Tradycja. Ambicja. Wizja.

Dowiedz się więcej o przyszłości na **randek.com**

PL

2510



WPROWADZENIE DO AUTOMATYZACJI

RANDEK™

BUILDING THE FUTURE



JAK AUTOMATYZACJA ZMIENIA **BUDOWNICTWO OFFSITE**

SPIS TREŚCI

4 Korzyści z automatyzacji
6 Czy firma jest gotowa na automatyzację
9 Wybór właściwych maszyn
13 Planowanie inwestycji
15 Zautomatyzowana przyszłość zespołu
16 Dlaczego Randek jest idealnym partnerem
22 Randek Care™

Za każdą udaną firmą budowlaną lub produkcyjną stoi dążenie do mądrzejszych, bardziej zrównoważonych sposobów pracy. Dla wielu z nich przełomem okazała się automatyzacja.

Jeśli odczuwają Państwo skutki braku pracowników, rosnących kosztów lub niestabilnej produkcji, nie są Państwo sami. Słyszymy o tych wyzwaniach regularnie. Ale co, gdyby dało się pracować mądrzej, zwiększyć produktywność i ograniczyć ryzyko, a przy tym poprawić jakość i powtarzalność?

Automatyzacja to nie rozwiązanie „jedno dla wszystkich". To droga i transformacja, która rośnie razem z Państwem. Niezależnie od tego, czy zaczynają Państwo od jednego stołu do zbijania szkieletów, czy planują w pełni zautomatyzowaną linię do ścian, stropów i dachów, naszym celem jest iść obok Państwa z doświadczeniem, troską i jasnością.

Dzięki naszemu oprogramowaniu do zarządzania zmianami i inteligentnym, wydajnym maszynom wykonają Państwo kolejne, łatwe do opanowania kroki ku bardziej odpornej i gotowej na przyszłość produkcji. Każda poprawa składa się na lepszy wynik całości: **mniej odpadów, stała jakość, wyższy ROI oraz bezpieczniejszy i bardziej zadowolony zespół.**

Automatyzacja jest odpowiedzią, jeśli chcą Państwo poprawić ROI, zwiększyć produktywność, zdobyć przewagę konkurencyjną, podnieść jakość lub zmniejszyć zależność od siły roboczej.

KORZYŚCI Z AUTOMATYZACJI

Automatyzacja to coś więcej niż technologia. To skuteczne narzędzie transformacji firmy, które dodaje wartość na każdym etapie produkcji. Oto, co może zmienić automatyzacja:



Projektowanie pod automatyzację ze szczupłymi, powtarzalnymi procesami dodatkowo zwiększa zwrot z inwestycji

Wyższa produktywność: Automatyzacja pozwala stale dostarczać na rynek produkty o wyjątkowej dokładności i jakości. Ograniczając interwencję człowieka, zmniejsza ryzyko błędów i utrzymuje płynność pracy. Większa efektywność produkcji oznacza z czasem niższe koszty i solidne podstawy długoterminowego sukcesu.

Lepsza jakość: Dzięki automatyzacji standardy jakości i wymiary produktów trafiają wprost z systemu CAD. Maszyny za każdym razem wytwarzają precyzyjne produkty najwyższej jakości, więc jest mniej braków i żmudnych kontroli jakości.

Elastyczność: W świecie, który stale się zmienia, kluczowa jest zdolność adaptacji. Nasze zautomatyzowane systemy projektujemy z myślą o elastyczności, aby mogli Państwo wytwarzać różne warianty produktów. Łatwo dostosują się Państwo do zmiennych potrzeb klientów i rynku, nie rezygnując z celów zrównoważonego rozwoju.

Optymalizacja kosztów pracy: Gdy koszty zatrudnienia rosną, a wykwalifikowanych pracowników coraz trudniej znaleźć, automatyzacja pozwala zrobić więcej przy obecnym zespole. Można zwiększyć wolumen lub wprowadzić nowe produkty bez ciągłego zatrudniania, co daje natychmiastowy wzrost przy kontroli kosztów stałych.

Wgląd w wydajność: Nasze oparte na danych oprogramowanie do zarządzania zmianami pokazuje w czasie rzeczywistym pracę każdej maszyny, dzięki czemu mogą Państwo mierzyć postępy i z pewnością osiągać firmowe KPI.

Większe bezpieczeństwo: Automatyzacja ogranicza prace fizycznie uciążliwe i tworzy bezpieczniejsze środowisko pracy. Mniej wypadków to także niższe koszty ubezpieczenia i mniejsza rotacja pracowników.

Wyższy ROI: Każdy etap automatyzacji ma poprawiać efektywność: ograniczać procesy pochłaniające zasoby, optymalizować zużycie materiałów, obniżać koszty i skracać dostawy. Efekt? Szczuplejsza, bardziej produktywna produkcja, która zwiększa zwrot z inwestycji i buduje podstawy sukcesu firmy.

CZY PAŃSTWA FIRMA JEST GOTOWA NA AUTOMATYZACJĘ?

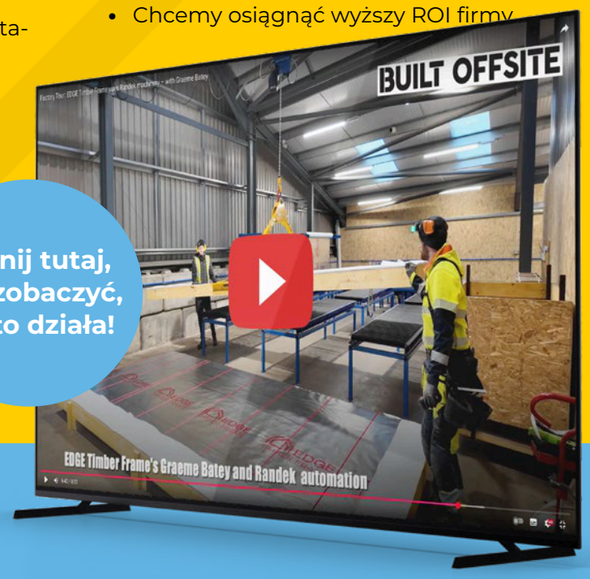
Decyzja o automatyzacji może wydawać się dużym krokiem. To naturalne, że zastanawiają się Państwo, czy to właściwy ruch dla firmy. W Randek rozumiemy wagę przemyślanych, strategicznych inwestycji zgodnych z Państwa celami. Dlatego automatyzacja to nie jednorazowa decyzja, lecz droga.

Można iść nią krok po kroku, we własnym tempie, a my będziemy przy Państwu na każdym etapie. Jeśli zgadzają się Państwo z trzema lub więcej z poniższych stwierdzeń, automatyzacja jest rozwiązaniem, którego szuka Państwa firma:

- Chcemy się rozwijać i powiększać firmę.
- Musimy zwiększyć wydajność produkcji.
- Trudno nam znaleźć i zatrzymać odpowiednich ludzi, kiedy ich potrzebujemy.
- Wady produktów kosztują nas cenny czas i zysk.
- Dążymy do większej efektywności i powtarzalności.
- Chcemy poprawić długoterminową rentowność.
- Chcemy większej dokładności i powtarzalności naszych produktów.
- Pragniemy bezpieczniejszego, atrakcyjniejszego miejsca pracy.
- Chcemy osiągnąć wyższy ROI firmy.

Automatyzacja otwiera drogę do sprostania tym wyzwaniom i pozwala pracować mądrzej, a nie ciężej. Wprowadzając technologię i usprawniając działanie krok po kroku, inwestują Państwo w przyszłość firmy, a my chętnie pomożemy.

Kliknij tutaj, aby zobaczyć, jak to działa!



CO WARTO ROZWAŻYĆ PRZED AUTOMATYZACJĄ

Niezależnie od tego, czy dopiero zaczynają Państwo poznawać automatyzację, czy rozważają ją od dawna, kluczem do świadomej i opłacalnej decyzji jest zadawanie właściwych pytań.

W Randek, dzięki ponad 40-letniemu doświadczeniu we współpracy z firmami na całym świecie rozumiemy zarówno cele strategiczne, jak i szczegóły, takie jak miejsce na maszyny. Poniżej znajdą Państwo przegląd kluczowych pytań ułatwiających planowanie, a my jesteśmy przy Państwu na każdym kroku.

Państwa zakład i procesy

• **Infrastruktura i media:** Czy zakład ma infrastrukturę niezbędną dla zautomatyzowanej linii? Czy występują ograniczenia, np. dostęp lub rodzaj i grubość posadzki?

• **Dostępna przestrzeń:** Czy mają Państwo dość miejsca na nowe maszyny? Możemy przygotować wytyczne dopasowane do sprzętu najlepiej spełniającego Państwa potrzeby.

Państwa dane produkcyjne

• **Wydajność produkcji:** Czy mają Państwo dane o tym, jakie produkty obecnie wytwarzają? Raporty o wolumenie, liczbie wariantów, liczbie pracowników potrzebnych do każdego komponentu i rocznym udziale poszczególnych typów ścian są bezcenne przy ocenie ROI i potrzeb maszynowych. Pomaga też pomiar wydajności w sztukach rocznie albo w metrach bieżących na godzinę lub zmianę.

• **Przegląd procesu:** Czy obecny proces produkcji jest jasno udokumentowany? Opisy lub schematy działania pomagają wskazać obszary do poprawy i określić specyfikację maszyn.

• **Wymiary produktów:** Czy mają Państwo pod ręką wymiary, takie jak maksymalna długość, wysokość i grubość produktów? Te dane wraz z roczną liczbą typów domów pozwalają określić wymagania systemu.

Materiały i izolacja

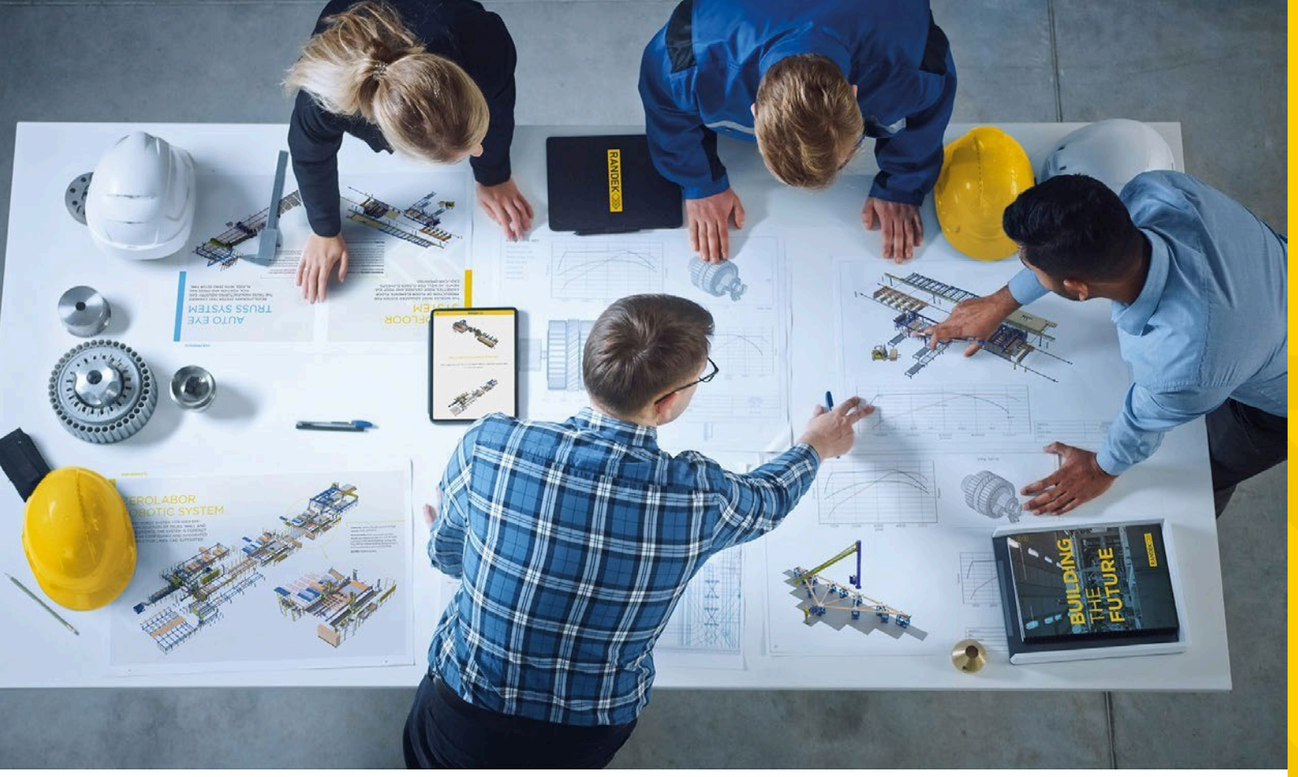
• **Metody izolowania:** Czy izolację wykonują Państwo ręcznie, czy produkują izolowane panele? Automatyzacja zwiększa produktywność dzięki technologiom takim jak izolacja wdmuchiwana.

• **Warianty materiałów:** Czy dostawcy mogą oferować materiały w różnych rozmiarach i wariantach oraz o stałej jakości? Taka elastyczność upraszcza procesy i ułatwia automatyzację.

Projektowanie pod produkcję

• **Priorytety:** Co jest ważniejsze przy projektowaniu pod produkcję: montaż na budowie czy efektywność linii produkcyjnej? Świadomość priorytetów pozwala dopasować system automatyzacji do Państwa potrzeb.

Chcą Państwo zobaczyć nasze zautomatyzowane maszyny i robotykę w działaniu? Zapraszamy na naszą **stronę internetową**, gdzie znajdą Państwo rozwiązania idealnie dopasowane do celów.



PYTANIA, KTÓRE WARTO ZADAĆ

Przy poznawaniu opcji i przeglądaniu dostępnych produktów właściwe pytania pomagają uściślić cele i wymagania oraz uzupełnić braki wiedzy. Często to właśnie pytania, których nie umiemy zadać, prowadzą do najcenniejszych wniosków.

- **Z jakimi wyzwaniami obecnie się mierzę, które pomogłaby rozwiązać automatyzacja?**
- **Jak lepsza jakość i efektywność mogą zmienić postrzeganie mojej firmy przez klientów?**
- **Czy mogę dostosować produkt lub materiały, aby lepiej nadawały się do automatyzacji?**
- **Jakie są moje długoterminowe cele przychodowe?**
- **Jaki wolumen produkcji jest potrzebny do ich osiągnięcia?**
- **Jak wygląda obecnie moja struktura kosztów?**
- **Jakie długoterminowe oszczędności może przynieść automatyzacja?**
- **Jak działa oprogramowanie i jak skutecznie przeszkolić zespół do jego obsługi?**
- **Dlaczego projektowanie jest kluczowe w tym procesie?**

Odpowiadając na te pytania, uzyskają Państwo wyraźniejszy obraz celów i odkryją możliwości rozwoju i poprawy efektywności. Te rozmowy to nie tylko szukanie odpowiedzi, ale kształtowanie przyszłości firmy z pewnością i jasnością.

WYBÓR **WŁAŚCIWYCH MASZYN**

Znając poziom inwestycji, opcje finansowania i wynikający z nich ROI, mogą Państwo podejmować pewne decyzje i wybrać zarówno właściwe maszyny, jak i właściwe podejście finansowe.

Pełną ofertę naszych systemów zautomatyzowanych i robotyki znajdą Państwo na naszej stronie internetowej. Sprawdzą Państwo, jak Randek pomoże osiągnąć Państwa cele.







PYTANIA, KTÓRE WARTO ZADAĆ

Wybór właściwych maszyn dla zakładu wymaga zrozumienia kluczowych kwestii: przestrzeni, wymiarów, możliwości i ewentualnych kompromisów. Aby przygotować solidne rekomendacje, warto mieć pod ręką szczegółowe informacje o obecnym układzie, zanim rozpoczniemy rozmowy.

Duże znaczenie ma plan zakładu. Najlepiej, aby obejmował poziomy posadzki, położenie drzwi, kierunki doprowadzania i przenośnika wyjściowego oraz układ przestrzeni produkcyjnej. Dzięki temu dopasujemy rozwiązanie do Państwa potrzeb. Oto pytania, które warto zadać podczas planowania:

- **Czy mamy dość miejsca na maszyny?**
- **Jak można zmienić obecny układ, aby lepiej wykorzystać przestrzeń?**
- **Czy można udoskonalić konfigurację, aby zmaksymalizować efektywność?**
- **Czy nowe maszyny będą współpracować z istniejącymi systemami, czy pracować samodzielnie?**
- **Czy zakład ma wystarczającą wysokość swobodną, wynoszącą 6 m?**
- **Jakie są dopuszczalne obciążenia posadzki?**
- **Czy możemy wykorzystać przestrzeń pod dachem na systemy laserowe LAP?**
- **Czy planujemy nowy zakład, czy rozbudowę obecnego?**
- **Czy możemy zaprojektować układ zakładu pod wymagania automatyzacji?**
- **Czy mamy dość elastyczności na przyszłe zmiany?**
- **Czy wymagane media są doprowadzone i dostępne?**
- **Czy są jakieś ograniczenia do uwzględnienia?**

Poświęcenie czasu na odpowiedzi pomoże lepiej określić wymagania zakładu i przygotować grunt pod świadomą decyzję.

Kluczowe kwestie

W miarę dalszych poszukiwań i kontaktów z producentami pojawią się zapewne nowe pytania. Oto najważniejsze kwestie, które pomogą w podjęciu decyzji:

- Co muszę wiedzieć teraz, zanim podejmę ostateczną decyzję?
- Czego mogę oczekiwać pod względem wydajności produkowanych wyrobów?
- Czy są czynniki, które mogą wpłynąć na wydajność nowych maszyn?
- Czy złożoność projektów, np. wiele wariantów ścian, ma znaczenie w naszym procesie?
- Czy rodzaje używanych materiałów przyspieszą, czy spowolnią produkcję?
- Czy możemy produkować identyczne wyroby partiami, by zwiększyć efektywność?
- Jakie prace ręczne pozostaną po wdrożeniu automatyzacji?
- Jakie zmiany w firmie zmaksymalizują wydajność maszyn? Jak podnieść kwalifikacje zespołu, by dobrze odnalazł się w automatyzacji?

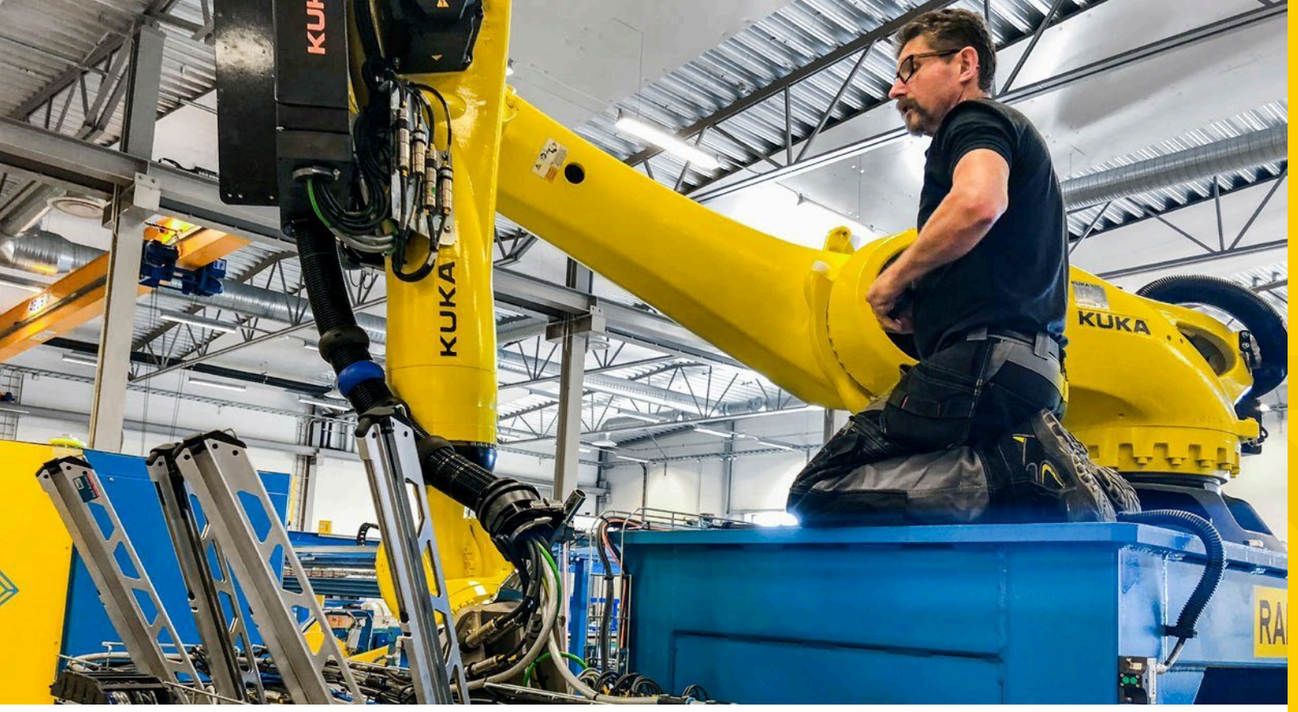
Takie pytania sprzyjają owocnym rozmowom i odsłaniają cenne wnioski, dzięki czemu podejmą Państwo świadome decyzje dopasowane do swoich celów i wyzwań.

Przed instalacją

Jasność jest kluczowa na każdym etapie. Dostarczymy kompleksowy plan projektu, który pozwoli Państwu i zespołowi śledzić postępy i podejmować niezbędne działania. Ten szczegółowy plan:

- Wskaże prace przygotowawcze i ich terminy.
- Określi role i odpowiedzialność: co robimy my, a czego wymagamy od Państwa.

Regularne informacje i wcześniejsze powiadomienia o kluczowych terminach to integralna część naszej pracy. Jasna komunikacja z zespołem na tym etapie pozwala ludziom wiedzieć, czego się spodziewać, i czuć się przygotowanymi do obsługi maszyn po instalacji.



PYTANIA, KTÓRE WARTO ZADAĆ

Przy wyborze maszyn ważne jest zrozumienie szczegółów, takich jak gwarancje, umowy serwisowe i ubezpieczenie, aby decyzja była świadoma. Poniżej krótkie podsumowanie dla Państwa rozmów, a po szczegółowe wyjaśnienia zachęcamy do kontaktu.

Jakiej gwarancji udziela Randek?

Nasza gwarancja jest zgodna z **Orgalime SI14**, europejskim standardem dostaw maszyn. Dzięki temu mogą Państwo ufać jakości i niezawodności swojej inwestycji.

Jakie ubezpieczenie jest potrzebne?

Wymagania dotyczące ubezpieczenia zależą od wybranych warunków dostawy. Zwykle Randek ubezpiecza maszyny w trakcie dostawy, z wyłączeniem rozładunku. Zalecamy wcześniejsze zorganizowanie polisy obowiązującej od rozładunku z ciężarówki. Randek pozostaje ubezpieczony na czas instalacji, szkolenia i przekazania (po odbiorze przez klienta).

Szczegółowe zalecenia dotyczące ubezpieczenia możemy przekazać w trakcie procesu sprzedaży, aby byli Państwo w pełni przygotowani.

PLANOWANIE PAŃSTWA **INWESTYCJI**

Przy automatyzacji ważną częścią drogi jest planowanie finansowe. W Randek pomagamy dopasować inwestycję do celów firmy, oferując wskazówki i wsparcie na każdym kroku.



Jakie są Państwa cele?

Zacznijmy od określenia oczekiwanych rezultatów:

- Jakie kluczowe wskaźniki efektywności (KPI) chcą Państwo osiągnąć?
- Jakie cele wzrostu Państwo wyznaczyli?

Znajomość tych celów pozwoli nam dopasować rozwiązanie automatyzacji do Państwa potrzeb.

- Produktywność: obecna a docelowa

Jak osiągnąć lepszy ROI dzięki automatyzacji?

Określenie czynników zmiany, czy to usprawnienie operacji, poprawa jakości produktów czy skalowanie wzrostu, ukształtuje właściwe rozwiązanie. Wspólnie możemy wskazać, jak automatyzacja przyczynia się do ROI przy Państwa inwestycji, harmonogramie i planach rozwoju.

Jakie są opcje finansowania projektu?

Projekt automatyzacji można sfinansować na kilka sposobów:

- Producenci często korzystają z preferowanego kredytodawcy lub przeznaczają środki własne.
- Randek może też połączyć Państwa z partnerami zewnętrznymi oferującymi leasing lub kredyt. Warto wcześnie zaplanować zabezpieczenia ryzyka, takie jak ubezpieczenie, gwarancje bankowe lub poręczenia, bo oszczędza to czas i usprawnia proces (zależnie od regionu).

Jak działają płatności etapowe?

Płatności etapowe są dopasowane do kolejnych faz projektu, od rozwoju po instalację. Na podstawie wybranego rozwiązania i harmonogramu przedstawimy etapy płatności. Ułatwia to planowanie przepływów pieniężnych lub wypłat od instytucji finansujących.

Czy plan można rozłożyć w czasie?

Oczywiście. Wiemy, że wdrażanie nowych procesów wymaga czasu. Dzięki doświadczeniu długoletniego partnera producentów na całym świecie możemy wspólnie opracować strategię etapową, dającą rezultaty w czasie i dopasowaną do Państwa potrzeb.

PAŃSTWA ZESPOŁU ZAUTOMATYZOWANA **PRZYSZŁOŚĆ**

Państwa zespół odgrywa kluczową rolę w powodzeniu automatyzacji. Oto najważniejsze kwestie, które pomogą, by wszyscy byli zgodni i gotowi na tę zmianę:

Podnoszenie kwalifikacji zespołu

Czy zespół w zakładzie dobrze rozumie produkcję zautomatyzowaną? Podnoszenie kwalifikacji obecnych pracowników może być wartościową częścią strategii. Zaangażowanie ich na wczesnym etapie zapewnia płynniejsze przejście i lepsze efekty dla wszystkich.

Zmieniające się role i wymagania

Jak automatyzacja może zmienić role w zespole? Gdy cele firmy są jasne, a wymagania ocenione, łatwo wskazać zmiany potrzebne do dopasowania umiejętności i obowiązków zespołu do celów. Automatyzacja nie polega na zastępowaniu ludzi, lecz na tym, by mogli wnosić swój wkład mądrzej i efektywniej.

Projektowanie produktów pod produkcję

Jak obecnie projektują Państwo produkty pod produkcję? Jeśli korzystają Państwo z projektantów wewnętrznych lub zewnętrznych, warto rozważyć szkolenia z zakresu projektowania pod produkcję i montaż (DfMA). Uwzględniając potrzeby nowych linii produkcyjnych, zespół projektowy pewnie wesprze przejście na procesy zautomatyzowane.

Automatyzacja to nie tylko maszyny. To wzmacnianie ludzi i włączanie ich wiedzy do nowoczesnego systemu. Razem te elementy tworzą fundament długoterminowego sukcesu.

DLACZEGO RANDEK JEST PAŃSTWA **IDEALNYM PARTNEREM**

Jesteśmy pionierami w rozwoju, projektowaniu i produkcji zautomatyzowanych maszyn od ponad 40-letniemu, a w 2016 roku z dumą wprowadziliśmy do oferty robotykę. Dzięki wysoko wykwalifikowanemu i doświadczonemu zespołowi nasza wiedza pomoże Państwu od początku dokonywać właściwych wyborów i poznać najlepsze opcje.

W Randek wiemy, że długoterminowa inwestycja w maszyny wymaga starannych decyzji.

Nie chodzi tylko o zmianę sposobu pracy, ale o rozważenie korzyści i wyzwań zmiany, by osiągnąć najlepszy wynik dla firmy.

O sukcesie projektu nie decydują wyłącznie wybrane maszyny. Buduje go partnerstwo i długoterminowe relacje, które zapewniają wskazówki, doradztwo i stałe wsparcie. Zaufanie do partnera jest kluczowe, aby cały zespół był zaangażowany i zgrany w dążeniu do sukcesu.



TAK WSPIERAMY PAŃSTWA JAKO PARTNER:

- Łatwy dostęp do jasnych, rzetelnych informacji o opcjach, by w pełni ocenić potrzeby.
- Możliwość zobaczenia maszyn w działaniu, co pokazuje, czego spodziewać się w zakładzie.
- Szczegółowe zrozumienie parametrów kosztów.
- Pełne informacje o produktach, usługach, wsparciu, gwarancjach, terminach realizacji, wymaganych działaniach i harmonogramie przygotowań.
- Dobrze zakomunikowany plan projektu, dzięki któremu wiedzą Państwo, co dzieje się na każdym etapie.
- Solidny plan dla szerszego zespołu, przekazany z dużym wyprzedzeniem przed instalacją.
- Jasna struktura finansowania wraz z oczekiwanym wkładem ROI wspierającym Państwa wymagania finansowe.
- Pomocne, dopasowane prezentacje do rozmów z interesariuszami, które dodają pewności w decyzji.
- Świetna komunikacja i precyzyjne wskazówki na każdym kroku.
- Dedykowane wsparcie na całej drodze, w tym specjalistyczna wiedza techniczna naszego doświadczonego zespołu podczas całej fazy instalacji.

JAK UŁATWIAMY TEN PROCES!



Wspólny start

Nasz wspólny proces zaczyna się od spotkania, na którym poznajemy Państwa pomysły i konkretne potrzeby.



Studium wykonalności

Oceniamy zakład, analizujemy układy i wskazujemy, jak zoptymalizować rozwiązanie.



Oferta

Przedstawiamy ofertę dopasowaną do Państwa i odpowiadamy na wszystkie pytania przed potwierdzeniem zamówienia.



Planowanie projektu

Gdy Państwa rozwiązanie powstaje w Szwecji, ściśle współpracujemy z zespołem, by przygotować kolejne kroki.



Szkolenie operatorów i utrzymania ruchu

Szkolimy operatorów i zespół utrzymania ruchu, aby zapewnić zrozumienie i pewność działania. Wyznaczamy super użytkowników.



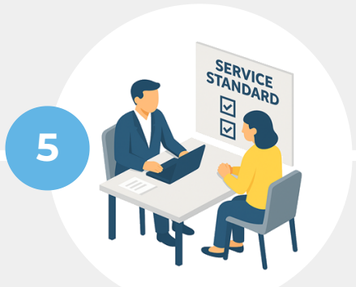
Uruchomienie (rozruch)

Nasze zespoły inżynierów mechaników, elektryków i oprogramowania w pełni odpowiadają za instalację Państwa rozwiązania.



Factory Acceptance Test (FAT)

W Szwecji przeprowadzamy testy funkcjonalne kluczowych procesów i komponentów, upewniając się, że najważniejsze operacje działają zgodnie z oczekiwaniami.



Umowa o poziomie usług (SLA)

Randek Care™: dobieramy pakiet serwisowy i wsparcia, który najlepiej odpowiada Państwa systemowi i potrzebom eksploatacyjnym.



Site Acceptance Test (SAT)

Gdy maszyny zaczynają działać, wspólnie z zespołem przeprowadzamy testy systemu, aby potwierdzić zgodność ze wszystkimi specyfikacjami.



Nadzorowany start produkcji

Standardowo nasi inżynierowie nadzorują niezawodny i sprawny start produkcji.



MyRandek (IIoT)

Platforma MyRandek umożliwia sprawny monitoring produkcji, optymalizację przepływu, analizę KPI i wykrywanie wąskich gardeł.



Bieżący serwis i wsparcie

Umowy serwisowe Randek Care™ zapewniają stałe wsparcie, gdy zespół przyzwyczaja się do nowych procesów i włącza je w pracę.

WSPARCIE I SERWIS KTÓRE ZAPEWNIAMY NAS DEFINIUJĄ

Wybór właściwego partnera to kluczowy krok, wymagający czasu i zaufania. Potrzebują Państwo partnera, który dotrzymuje obietnic i naprawdę rozumie Państwa firmę. Choć pytań będzie pewnie wiele, oto kilka kluczowych, które warto rozważyć przy ocenie potencjalnego partnerstwa:

Jak będzie wyglądać nasza współpraca?

Stawiamy na zrozumienie i partnerstwo, dostosowując podejście do Państwa potrzeb, a jednocześnie stosujemy solidny proces, który od początku obejmuje każdy aspekt projektu. Odkąd w 2016 roku wprowadziliśmy robotykę do oferty, nasza wiedza i ponad 40 lat doświadczenia w maszynach zautomatyzowanych dają nam pewność, że skutecznie poprowadzimy Państwa i wesprzemy Państwa decyzje.

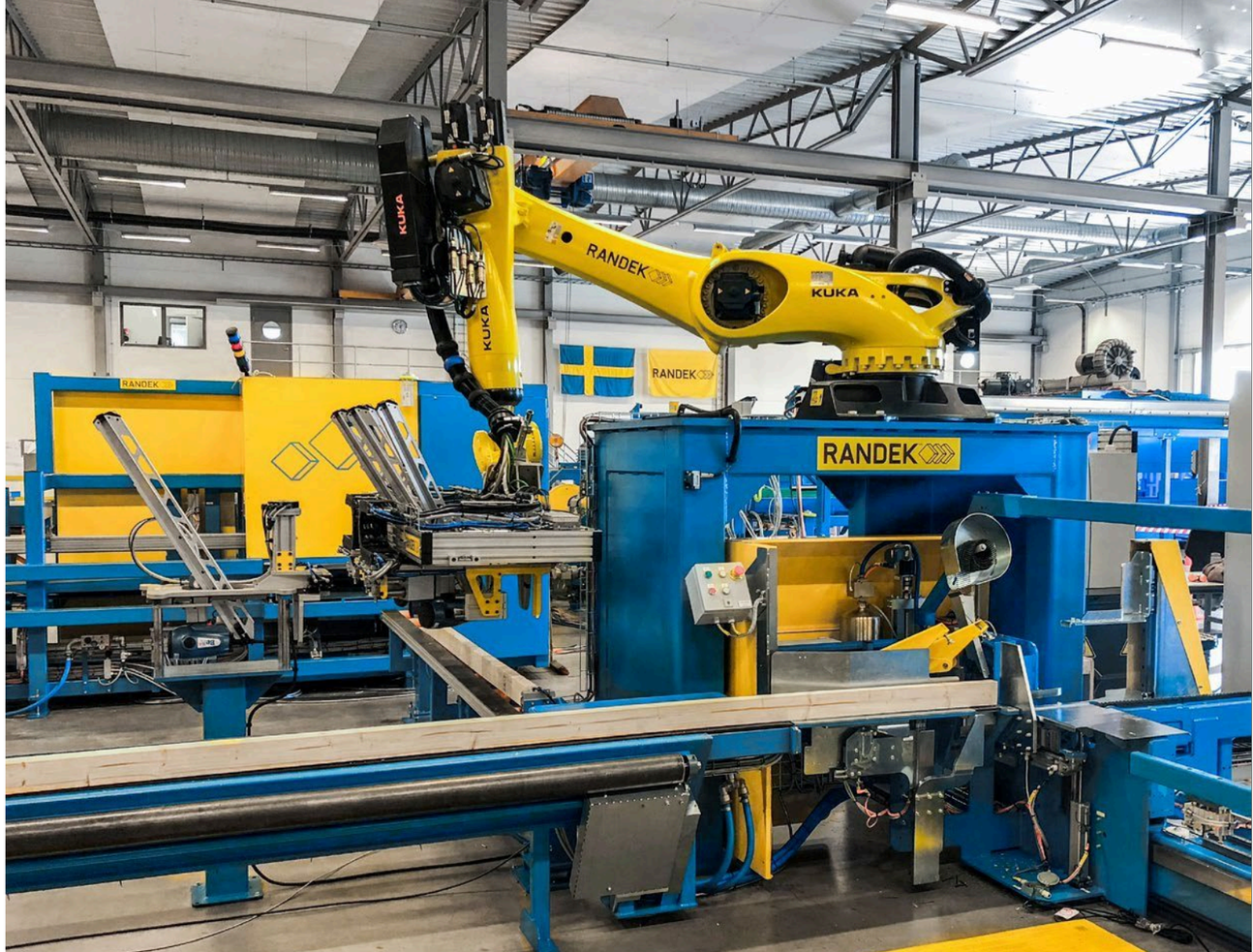
Jak wygląda proces od początku do końca?

Nasz wspólny proces zaczyna się od wczesnego zaangażowania, kiedy omawiamy Państwa pierwsze pomysły, wyzwania i możliwości. Poznając długoterminowe cele i parametry operacyjne, opracowujemy dopasowane rozwiązania do wspólnej oceny.

Poświęcamy czas na ocenę układu zakładu i wskazanie przeszkód lub możliwości optymalizacji rozwiązania. Gdy przedstawimy ofertę i odpowiemy na wszystkie pytania, przechodzimy do potwierdzenia zamówienia.

W trakcie produkcji w naszych szwedzkich zakładach ściśle współpracujemy z Państwa zespołem, przygotowując wszystko, od wymagań instalacyjnych (mechanicznych i elektrycznych) po zaangażowanie IT, aby pomóc w ustaleniu oczekiwań i przygotowaniu do produkcji.

Zapraszamy także do Szwecji, by na własne oczy zobaczyć powstające zautomatyzowane maszyny i lepiej wiedzieć, co nadejdzie.



Jak zapewniamy sprawną instalację?

Nasz zespół inżynierów w pełni odpowiada za instalację, wykorzystując wiedzę z automatyzacji, systemów cyfrowych i oprogramowania. Gdy maszyny zaczną działać, wspieramy zespół w praktycznej pracy i pomagamy zastosować szkolenia w praktyce.

Przed rozpoczęciem instalacji przeprowadzamy szczegółową odprawę z zespołem, aby zwiększyć jego wiedzę i pewność. Odprawa ułatwia naukę i wyrównuje oczekiwania. Długoterminowy sukces zależy od umożliwienia zespołowi sprawnej obsługi i konserwacji maszyn, a także od wytyczenia drogi do KPI i ciągłej optymalizacji projektów przez zespół projektowy (DfMA).

Nasz zespół inżynierów w pełni odpowiada za fazę instalacji. Inżynierowie:

- Regularnie informują o wykonanych zadaniach i planowanych działaniach.
- Regularnie współpracują z Państwa zespołem na miejscu, aby codzienna praca przebiegała sprawnie.

Jakiego wsparcia możemy oczekiwać na bieżąco?

Otrzymają Państwo kompleksowy standard serwisowy opisujący nasze wsparcie, od przeglądów rocznych i okresowych przeglądów konserwacyjnych (PPM) po pomoc online. Z umowami serwisowymi Randek Care™ współpracują Państwo z zespołem zaangażowanym w Państwa długoterminowy sukces.

RANDEK CARE™

Z Randek nie trzeba iść na kompromisy. Nasza oferta serwisowa jest dopasowana do wyjątkowych potrzeb firmy, a podstawą jest przejrzysta komunikacja i jasne, rzetelne informacje.

Nasze warunki, jasne warunki płatności i wiarygodne dowody dają fundament zaufania i pewności potrzebny do świadomych decyzji. Randek Care™ jasno opisuje wszystko, co dla Państwa zrobimy, dzięki czemu czują się Państwo wspierani i spokojni na całej drodze z nami.

Po instalacji

Gdy maszyny zaczną działać, zespół zacznie poznawać ich pełne możliwości. Z MyRandek (IIoT) mogą Państwo sprawnie monitorować produkcję, optymalizować przepływy pracy, analizować KPI i wykrywać wąskie gardła. Innymi słowy, widzą Państwo wyraźnie, jaką wartość automatyzacja wnosi do działalności.

Umowy serwisowe Randek Care™ zapewniają stałe wsparcie, gdy zespół włącza nowe procesy w codzienne obowiązki.

Aby stale się doskonalić, zalecamy comiesięczne wewnętrzne przeglądy wyników. Dają cenne wnioski, pozwalają wprowadzać korekty i stale optymalizować produkcję.

PIERWSZE KROKI

Rozpoczęcie drogi do automatyzacji jest proste: wystarczy skontaktować się z nami po informacje, wskazówki lub jedno i drugie. Jedna rozmowa pozwala szybko poznać opcje i uzyskać wstępny obraz tego, co możliwe.

Potem dłuższa rozmowa pomoże zawęzić wybór i wskazać najlepsze rozwiązanie dla firmy. Niezależnie od etapu, czy planują Państwo nowy zakład, chcą włączyć automatyzację do istniejącej linii produkcyjnej, czy zamierzają działać samodzielnie, nasze zautomatyzowane maszyny i systemy robotyczne pomogą zwiększyć moce produkcyjne, zapewnić stałą jakość i sprostać wymaganiom rynku.

Wspieramy Państwa na każdym kroku!



Kliknij tutaj, aby obejrzeć produkcję ścian z ZeroLabor Robotics

SZWEDZKA JAKOŚĆ NA LATA

Randek rozwija automatyzację dla branży domów prefabrykowanych od 1943 roku. Dziś dostarcza wysokowydajne maszyny, rozwiązania zrobotyzowane i kompletne linie produkcyjne producentom domów w 40 krajach na czterech kontynentach.

PRODUKTY/SYSTEMY



PIŁY POPRZECZNE SERII SP720

Solidne, niezawodne piły poprzeczne dla producentów domów i wiązarów dachowych, ze sterowanymi komputerowo ogranicznikami długości.



LINIE DO ŚCIAN, STROPÓW I DACHÓW

Systemy na miarę do prefabrykowanych ścian, stropów i dachów. Od ręcznych po w pełni zautomatyzowane.



SYSTEMY ZROBOTYZOWANE

Randek Robotics rozwija ZeroLabor Robotic System: gniazda zrobotyzowane do poszycia, prefabrykacji podzespołów i izolacji.



SYSTEMY DO WIĄZARÓW DACHOWYCH

Randek Truss System NT do tradycyjnej produkcji wiązarów i AutoEye System do zautomatyzowanego prasowania.



STOŁY MOTYLKOWE

Stoły do obracania ścian, wynalazek Randek z 1963 roku. Od pojedynczego stołu ręcznego po całą linię.

USŁUGI RANDEK



STUDIUM WYKONALNOŚCI RANDEK



KONSERWACJA



GLOBALNE WSPARCIE



MYRANDEK

Randek nie odpowiada za błędy drukarskie ani inne błędy w tej broszurze

Randek AB · Vagnsvägen 1, SE-311 32 Falkenberg, Szwecja · **Tel.:** +46 346 55 700
Randek Robotics · Snickaregatan 9, SE-671 34 Arvika, Szwecja · **Tel.:** +46 570 180 80
E-mail: sales@randek.com · www.randek.com

RANDEK™
BUILDING THE FUTURE