Tradition. Ambition. Vision.

Finn ut mer om fremtiden på **randek.com**

NO

2510



INTRODUKSJON TIL AUTOMATISERING

RANDEK™

BUILDING THE FUTURE



SLIK FORVANDLER AUTOMATISERING **INDUSTRIALISERT BYGGING**

INNHOLD

4 Fordeler med automatisering
6 Er virksomheten klar for automatisering
9 Valg av riktige maskiner
13 Planlegg investeringen
15 Teamets automatiserte fremtid
16 Derfor er Randek din ideelle partner
22 Randek Care™

Bak enhver vellykket bygge- eller produksjonsbedrift ligger en vilje til smartere og mer bærekraftige arbeidsmåter. Og for mange har automatisering endret alt.

Kjenner du presset fra mangel på arbeidskraft, stigende kostnader eller ujevn produksjon, er du ikke alene. Dette er utfordringer vi hører om jevnlig. Men hva om du kunne jobbe smartere, øke produktiviteten og redusere risikoen, samtidig som du forbedrer kvaliteten og jevnheten?

Automatisering er ikke én løsning som passer alle. Det er en reise og en omstilling som vokser med deg. Enten du starter med ett rammebord eller planlegger en fullautomatisert linje for vegger, bjelkelag og tak, er målet vårt å gå ved siden av deg med erfaring, omtanke og klarhet.

Med programvaren vår for skiftstyring og smarte, effektive maskiner tar du overkommelige steg mot en mer robust og fremtidsklar drift. Hver forbedring gir et bedre totalresultat: **mindre svinn, jevn kvalitet, sterkere ROI og en tryggere, gladere arbeidsstyrke.**

Automatisering er svaret hvis du vil forbedre ROI, øke produktiviteten, skaffe et konkurransefortrinn, heve kvaliteten eller redusere avhengigheten av arbeidskraft.

FORDELER MED AUTOMATISERING

Automatisering er mer enn teknologi. Det er et kraftfullt verktøy som forvandler virksomheten din og gir verdi i alle ledd av produksjonen. Slik kan automatisering utgjøre en forskjell:



Å designe for automatisering med lean, repeterbare prosesser øker avkastningen på investeringen ytterligere

Økt produktivitet: Automatisering lar deg levere produkter til markedet med jevnt høy nøyaktighet og kvalitet. Mindre behov for menneskelig inngripen gir lavere risiko for menneskelige feil og jevn drift. Høyere effektivitet i produksjonen gir lavere kostnader over tid og legger grunnlaget for langsiktig suksess.

Bedre kvalitet: Med automatisering hentes kvalitetsstandarder og produktmål direkte fra CAD-systemet ditt. Maskinene produserer dermed presise produkter av høy kvalitet hver gang, med færre defekte enheter og mindre behov for tidkrevende kvalitetskontroller.

Fleksibilitet: I en verden i stadig endring er tilpasningsevne avgjørende. Systemene våre er bygget med fleksibilitet i tankene, slik at du kan produsere mange produktvarianter. Da kan du enkelt tilpasse deg endrede kunde- og markedsbehov og samtidig nå bærekraftsmålene dine.

Optimaliserte arbeidskostnader: Når lønnskostnadene stiger og fagfolk blir vanskeligere å finne, hjelper automatisering deg å utrette mer med dagens team. Du kan øke volumet eller lansere nye produkter uten alltid å trenge mer arbeidskraft, og få vekst med en gang uten at faste kostnader løper løpsk.

Innsyn i ytelse: Den datadrevne programvaren vår for skiftstyring gir sanntidsinnsikt i hver maskins ytelse, slik at du kan måle fremdriften og nå KPI-ene dine med trygghet.

Bedre sikkerhet: Automatisering reduserer fysisk krevende oppgaver og gir teamet et tryggere arbeidsmiljø. Med færre ulykker får du i tillegg lavere forsikringskostnader og færre som slutter.

Høyere ROI: Hvert steg i automatiseringen er laget for å øke effektiviteten: mindre ressurskrevende prosesser, bedre materialutnyttelse, lavere kostnader og raskere leveranse. Resultatet? En slankere, mer produktiv drift som øker avkastningen og gjør virksomheten din klar for suksess.

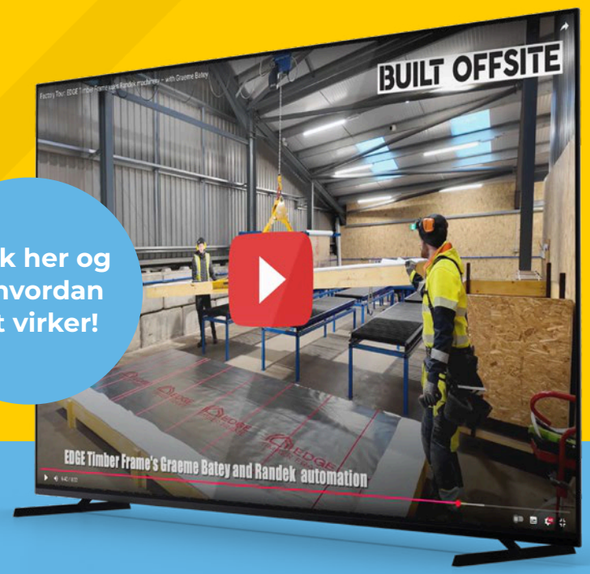
ER VIRKSOMHETEN DIN KLAR FOR AUTOMATISERING?

Å bestemme seg for automatisering kan føles som et stort steg. Det er naturlig å lure på om det er riktig for virksomheten din. Hos Randek vet vi hvor viktig det er å gjøre gjennomtenkte, strategiske investeringer som passer målene dine. Derfor er automatisering mer enn en engangsbeslutning, det er en reise.

Du kan ta det ett steg om gangen, i et tempo som passer deg, og vi er med deg hele veien. Kjenner du deg igjen i tre eller flere av disse utsagnene, er automatisering løsningen virksomheten din leter etter:

- Vi vil utvide virksomheten.
- Produksjonsvolumet må øke.
- Det er krevende å rekruttere og beholde riktige folk når vi trenger dem.
- Feil på produktene koster oss verdifull tid og fortjeneste.
- Vi vil øke effektiviteten og jevnheten.
- Vi vil øke lønnsomheten på sikt.
- Vi vil ha bedre nøyaktighet og jevnere kvalitet på produktene.
- Et tryggere, mer attraktivt arbeidsmiljø.
- Vi vil oppnå sterkere ROI for virksomheten.

Automatisering er en vei til å møte disse utfordringene, så du kan jobbe smartere, ikke hardere. Med overkommelige steg mot ny teknologi og mer strømlinjeformet drift investerer du i virksomhetens fremtid, og vi hjelper deg.



Klikk her og se hvordan det virker!

TING Å VURDERE FØR DU AUTOMATISERER

Enten du nettopp har begynt å utforske automatisering eller har vurdert det en stund, er det avgjørende å stille de riktige spørsmålene for å ta en velinformert og kostnadseffektiv beslutning for virksomheten din.

Hos Randek, med over 40 år erfaring fra virksomheter over hele verden, forstår vi både de store målene og de små detaljene, som hvor maskinene skal stå. Under finner du en nyttig oversikt over viktige spørsmål som kan veilede planleggingen, og vi støtter deg hele veien.

Fabrikken og driften din

• **Infrastruktur og forsyninger:** Har fabrikken den infrastrukturen en automatisert linje krever? Finnes det begrensninger, for eksempel adkomst eller type og tykkelse på gulvplaten?

• **Plass:** Har du nok plass til de nye maskinene? Vi kan gi skreddersydde retningslinjer ut fra utstyret som passer best til behovene dine.

Produksjonsdataene dine

• **Produksjon:** Har du data som viser hvilke produkter du lager i dag? Rapporter om produktvolum, antall varianter, operatører per komponent og andelen veggtyper som produseres hvert år er uvurderlige for å vurdere ROI og maskinbehov. Det hjelper også å måle produksjonen som enheter per år, eller løpemeter per time eller skift.

• **Prosessoversikt:** Er dagens produksjonsprosess tydelig dokumentert? Skriftlig eller visuell innsikt i driften kan avdekke forbedringspunkter og styre maskinspesifikasjonene.

• **Produktmål:** Har du lett tilgang til mål som maksimal lengde, høyde og dybde på produktene? Disse beregningene, sammen med antall hustyper som produseres årlig, er med på å definere systemkravene.

Materialer og isolasjon

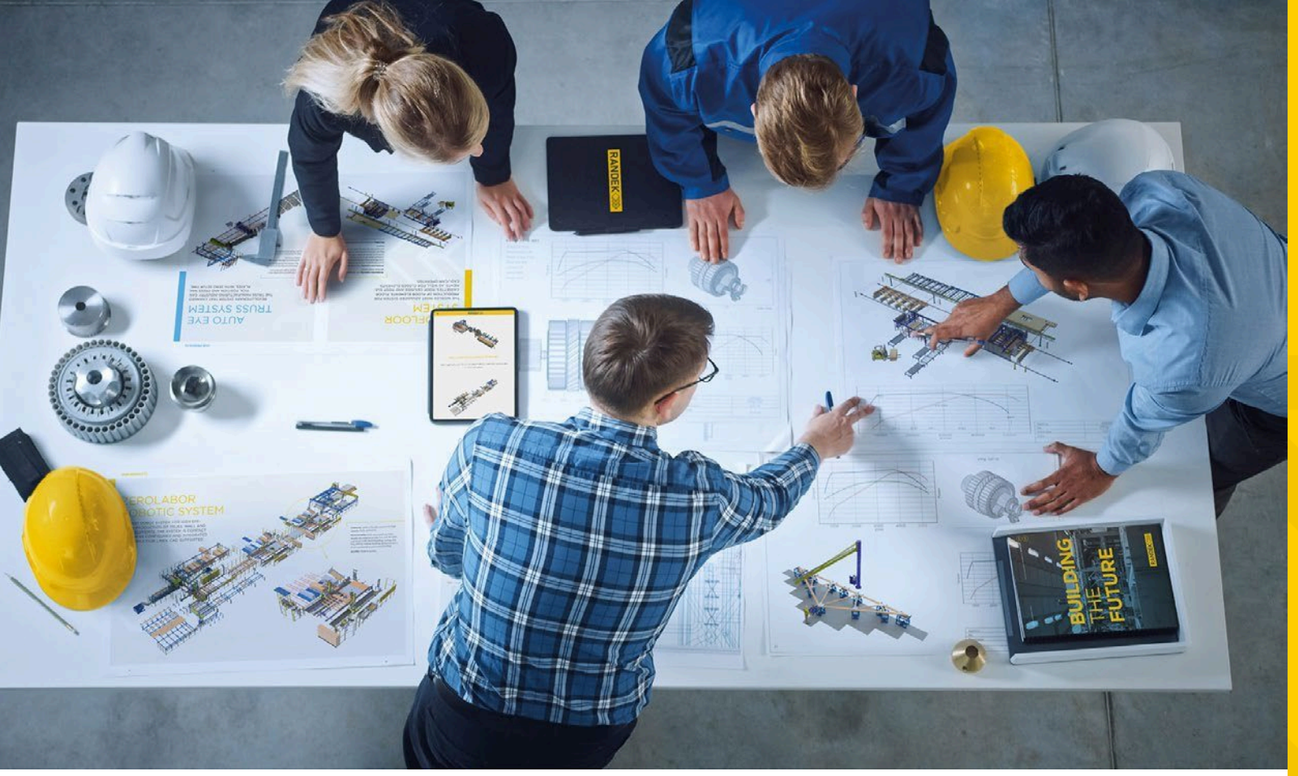
• **Isolasjonsmetoder:** Er isolasjonsprosessen manuell, eller produserer du isolerte elementer? Automatisering gir produktivitetsgevinster gjennom teknologier som innblåst isolasjon.

• **Materialvariasjoner:** Kan leverandørene dine levere materialer i ulike dimensjoner, med jevn kvalitet og i flere varianter? Denne fleksibiliteten kan effektivisere prosessene og gjøre automatiseringen enklere.

Design for produksjon

• **Prioriteringer:** Hva går først når du designer for produksjon: montasje på byggeplass eller effektiv produksjonslinje? Når du vet hva du prioriterer, kan automatiseringssystemet skreddersys etter behovene dine.

Vil du se maskinene og robotene våre i aksjon? Besøk **nettsiden** vår for å utforske mulighetene og finne løsningene som passer målene dine perfekt.



SPØRSMÅL Å STILLE

Når du utforsker alternativer og undersøker tilgjengelige produkter, kan de riktige spørsmålene klargjøre målene, skjerpe kravene og tette kunnskapshull. Faktisk gir ofte spørsmålene du ikke vet hvordan du skal stille, den mest verdifulle innsikten.

- **Hvilke utfordringer har jeg i dag som automatisering kan hjelpe meg å løse?**
- **Hvordan kan bedre kvalitet og effektivitet påvirke hvordan kundene mine oppfatter virksomheten?**
- **Kan jeg tilpasse produktet eller materialene slik at de passer bedre for automatisering?**
- **Hva er mine langsiktige inntektsmål?**
- **Hvilket produksjonsvolum trengs for å nå disse målene?**
- **Hvordan ser kostnadsstrukturen min ut i dag?**
- **Hvilke langsiktige besparelser kan automatisering hjelpe meg å realisere?**
- **Hvordan fungerer programvaren, og hvordan lærer teamet mitt å bruke den effektivt?**
- **Hvorfor er design et kritisk element i prosessen?**

Når du svarer på disse spørsmålene, får du et klarere bilde av målene dine og finner muligheter for vekst og effektivitet. Disse samtalene handler ikke bare om å finne svar, men om å forme virksomhetens fremtid med trygghet og klarhet.

VALG AV DE **RIKTIGE MASKINENE**

Når du kjenner investeringsnivåene, finansieringsalternativene og den resulterende ROI-en, kan du ta trygge beslutninger og være sikker på at du har valgt både de riktige maskinene og den riktige finansielle tilnærmingen for virksomheten din.

Utforsk hele spekteret av automatiserte systemer og robotikk på nettsiden vår, og se hvordan Randek kan hjelpe deg å nå målene dine.

Klikk her for å lese mer







SPØRSMÅL Å STILLE

For å velge riktige maskiner til fabrikken må du forstå viktige forhold som plass, mål, muligheter og eventuelle kompromisser. For at vi skal kunne gi gode anbefalinger, er det nyttig å ha detaljert informasjon om dagens oppsett klar når vi starter samtalene.

En plantegning av fabrikken gjør stor forskjell. Den bør helst vise gulvnivåer, plassering av dører, retning på innmatings- og utmatingslinjer og utformingen av produksjonsarealet. Slik innsikt gjør at vi kan skreddersy løsningen etter behovene dine. Her er noen nyttige spørsmål å stille i planleggingen:

- **Har vi nok plass til maskinene?**
- **Hvordan kan vi endre dagens oppsett for å utnytte plassen bedre?**
- **Finnes det måter å forbedre oppsettet for å maksimere effektiviteten?**
- **Skal de nye maskinene integreres med eksisterende systemer eller stå alene?**
- **Har fabrikken tilstrekkelig takhøyde på 6 meter?**
- **Hva er gulvets lastkapasitet?**
- **Kan vi bruke plassen i taket til LAP-lasersystemer?**
- **Planlegger vi en ny fabrikk eller en utvidelse av dagens anlegg?**
- **Kan vi utforme fabrikkoppsettet rundt kravene til automatisering?**
- **Har vi den fleksibiliteten vi trenger for fremtidige tilpasninger?**
- **Er nødvendige forsyninger på plass og tilgjengelige?**
- **Er det begrensninger vi må ta hensyn til?**

Når du tar deg tid til å svare på disse spørsmålene, får du et klarere bilde av fabrikkens krav og legger grunnlaget for en velinformert beslutning.

Viktige vurderinger

Etter hvert som du undersøker videre og snakker med produsenter, kommer ny innsikt og flere spørsmål. Her er noen viktige vurderinger som kan veilede beslutningsprosessen:

- Hva må jeg vite nå, før jeg tar en endelig beslutning?
- Hvilke forventninger bør jeg ha til produksjonen av produktene mine?
- Finnes det faktorer jeg bør kjenne til som kan påvirke kapasiteten til nye maskiner?
- Spiller designkompleksitet, for eksempel mange veggvarianter, en rolle i prosessen vår?
- Vil materialtypene vi bruker øke eller redusere produksjonstakten?
- Kan vi produsere identiske produkter i serier for å øke effektiviteten?
- Hvilke manuelle oppgaver trengs fortsatt etter automatiseringen?
- Hvilke forbedringer kan vi gjøre som virksomhet for å få mest mulig ut av maskinene? Hvordan kan vi gi fabrikkteamet kompetanseløft slik at de tilpasser seg automatiseringen?

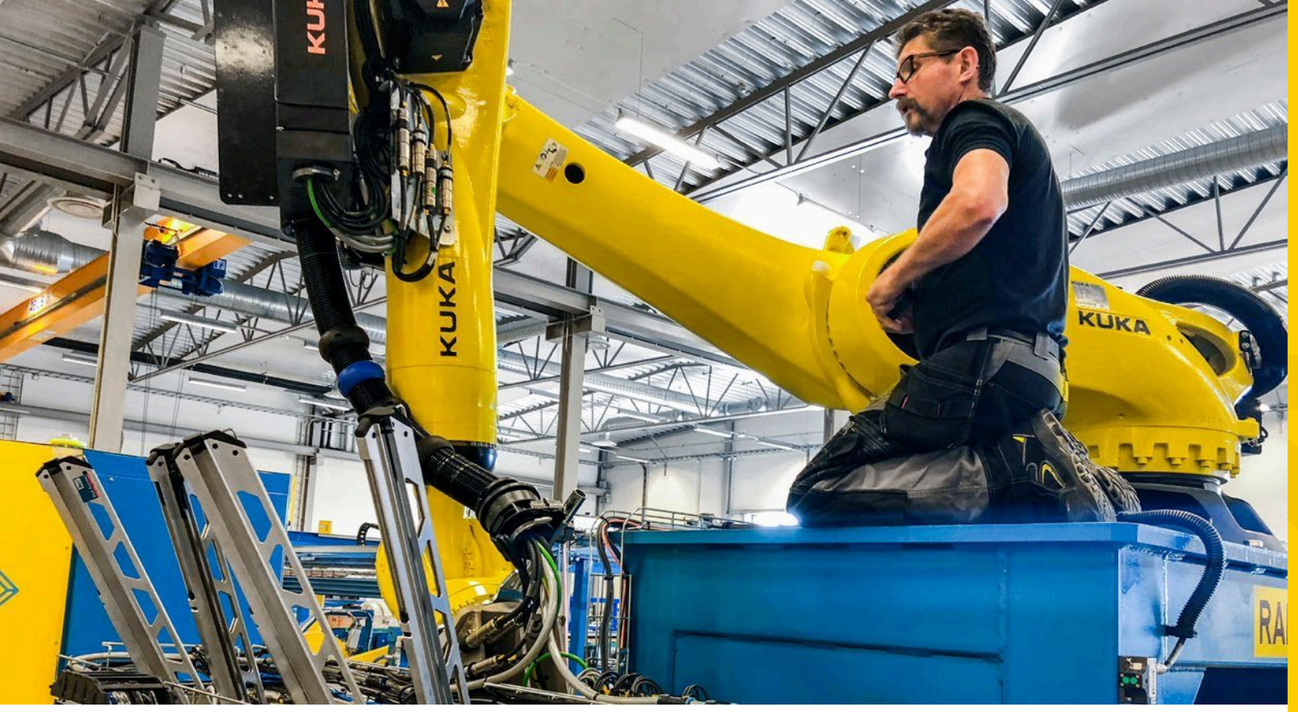
Disse spørsmålene kan gi gode samtaler og verdifull innsikt, slik at du kan ta informerte beslutninger tilpasset dine mål og utfordringer.

Før installasjon

Tydelighet er avgjørende i alle faser. Vi gir deg en omfattende prosjektplan som lar deg og teamet følge fremdriften og ta nødvendige grep. Den detaljerte planen vil:

- Vise forberedende arbeid og tilhørende tidsrammer.
- Beskrive roller og ansvar, slik at du vet hva vi tar hånd om og hva som kreves av deg.

Jevnlige oppdateringer og tidlig varsel om kritiske datoer er en del av måten vi jobber på. Tydelig kommunikasjon med teamet i denne fasen hjelper dem å vite hva de kan forvente, så de føler seg forberedt på å bruke maskinene når de er installert.



SPØRSMÅL Å STILLE

Når du velger maskiner, er det avgjørende å forstå detaljene, som garantier, serviceavtaler og forsikring, for å ta en informert beslutning. Her er en oppsummering som kan veilede samtalene, men ta gjerne kontakt for mer detaljerte forklaringer.

Hvilke garantier gir dere?

Garantien vår er **Orgalime SI14**, den europeiske standarden for maskinleveranser. Den gjør at du kan stole på kvaliteten og påliteligheten til investeringen din.

Hvilken forsikring trenger jeg?

Forsikringskravene avhenger av leveringsbetingelsene du velger. Vanligvis dekker Randek maskinene under transport, men ikke lossing. Vi anbefaler at du på forhånd ordner en forsikring som gjelder fra lossing av lastebilen og utover. Randek er fortsatt forsikret under installasjon, opplæring og overlevering (etter kundens godkjenning).

Detaljerte forsikringsanbefalinger kan deles i salgsprosessen, slik at du er fullt forberedt.

PLANLEGG DIN **INVESTERING**

Når du vurderer automatisering, er økonomisk planlegging en viktig del av reisen. Hos Randek hjelper vi deg å tilpasse investeringen til forretningsmålene dine, med veiledning og støtte i hvert steg.



Hva er målene dine?

Start med å definere hva du vil oppnå:

- Hvilke nøkkeltall for ytelse (KPI-er) vil du oppnå?
- Hvilke vekstmål har du satt?

Når vi kjenner disse målene, kan vi tilpasse riktig automatiseringsløsning til dine behov.

- Nåværende mot ønsket produktivitet

Hvordan får du bedre ROI av automatiseringen?

Når du finner ut hva som driver endringen, enten det er å effektivisere driften, forbedre produktkvaliteten eller skalere veksten, former det riktig løsning for virksomheten din. Sammen kan vi beskrive hvordan automatisering bidrar til ROI ut fra din investering, tidslinje og vekstplaner.

Hvordan kan du finansiere prosjektet?

Et automatiseringsprosjekt kan finansieres på flere måter:

- Produsenter bruker ofte sin faste långiver eller egne midler.
- Randek kan også sette deg i kontakt med eksterne partnere som tilbyr leasing eller kreditt. Det er viktig å planlegge tidlig for risikohåndtering som forsikring, bankgarantier eller andre sikkerheter, siden det kan spare tid og forenkle prosessen (varierer etter geografisk region).

Hvordan fungerer delbetalinger?

Delbetalingene følger hver fase i prosjektet, fra utvikling til installasjon. Ut fra valgt løsning og tidsplan gir vi deg betalingsplanen. Da kan du planlegge kontantstrømmen eller trekk fra finansiører bedre.

Kan planene gjennomføres i faser?

Absolutt. Vi vet at det tar tid å innføre nye prosesser. Med erfaringen vår som langsiktig partner for produsenter over hele verden kan vi lage en trinnvis strategi som gir resultater over tid og passer dine behov.

DITT TEAMS AUTOMATISERTE **FREMTID**

Teamet ditt spiller en avgjørende rolle for at automatiseringsreisen skal lykkes. Her er noen viktige vurderinger som sikrer at alle er med og rustet til å møte endringen:

Kompetanseløft for teamet

Har fabrikkteamet ditt god forståelse for automatisert produksjon? Å videreutvikle kompetansen til dagens ansatte kan være en verdifull del av strategien. Tar du dem med tidlig i prosessen, blir overgangen smidigere og utfallet bedre for alle.

Endrede roller og krav

Hvordan kan automatisering endre rollene i teamet? Når forretningsmålene er klare og kravene vurdert, kan du peke ut endringene som trengs for å tilpasse teamets kompetanse og ansvar til målene dine. Automatisering handler ikke om å erstatte folk, men om å gjøre det mulig for dem å bidra smartere og mer effektivt.

Design av produkter for produksjon

Hvordan designer du produkter for produksjon i dag? Bruker du interne eller eksterne designere, bør du vurdere hvordan opplæringen kan tilpasses design for produksjon og montasje (DfMA). Når behovene til de nye produksjonslinjene tas med, kan designteamet trygt støtte overgangen til automatiserte prosesser.

Automatisering handler ikke bare om maskiner. Det handler om å styrke folkene dine og bygge deres kompetanse inn i et moderne system. Sammen skaper disse delene grunnlaget for langsiktig suksess.

DERFOR ER RANDEK DIN **IDEELLE PARTNER**

Vi har vært pionerer innen utvikling, design og produksjon av automatiserte maskiner i over 40 år, og i 2016 tok vi stolt robotikk inn i porteføljen vår. Med svært dyktige og erfarne medarbeidere kan vi veilede deg til å gjøre de riktige valgene og utforske de beste alternativene fra første stund.

Hos Randek vet vi at langsiktige maskininvesteringer krever nøye avveininger.

Det handler ikke bare om å endre arbeidsmåter, men om å veie fordelene og utfordringene ved endringen for å sikre best mulig utfall for virksomheten din.

Et vellykket prosjekt defineres ikke bare av maskinene du velger. Det bygger på partnerskapene du pleier og de langsiktige relasjonene som gir veiledning, råd og løpende støtte. Tillit og trygghet til partneren er avgjørende for et prosjekt der hele teamet er med og sammen drar mot suksess.



SLIK STØTTER VI DEG SOM PARTNER:

- Enkel tilgang til tydelig, solid informasjon om alternativene dine, slik at du kan vurdere behovene dine fullt ut.
- Mulighet til å se maskinene i drift, så du vet hva du kan forvente i fabrikken din.
- Detaljert forståelse av kostnadsparametrene.
- Fullstendig informasjon om produkter, tjenester, støtte, garantier, leveringstider, nødvendige tiltak og forberedende tidsplaner.
- En godt kommunisert prosjektplan, så du vet hva som skjer i hver fase.
- En solid plan for resten av teamet, levert i god tid før installasjon.
- Tydelig finansieringsstruktur, med forventede ROI-bidrag som understøtter de økonomiske behovene dine.
- Nyttige og skreddersydde presentasjoner til diskusjoner med interessenter, som gir deg trygghet i beslutningen.
- God kommunikasjon og presis veiledning i hvert steg.
- Dedikert støtte gjennom hele reisen, inkludert spesialisert teknisk kompetanse fra det erfarne teamet vårt under hele installasjonsfasen.

SLIK GJØR VI DET ENKELT!



Felles oppstart

Samarbeidet starter med et første møte der vi går gjennom ideene dine og forstår de spesifikke behovene dine.



Forstudie

Vi vurderer fabrikken din, går gjennom oppsett og finner ut hvordan løsningen kan optimaliseres.



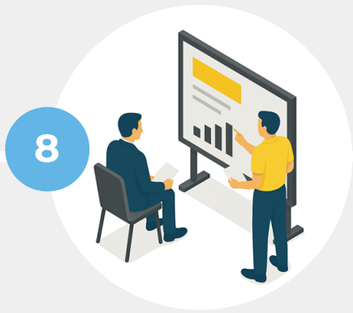
Tilbud

Vi legger frem et skreddersydd tilbud og svarer på alle spørsmål før vi går videre til ordrebekreftelse.



Prosjektplanlegging

Mens løsningen produseres i Sverige, samarbeider vi tett med teamet ditt for å forberede neste steg.



Operatør- og vedlikeholdsopplæring

Vi gir opplæring til operatørene og vedlikeholdsteamet, så de forstår systemet og blir trygge. Superbrukere utnevnes.



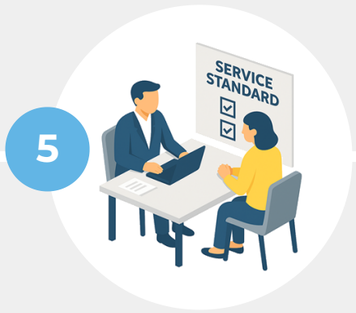
Igangkjøring

Våre ingeniørteam innen mekanikk, elektro og programvare tar fullt ansvar for installasjonen av løsningen din.



Factory Acceptance Test (FAT)

Vi kjører funksjonstester av kritiske prosesser og komponenter i Sverige, slik at nøkkelfunksjoner presterer som forventet.



Serviceavtale (SLA)

Randek Care™: vi finner service- og støttepakken som passer best til systemet og driften din.



Site Acceptance Test (SAT)

Når maskinene er i drift, jobber vi sammen med teamet ditt og kjører systemtester for å sikre at alle spesifikasjoner oppfylles.



Overvåket produksjonsstart

Som standard overvåker ingeniørene våre en trygg og effektiv produksjonsstart.



MyRandek (IIoT)

MyRandek-plattformen gir effektiv produksjonsovervåking, flytoptimalisering, KPI-analyse og påvisning av flaskehalser.



Løpende service og støtte

Serviceavtaler i Randek Care™ sikrer løpende støtte mens teamet ditt tilpasser seg og integrerer nye prosesser.

STØTTEN OG SERVICEN VI GIR ER DET SOM DEFINERER OSS

Å velge riktig partner er et avgjørende steg som krever tid og tillit. Du trenger en partner som holder det den lover og virkelig forstår virksomheten din. Du har sikkert mange spørsmål, men her er noen sentrale du bør vurdere når du evaluerer et mulig samarbeid:

Hvordan ville vi samarbeidet?

Vi legger vekt på forståelse og partnerskap og tilpasser tilnærmingen til dine behov, samtidig som en solid prosess dekker alle sider av prosjektet fra start. Siden vi tok robotikk inn i porteføljen i 2016, har vår ekspertise og 40+ års erfaring med automatiserte maskiner gitt oss trygghet til å veilede deg effektivt og støtte beslutningene dine.

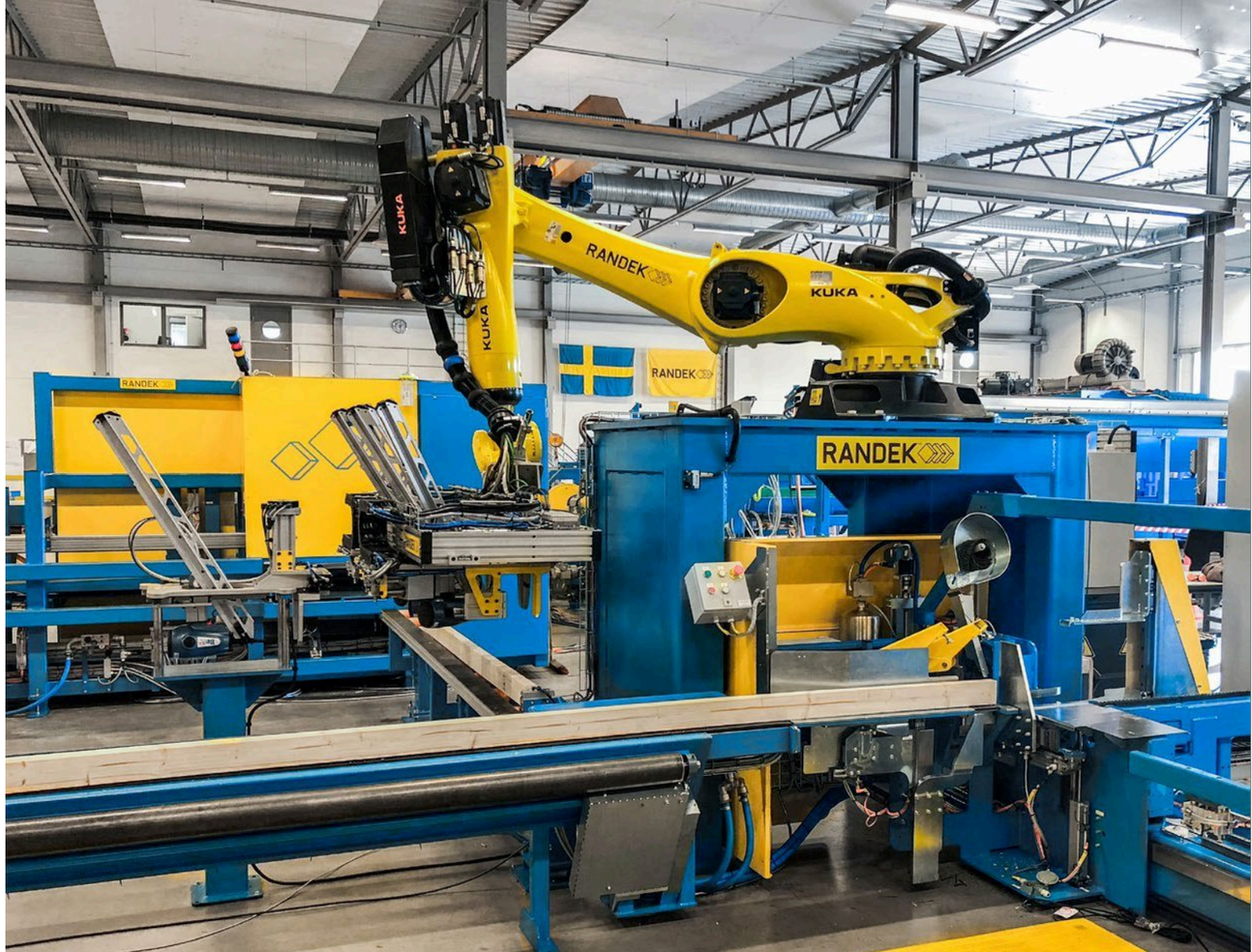
Hva er prosessen fra start til ferdigstillelse?

Samarbeidet starter tidlig, når vi snakker om dine første ideer, utfordringer og muligheter. Når vi kjenner de langsiktige målene og driftsrammene dine, kan vi utvikle skreddersydde løsninger som vi går gjennom sammen med deg.

Vi tar oss tid til å vurdere fabrikkoppsettet ditt og finne hindringer eller muligheter for å optimalisere løsningen. Når vi har lagt frem et tilbud og besvart alle spørsmål, går vi videre med å bekrefte bestillingen.

Mens løsningen produseres hos oss i Sverige, jobber vi tett med teamet ditt for å forberede alt, fra krav til tekniske installasjoner (M&E) til IT-involvering, slik at du setter forventninger og gjør deg klar for produksjon.

Vi inviterer deg også til Sverige for å se de nye automatiserte maskinene dine under bygging, så du får førstehåndsinnsikt i det som kommer.



Hvordan sikrer vi en smidig installasjon?

Ingeniørteamet vårt tar fullt ansvar for installasjonen og bruker sin ekspertise innen automatisering, digitale systemer og programvare. Når maskinene er i drift, jobber vi sammen med teamet ditt, støtter den praktiske erfaringen og hjelper dem å bruke opplæringen i praksis.

Før installasjonen starter, holder vi en detaljert forhåndsbrifing med teamet ditt for å bygge kunnskap og trygghet. Den fremmer læring og sikrer at alle drar i samme retning. Langsiktig suksess krever at teamet kan drifte og vedlikeholde maskinene effektivt, og at du kommer på rett spor mot KPI-ene og et designteam som kontinuerlig optimaliserer designene (DfMA).

Ingeniørteamet vårt har fullt ansvar for installasjonsfasen. De vil:

- Gi jevnlige oppdateringer om fullførte oppgaver og planlagte aktiviteter.
- Være i jevnlig dialog med teamet ditt på stedet for å sikre en smidig hverdag i driften.

Hvilken løpende støtte kan vi forvente?

Du får en omfattende Service Standard som beskriver støtten vi gir, fra årlige service og mellomliggende forebyggende vedlikehold (PPM) til nettbasert hjelp. Med Randek Care™-serviceavtaler samarbeider du med et team som er forpliktet til din langsiktige suksess.

RANDEK CARE™

Med Randek trenger du ikke gå på akkord. Servicealternativene våre er utviklet for å møte virksomhetens unike behov, støttet av åpen kommunikasjon og tydelig, solid informasjon.

Våre vilkår, ukompliserte betalingsbetingelser og troverdig dokumentasjon gir det grunnlaget av tillit og trygghet du trenger for å ta informerte beslutninger. Randek Care™ beskriver tydelig alt vi gjør for deg, slik at du føler deg ivaretatt og trygg gjennom hele reisen med oss.

Etter installasjon

Når maskinene er i drift, begynner teamet ditt å forstå hva de kan gjøre fullt ut. Med MyRandek (IIoT) kan du overvåke produksjonen effektivt, optimalisere arbeidsflyter, analysere KPI-er og avdekke flaskehalser. Med andre ord får du klar innsikt i verdien automatisering gir driften din.

Serviceavtaler i Randek Care™ sikrer fortsatt støtte mens teamet ditt tar de nye prosessene inn i hverdagen.

For å hjelpe deg å fortsette å forbedre deg anbefaler vi månedlige interne gjennomganger av ytelsen. De gir verdifull innsikt, slik at du kan justere og stadig optimalisere produksjonen.

KOM I GANG

Å starte automatiseringsreisen er like enkelt som å ta kontakt med oss for informasjon, veiledning eller begge deler. Med én telefon kan vi raskt gå gjennom alternativene dine og gi deg en første idé om hva som er mulig.

Deretter hjelper en grundigere samtale oss å snevre inn valgene og finne den beste løsningen for virksomheten din. Uansett hvor du er i prosessen, enten du planlegger en ny fabrikk, vil integrere automatisering i en eksisterende produksjonslinje eller sikter mot å drive selvstendig, er de automatiserte maskinene og robotsystemene våre utviklet for å hjelpe deg å utvide kapasiteten, levere jevn kvalitet og møte markedets krav.

Vi er her for å støtte deg, hele veien!



Klikk her for å se produksjon av veggelementer med ZeroLabor Robotics

SVENSK KVALITET VARER

Randek har utviklet automatisering for produksjon av prefabrikkerte hus siden 1943. I dag leverer Randek høytytende maskiner, robotløsninger og komplette produksjonslinjer til husprodusenter i 40 land på fire kontinenter.

PRODUKTER/SYSTEM



KAPPSAGER I SP720-SERIEN

Robuste, pålitelige kappsager for hus- og takstolprodusenter, med datastyrte lengdeanslag.



VEGG-, BJELKELAGS- OG TAKLINJER

Skreddersydde systemer for prefabrikkerte vegger, bjelkelag og tak. Fra manuelle til helautomatiske.



ROBOTSYSTEMER

Randek Robotics utvikler ZeroLabor Robotic System: robotceller for beplating, delmontering og isolasjon.



TAKSTOLSYSTEMER

Randek Truss System NT for tradisjonell takstolproduksjon og AutoEye System for automatisert pressing.



VENDEBORD

Vendebord for vegger, en Randek-oppfinnelse fra 1963. Fra ett manuelt bord til en hel linje.

RANDEKS TJENESTER



RANDEK FORSTUDIE



VEDLIKEHOLD



GLOBAL SUPPORT



MYRANDEK

Randek er ikke ansvarlig for trykkfeil eller feil i denne brosjyren

Randek AB · Vagnsvägen 1, SE-311 32 Falkenberg, Sverige · **Telefon:** +46 346 55 700
Randek Robotics · Snickaregatan 9, SE-671 34 Arvika, Sverige · **Telefon:** +46 570 180 80
E-post: sales@randek.com · www.randek.com

RANDEK™
BUILDING THE FUTURE