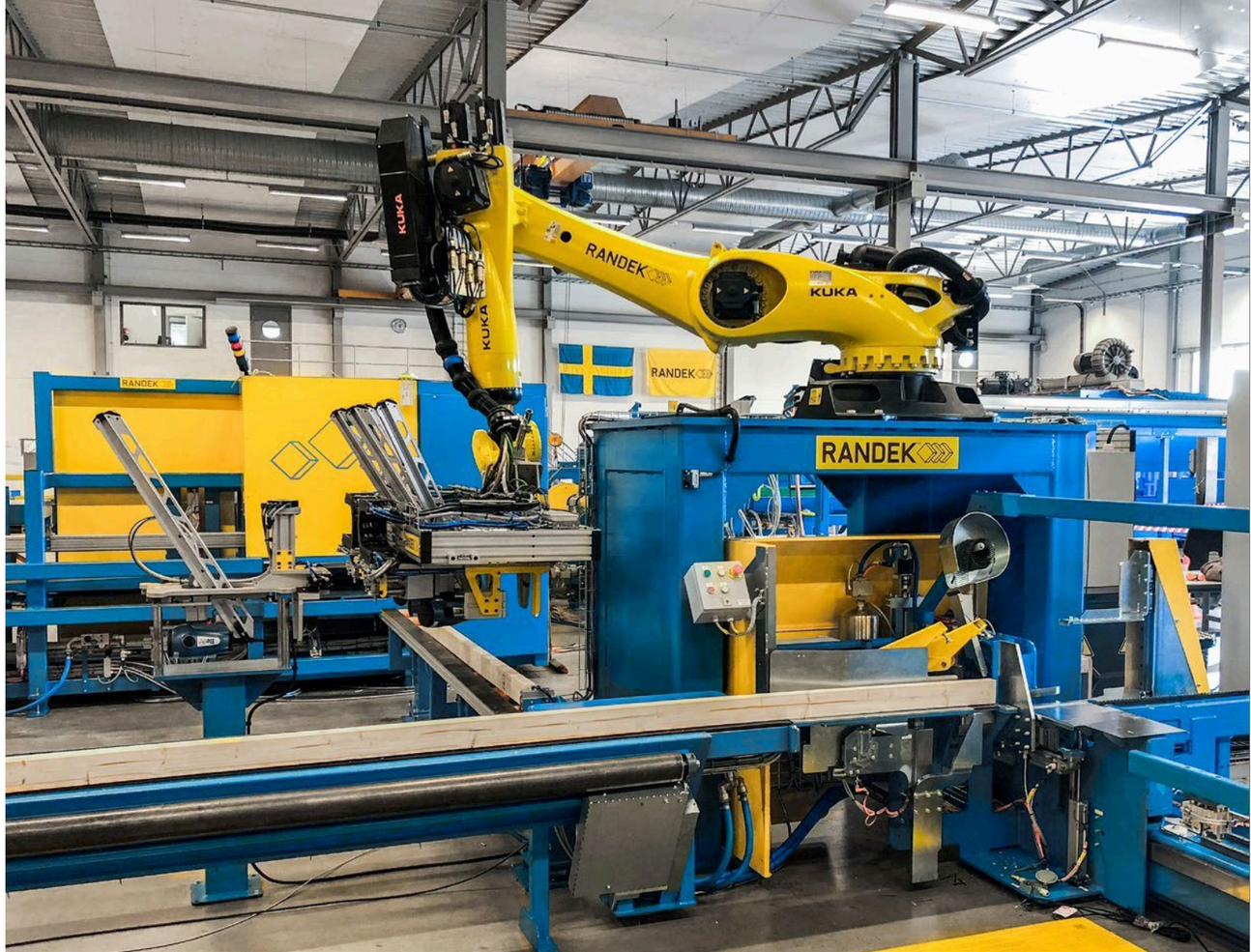
Hur ser processen ut från start till slut?

Vår gemensamma process inleds med tidig dialog, där vi diskuterar dina första idéer, utmaningar och möjligheter. När vi förstår dina långsiktiga mål och driftförutsättningar kan vi ta fram skräddarsydda lösningar att gå igenom tillsammans med dig.

Vi tar oss tid att bedöma din fabrikslayout och identifiera hinder eller möjligheter att optimera din lösning. När vi har presenterat en offert och besvarat alla dina frågor går vi vidare med orderbekräftelsen.

Medan tillverkningen pågår i våra svenska anläggningar arbetar vi nära ditt team med förberedelserna, från krav på el och mekanik till IT-engagemang, så att du kan skapa förväntningar och bli redo för produktion.

Vi bjuder också in dig att besöka Sverige och se dina nya automatiserade maskiner under tillverkning, så att du får en förstahandsbild av vad som väntar.



Hur säkerställer vi en smidig installation?

Vårt ingenjörsteam tar fullt ansvar för installationen och bygger på sin expertis inom automation, digitala system och mjukvara. När maskinerna är i drift arbetar vi tillsammans med ditt team för att stödja deras praktiska erfarenhet och hjälpa dem att omsätta utbildningen i praktiken.

Innan installationen börjar genomför vi en detaljerad förberedande genomgång med ditt team för att bygga upp deras kunskap och trygghet. Genomgången underlättar lärandet och ser till att alla drar åt samma håll. Långsiktig framgång förutsätter att ditt team får förutsättningar att använda och underhålla maskinerna på ett effektivt sätt, och att du kommer på rätt väg mot dina KPI:er med ett konstruktionsteam som kontinuerligt optimerar konstruktionerna (DfMA).

Vårt ingenjörsteam tar fullt ansvar för installationsfasen. De kommer att:

- Ge regelbundna uppdateringar om slutförda uppgifter och planerade aktiviteter.
- Ha regelbunden kontakt med ditt team på plats för att säkerställa en smidig vardag.

Vilket löpande stöd kan vi förvänta oss?

Du får en heltäckande Servicestandard som beskriver det stöd vi ger, från årlig service och periodiskt underhåll till onlinehjälp. Med serviceavtal inom Randek Care™ samarbetar du med ett team som är engagerat i din långsiktiga framgång.

RANDEK CARE™

Med Randek behöver du inte kompromissa. Våra servicealternativ är utformade för att möta just ditt företags behov, med öppen kommunikation och tydlig, gedigen information som grund.

Våra villkor, raka betalningsvillkor och trovärdiga belägg ger den grund av förtroende och trygghet du behöver för att fatta välgrundade beslut. Randek Care™ beskriver tydligt allt vi gör för dig, så att du känner dig stöttad och trygg under hela resan med oss.

Efter installation

När maskinerna är i drift börjar ditt team förstå deras fulla möjligheter. Med MyRandek (IIoT) kan du effektivt övervaka produktionen, optimera arbetsflöden, analysera KPI:er och upptäcka flaskhalsar. Med andra ord får du tydlig insyn i det värde automation ger din verksamhet.

Serviceavtal inom Randek Care™ ger fortsatt stöd medan ditt team integrerar de nya processerna i sina dagliga roller.

För att du ska fortsätta förbättras rekommenderar vi interna månatliga prestandagenomgångar. De ger värdefulla insikter, så att du kan göra justeringar och ständigt optimera produktionen.

KOM IGÅNG

Att börja din automationsresa är lika enkelt som att höra av sig till oss för information, vägledning eller båda. Med bara ett samtal kan vi snabbt gå igenom dina alternativ och ge dig en första bild av vad som är möjligt.

Därifrån hjälper ett mer ingående samtal till att snäva in valen och hitta den bästa lösningen för ditt företag. Oavsett var du befinner dig i processen, och oavsett om du planerar en ny fabrik, vill integrera automation i en befintlig produktionslinje eller siktar på att arbeta självständigt, är våra automatiserade maskiner och robotsystem utformade för att hjälpa dig utöka kapaciteten, leverera jämn kvalitet och möta marknadens krav.

Vi finns här för att stötta dig, varje steg på vägen!



Klicka här för att se väggelements-produktion med ZeroLabor Robotics

SVENSK KVALITET HÅLLER

Randek har utvecklat automation för tillverkning av prefabricerade hus sedan 1943. I dag levererar Randek högpresterande maskiner, robotlösningar och kompletta produktionslinjer till hustillverkare i 40 länder på fyra kontinenter.

PRODUKTER/SYSTEM



KAPSÅGAR SP720-SERIEN

Robusta, pålitliga kapsågar för hus- och takstolstillverkare, med datorstyrda längdstopp.



VÄGG-, GOLV- OCH TAKLINOR

Skräddarsydda system för prefabricerade väggar, golv och tak. Från manuella till helautomatiska.



ROBOTSYSTEM

Randek Robotics utvecklar ZeroLabor Robotic System: robotceller för skivbeklädnad, förmontering och isolering.



TAKSTOLSSYSTEM

Randek Truss System NT för traditionell takstolsproduktion och AutoEye System för automatisk pressning.



VÄNDBORD

Väggvändbord, en Randek-uppfinning från 1963. Från ett enda manuellt bord till en hel lina.

RANDEKS TJÄNSTER



RANDEK FÖRSTUDIE



UNDERHÅLL



GLOBAL SUPPORT



MYRANDEK

Randek ansvarar inte för tryckfel eller andra fel i denna broschyr

Randek AB · Vagnsvägen 1, SE-311 32 Falkenberg, Sverige · **Telefon:** +46 346 55 700
Randek Robotics · Snickaregatan 9, SE-671 34 Arvika, Sverige · **Telefon:** +46 570 180 80
E-post: sales@randek.com · www.randek.com

RANDEK™
BUILDING THE FUTURE