Traditie. Ambitie. Visie.

Lees meer over de toekomst op **randek.com**

NL

2510



INLEIDING TOT AUTOMATISERING

RANDEK™

BUILDING THE FUTURE



ZO VERANDERT AUTOMATISERING HET **INDUSTRIEEL BOUWEN**

INHOUD

4 Voordelen van automatisering
6 Is uw bedrijf klaar voor automatisering
9 De juiste machines kiezen
13 Uw investering plannen
15 De geautomatiseerde toekomst van uw team
16 Waarom Randek uw ideale partner is
22 Randek Care™

Achter elk succesvol bouw- of productiebedrijf zit de wil om slimmer en duurzamer te werken. En voor velen is automatisering een gamechanger geweest.

Merkt u de druk van personeelstekorten, stijgende kosten of wisselende output? Dan staat u niet alleen. Deze uitdagingen horen wij regelmatig. Maar wat als u slimmer kon werken, productiever kon worden en risico's kon beperken, en dat alles terwijl kwaliteit en consistentie verbeteren?

Automatisering is geen oplossing die voor iedereen hetzelfde is. Het is een reis en een transformatie die met u meegroeit. Of u nu begint met één framingtafel of een volautomatische lijn plant voor wanden, vloeren en daksystemen: wij lopen met u mee, met ervaring, zorg en duidelijkheid.

Met onze software voor ploegenbeheer en slimme, efficiënte machines zet u haalbare stappen naar een veerkrachtiger, toekomstbestendig bedrijf. Elke verbetering draagt bij aan een beter totaalresultaat: **minder afval, constante kwaliteit, een hogere ROI en veiliger, tevreden personeel.**

Automatisering is het antwoord als u uw ROI wilt verbeteren, productiviteit en kwaliteit wilt verhogen, een concurrentievoordeel wilt opbouwen of minder afhankelijk wilt zijn van arbeid.

VOORDELEN VAN AUTOMATISERING

Automatisering is meer dan technologie. Het is een krachtig middel om uw bedrijf te transformeren en in elke fase van uw productieproces waarde te leveren. Zo maakt automatisering het verschil:



Ontwerpen voor automatisering met lean, herhaalbare processen verhoogt uw rendement op investering nog verder

Hogere productiviteit: Met automatisering brengt u producten consistent op de markt, met uitzonderlijke nauwkeurigheid en kwaliteit. Doordat er minder menselijk ingrijpen nodig is, neemt het risico op menselijke fouten af en blijft de productie soepel doorlopen. Een efficiëntere productie betekent op termijn lagere kosten en legt de basis voor succes op de lange termijn.

Betere kwaliteit: Bij automatisering komen uw kwaliteitsnormen en productafmetingen rechtstreeks uit uw CAD-systeem. Zo produceren uw machines elke keer precieze producten van hogere kwaliteit, met minder defecte producten en minder tijdrovende kwaliteitscontroles.

Flexibiliteit: In een wereld die voortdurend verandert, is wendbaarheid essentieel. Onze geautomatiseerde systemen zijn ontworpen met flexibiliteit in het achterhoofd, zodat u allerlei productvarianten kunt maken. U speelt zo eenvoudig in op veranderende wensen van klanten en markt, zonder uw duurzaamheidsdoelen los te laten.

Geoptimaliseerde arbeidskosten: Nu personeel duurder wordt en vakkrachten moeilijker te vinden zijn, helpt automatisering u meer te doen met uw huidige team. U verhoogt het volume of introduceert nieuwe producten zonder altijd extra personeel nodig te hebben. Zo realiseert u direct groei en houdt u de overheadkosten onder controle.

Inzicht in prestaties: Onze datagestuurde software voor ploegenbeheer toont in realtime hoe elke machine presteert, zodat u de voortgang meet en uw KPI's met vertrouwen haalt.

Meer veiligheid: Automatisering beperkt fysiek zwaar werk en zorgt voor een veiligere werkomgeving voor uw team. Met minder kans op ongelukken profiteert u ook van lagere verzekeringskosten en meer personeelsbehoud.

Hogere ROI: Elke stap in het automatiseringsproces is gericht op meer efficiëntie: minder middelenintensieve processen, geoptimaliseerd materiaalgebruik, lagere kosten en snellere levering. Het resultaat? Een slankere, productievere onderneming met een hoger rendement op uw investering en een sterke basis voor succes.

IS UW BEDRIJF KLAAR VOOR AUTOMATISERING?

De keuze voor automatisering kan als een grote stap voelen. Het is logisch om te twijfelen of het de juiste zet is voor uw bedrijf. Bij Randek weten we hoe belangrijk het is om doordacht en strategisch te investeren, in lijn met uw doelen. Daarom is automatisering meer dan een eenmalige beslissing: het is een reis.

U kunt het stap voor stap aanpakken, in een tempo dat bij u past, en wij staan bij elke stap aan uw zijde. Herkent u zich in drie of meer van de volgende uitspraken, dan is automatisering de oplossing waar uw bedrijf naar zoekt:

- Ons bedrijf laten groeien.
- Onze output moet omhoog.
- De juiste mensen vinden en behouden als we ze nodig hebben, is lastig.
- Productfouten kosten ons waardevolle tijd en winst.
- Wij willen efficiënter en constanter werken.
- Winstgevendheid op termijn verbeteren.
- Wij willen nauwkeurigere, consistentere producten.
- Een veiligere, aantrekkelijkere werkomgeving.
- Wij willen een hogere ROI voor ons bedrijf behalen.

Automatisering biedt een weg om deze uitdagingen aan te pakken, zodat u slimmer werkt in plaats van harder. Met haalbare stappen naar technologie en stroomlijning investeert u in de toekomst van uw bedrijf, en wij helpen u daarbij.



Klik hier om te zien hoe het werkt!

OVERWEGINGEN VOORDAT U AUTOMATISEERT

Of u nu net begint met het verkennen van automatisering of er al een tijdje over nadenkt: de juiste vragen stellen is de sleutel tot een goed onderbouwde, kosteneffectieve beslissing voor uw bedrijf.

Bij Randek kennen wij, met meer dan 40 jaar ervaring bij bedrijven wereldwijd, zowel de grote doelen als de details, zoals waar de machines komen te staan. Hieronder vindt u een handig overzicht van de belangrijkste vragen voor uw planning, en wij ondersteunen u bij elke stap.

Uw fabriek en bedrijfsvoering

• **Infrastructuur en voorzieningen:** Heeft uw fabriek de nodige infrastructuur voor een geautomatiseerde lijn? Zijn er beperkingen, zoals beperkte toegang of het type en de dikte van de vloerplaat?

• **Beschikbare ruimte:** Heeft u genoeg ruimte voor nieuwe machines? Wij geven u richtlijnen op maat, op basis van de apparatuur die het best bij uw behoeften past.

Uw productiegegevens

• **Productoutput:** Heeft u gegevens over de producten die u nu maakt? Rapporten over productvolume, aantal varianten, benodigde medewerkers per onderdeel en het jaarlijkse percentage per wandtype zijn onmisbaar om ROI en machinebehoefte te beoordelen. Ook helpt het om de output te meten in eenheden per jaar, of in strekkende meters per uur of ploeg.

• **Procesoverzicht:** Is uw huidige productieproces duidelijk vastgelegd? Schriftelijke of visuele inzichten in uw bedrijfsvoering helpen verbeterpunten te vinden en de machinespecificaties te bepalen.

• **Productafmetingen:** Heeft u afmetingen zoals de maximale lengtes, hoogtes en dieptes van uw producten bij de hand? Samen met het aantal woningtypen dat u jaarlijks produceert bepalen deze gegevens de systeemeisen.

Materialen en isolatie

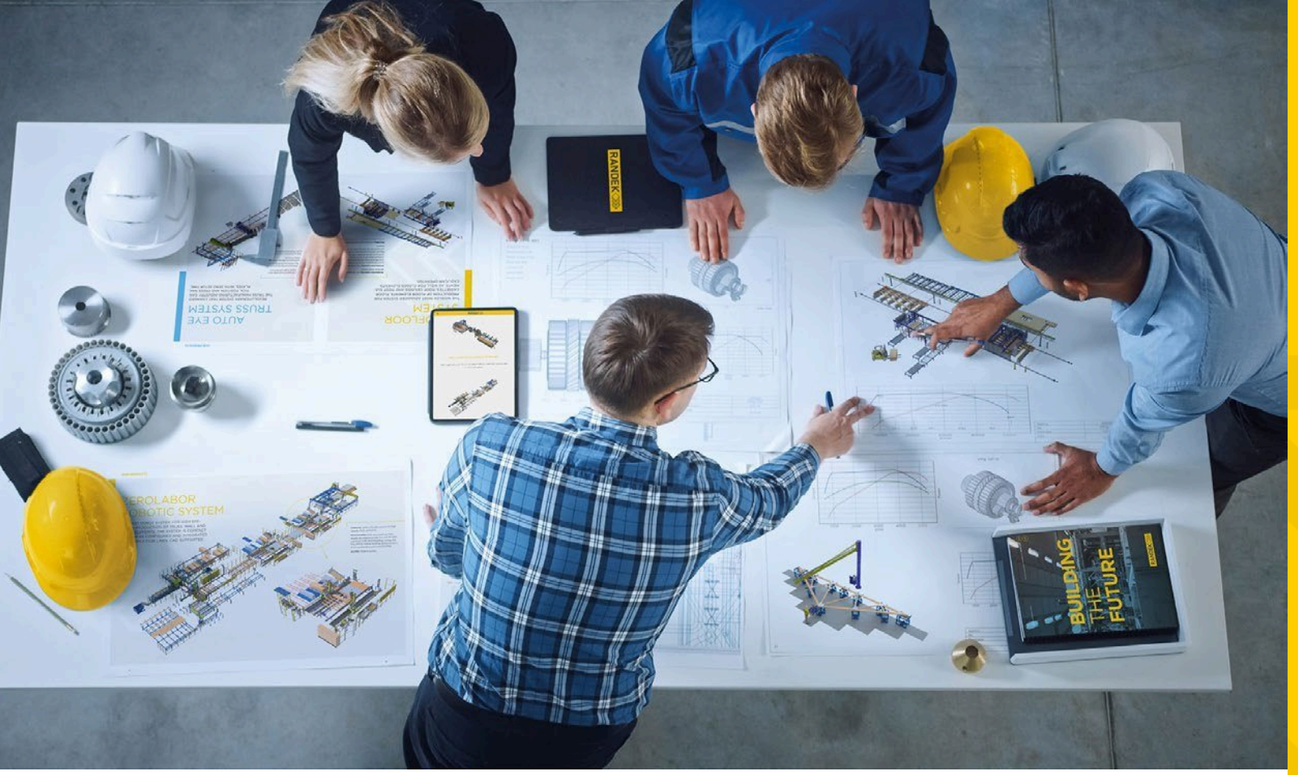
• **Isolatiemethoden:** Is uw isolatieproces handmatig, of maakt u geïsoleerde elementen? Automatisering levert productiviteitswinst op met technieken zoals ingeblazen isolatie.

• **Materiaalvarianten:** Kunnen uw leveranciers materialen leveren in verschillende maten, met constante kwaliteit en in varianten? Die flexibiliteit stroomlijnt processen en maakt automatisering beter toepasbaar.

Ontwerpen voor productie

• **Prioriteiten:** Wat gaat voor bij het ontwerpen voor productie: montage op de bouwplaats of efficiëntie van de productielijn? Als we uw focus kennen, kunnen we uw automatiseringssysteem op uw behoeften afstemmen.

Wilt u onze geautomatiseerde machines en robotica in actie zien? Bezoek onze **website** om uw opties te verkennen en de oplossingen te vinden die perfect bij uw doelen passen.



EN VRAGEN OM TE STELLEN

Bij het verkennen van uw opties en het zoeken naar geschikte producten helpen de juiste vragen om uw doelen te verduidelijken, uw eisen aan te scherpen en kennishiaten te dichten. Juist de vragen die u niet weet te stellen, leveren vaak de waardevolste inzichten op.

- **Welke uitdagingen heb ik nu die automatisering kan helpen oplossen?**
- **Hoe kunnen betere kwaliteit en efficiëntie het beeld van mijn klanten van mijn bedrijf beïnvloeden?**
- **Kan ik mijn product of materialen aanpassen zodat ze beter geschikt zijn voor automatisering?**
- **Wat zijn mijn omzetdoelen op lange termijn?**
- **Welk productievolume is nodig om die doelen te halen?**
- **Hoe ziet mijn huidige kostenstructuur eruit?**
- **Welke besparingen op lange termijn kan automatisering mij opleveren?**
- **Hoe werkt de software en hoe kan mijn team worden getraind om er effectief mee te werken?**
- **Waarom is ontwerp een cruciaal element in dit proces?**

Door deze vragen te beantwoorden krijgt u een helderder beeld van uw doelen en ontdekt u kansen voor groei en efficiëntie. Deze gesprekken gaan niet alleen om antwoorden, maar om het vormgeven van de toekomst van uw bedrijf, met vertrouwen en duidelijkheid.

KIEZEN VAN DE **JUISTE MACHINES**

Als u het investeringsniveau, de financieringsopties en de daaruit voortvloeiende ROI begrijpt, neemt u beslissingen met vertrouwen en kiest u zowel de juiste machines als de juiste financiële aanpak voor uw bedrijf.

Bekijk ons volledige aanbod aan geautomatiseerde systemen en robotica op onze website en ontdek hoe Randek u kan helpen uw doelen te bereiken.

Klik hier om meer te lezen







VRAGEN OM TE STELLEN

Bij het kiezen van de juiste machines voor uw fabriek gaat het om aspecten als ruimte, afmetingen, mogelijkheden en eventuele compromissen. Zodat wij gedegen kunnen adviseren, helpt het als u gedetailleerde informatie over uw huidige situatie klaar heeft liggen wanneer we de gesprekken beginnen.

Een plattegrond van uw fabriek maakt veel verschil. Idealiter bevat die gegevens zoals vloerniveaus, deurposities, de aanvoer- en afvoerrichting van de lijn en de layout van uw productieruimte. Zo kunnen wij de oplossing op uw behoeften afstemmen. Deze vragen helpen u bij het plannen:

- **Hebben we genoeg ruimte voor de machines?**
- **Hoe kunnen we de huidige layout aanpassen om ruimte te optimaliseren?**
- **Kunnen we de opstelling verbeteren voor maximale efficiëntie?**
- **Sluiten de nieuwe machines aan op bestaande systemen of staan ze op zichzelf?**
- **Heeft de fabriek voldoende vrije hoogte van 6 meter?**
- **Wat is de draagkracht van de vloer?**
- **Kunnen we de ruimte onder het dak gebruiken voor LAP-lasersystemen?**
- **Plannen we een nieuwe fabriek of een uitbreiding van de huidige?**
- **Kunnen we de layout van de fabriek ontwerpen rond de eisen van automatisering?**
- **Hebben we voldoende flexibiliteit voor toekomstige aanpassingen?**
- **Zijn de benodigde voorzieningen aanwezig en bereikbaar?**
- **Zijn er beperkingen om rekening mee te houden?**

Als u de tijd neemt om deze vragen te beantwoorden, krijgt u een helderder beeld van wat uw fabriek nodig heeft en legt u de basis voor een goed onderbouwde beslissing.

Belangrijke overwegingen

Naarmate u verder onderzoekt en met fabrikanten praat, brengen nieuwe inzichten waarschijnlijk meer vragen met zich mee. Deze overwegingen helpen u bij het nemen van uw beslissing:

- Wat moet ik nu weten voordat ik een definitieve beslissing neem?
- Wat kan ik verwachten van de output van de producten die ik maak?
- Zijn er factoren die de output van nieuwe machines kunnen beïnvloeden en die ik moet kennen?
- Speelt ontwerpcomplexiteit, zoals meerdere wandvarianten, een rol in ons proces?
- Versnellen of vertragen de materialen die we gebruiken de productie?
- Kunnen we identieke producten in batches maken voor meer efficiëntie?
- Welke handmatige taken blijven nodig na de invoering van automatisering?
- Welke verbeteringen kunnen wij als bedrijf doorvoeren om de efficiëntie van de machines te maximaliseren? Hoe kunnen we ons fabrieksteam bijscholen zodat het zich effectief aanpast aan automatisering?

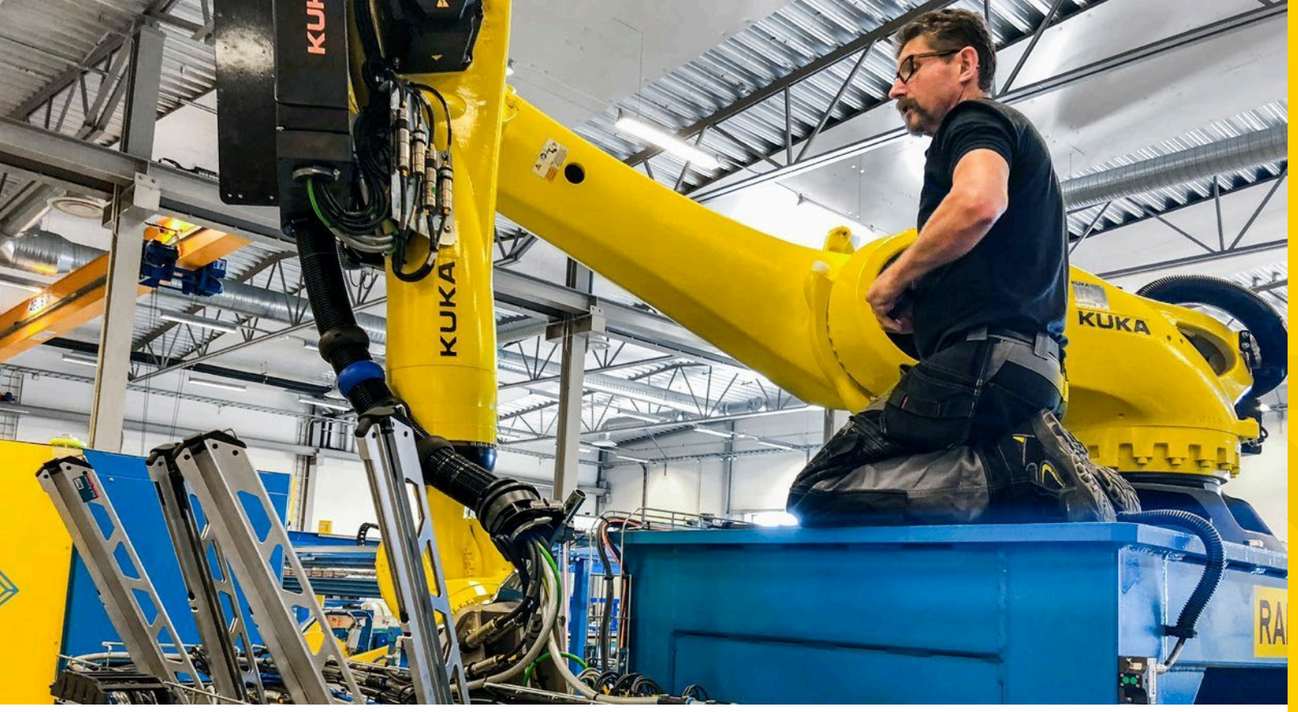
Deze vragen leiden tot productieve gesprekken en waardevolle inzichten, zodat u onderbouwde beslissingen kunt nemen die passen bij uw doelen en uitdagingen.

Voor de installatie

Duidelijkheid is in elke fase essentieel. Wij leveren een uitgebreid projectplan waarmee u en uw team de voortgang volgen en tijdig actie ondernemen. Dit gedetailleerde plan:

- Toont voorbereidend werk en bijbehorende planning.
- Beschrijft rollen en verantwoordelijkheden, zodat duidelijk is wat wij doen en wat van u nodig is.

Regelmatige updates en tijdige aankondiging van kritieke data horen bij onze manier van werken. Heldere communicatie met uw team in deze fase laat hen weten wat ze kunnen verwachten, zodat ze zich voorbereid voelen om de machines te bedienen zodra die geïnstalleerd zijn.



VRAGEN OM TE STELLEN

Bij het kiezen van machines is het essentieel om de details te kennen, zoals garanties, servicecontracten en verzekeringen. Hieronder vindt u een samenvatting voor uw gesprekken. Neem gerust contact op voor meer uitleg.

Welke garanties biedt Randek?

Onze garantie is **Orgalime SI14**, de Europese standaard voor machineleveringen. Zo kunt u vertrouwen op de kwaliteit en betrouwbaarheid van uw investering.

Welke verzekering heb ik nodig?

De verzekeringseisen hangen af van de leveringsvoorwaarden die u kiest. Randek verzekert de machines doorgaans tijdens het transport, maar niet het lossen. Wij raden aan uw verzekering vooraf zo te regelen dat die ingaat vanaf het lossen van de vrachtwagen. Randek blijft verzekerd tijdens installatie, training en oplevering (na akkoord van de klant).

Gedetailleerde verzekeringsadviezen delen wij tijdens het verkooptraject, zodat u volledig voorbereid bent.

PLAN UW **INVESTERING**

Bij automatisering is financiële planning een belangrijk onderdeel van de reis. Randek helpt u uw investering af te stemmen op uw bedrijfsdoelen, met begeleiding en ondersteuning bij elke stap.



Wat zijn uw doelen?

Begin met uw gewenste resultaten:

- Welke kernprestatie-indicatoren (KPI's) wilt u bereiken?
- Welke groeidoelen heeft u gesteld?

Als wij deze doelen kennen, kunnen wij de juiste automatiseringsoplossing voor u samenstellen.

- Huidige vs. beoogde productiviteit

Hoe haalt u een betere ROI uit automatisering?

Uw drijfveren voor verandering, of het nu gaat om stroomlijnen, betere productkwaliteit of opschalen van groei, bepalen de juiste oplossing voor uw bedrijf. Samen schetsen we hoe automatisering bijdraagt aan de ROI, op basis van uw investering, planning en groeiplannen.

Hoe kunt u het project financieren?

Een automatiseringsproject kunt u op meerdere manieren financieren:

- Fabrikanten werken vaak met hun eigen financier of zetten bedrijfsmiddelen in.
- Randek kan u ook in contact brengen met externe partners voor lease- of kredietopties. Plan risicobeheersing, zoals verzekeringen, bankgaranties of borgstellingen, tijdig: dat bespaart tijd en stroomlijnt het proces (afhankelijk van de regio).

Hoe werken termijnbetalingen?

Termijnbetalingen sluiten aan op elke projectfase, van ontwikkeling tot installatie. Op basis van de gekozen oplossing en planning geven wij u de betaaltermijnen. Zo kunt u uw cashflow of opnames bij financiers beter plannen.

Kan het gefaseerd worden?

Zeker. Nieuwe processen invoeren kost tijd. Als langetermijnpartner van fabrikanten wereldwijd werken wij graag met u een gefaseerde aanpak uit, met resultaten in de loop van de tijd die bij uw behoeften passen.

UW TEAM EN DE GEAUTOMATISEERDE **TOEKOMST**

Uw team speelt een cruciale rol in het succes van uw automatiseringstraject. Met deze overwegingen zorgt u dat iedereen op één lijn zit en de verandering kan omarmen:

Uw team bijscholen

Weet uw fabrieksteam voldoende van geautomatiseerde productie? Uw huidige medewerkers bijscholen kan een waardevol onderdeel van uw strategie zijn. Betrek hen vroeg, dan verloopt de overgang soepeler en is het resultaat beter voor iedereen.

Veranderende rollen en eisen

Hoe verandert automatisering de rollen binnen uw team? Zodra uw bedrijfsdoelen helder zijn en de eisen in kaart zijn gebracht, ziet u welke veranderingen nodig zijn om de vaardigheden en verantwoordelijkheden van uw team op uw doelen af te stemmen. Automatisering vervangt geen mensen: het stelt hen in staat slimmer en efficiënter bij te dragen.

Producten ontwerpen voor productie

Hoe ontwerpt u nu producten voor productie? Werkt u met eigen of externe ontwerpers, overweeg dan training op maat in DfMA (ontwerpen voor productie en montage). Door de eisen van nieuwe productielijnen mee te nemen kan uw ontwerpteam uw overstap naar geautomatiseerde processen met vertrouwen ondersteunen.

Automatisering draait niet alleen om machines. Het gaat om het versterken van uw mensen en het inbrengen van hun expertise in een gemoderniseerd systeem. Samen vormen die elementen de basis voor succes op de lange termijn.

WAAROM RANDEK UW **IDEALE PARTNER** IS

Wij zijn pioniers in het ontwikkelen, ontwerpen en produceren van geautomatiseerde machines, al meer dan 40 jaar, en sinds 2016 hebben wij met trots robotica in ons portfolio. Met sterk opgeleide en ervaren teamleden kunnen onze inzichten u vanaf het begin helpen de juiste keuzes te maken en de beste opties te verkennen.

Bij Randek weten wij dat investeren in machines voor de lange termijn zorgvuldige besluitvorming vraagt.

Het gaat niet alleen om andere werkwijzen, maar om het afwegen van voordelen en uitdagingen van verandering, voor het beste resultaat voor uw bedrijf.

Een succesvol project wordt niet alleen bepaald door de machines die u kiest. Het rust op de partnerschappen die u opbouwt en op langdurige relaties die begeleiding, advies en doorlopende support bieden. Vertrouwen in uw partner is essentieel voor een project waarin het hele team meedoet en op succes is afgestemd.



ZO ONDERSTEUNEN WIJ U ALS PARTNER:

- Eenvoudig toegang tot duidelijke, degelijke informatie over uw opties, zodat u uw behoeften volledig kunt beoordelen.
- Mogelijkheden om machines in actie te zien, zodat u weet wat u in uw fabriek kunt verwachten.
- Gedetailleerd inzicht in kostenparameters.
- Complete informatie over producten, diensten, support, garanties, levertijden, benodigde acties en voorbereidende planning.
- Een helder gecommuniceerd projectplan, zodat u in elke fase weet wat er gebeurt.
- Een degelijk plan voor uw hele team, ruim voor de installatie geleverd.
- Een heldere financieringsstructuur, met verwachte ROI-bijdragen die uw financiële eisen ondersteunen.
- Praktische toelichting op maat voor gesprekken met belanghebbenden, voor vertrouwen in uw besluit.
- Goede communicatie en nauwkeurige begeleiding bij elke stap.
- Toegewijde support gedurende het hele traject, inclusief gespecialiseerde technische expertise van ons ervaren team tijdens de volledige installatiefase.

ZO MAKEN WIJ HET EENVOUDIG!



Gezamenlijke kick-off

Ons gezamenlijke proces start met een eerste gesprek waarin we uw ideeën verkennen en uw specifieke behoeften leren kennen.



Voorstudie

Wij beoordelen uw fabriek, bekijken layouts en bepalen hoe we uw oplossing optimaliseren.



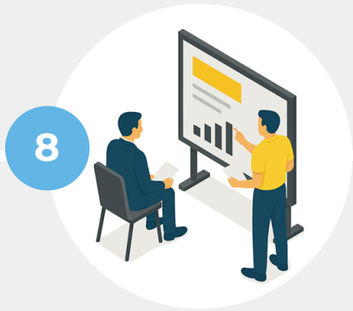
Voorstel

Wij presenteren een voorstel op maat en beantwoorden al uw vragen voordat de order wordt bevestigd.



Projectplanning

Terwijl uw oplossing in Zweden wordt geproduceerd, bereiden wij samen met uw team de volgende stappen voor.



Service level agreement (SLA)

Randek Care™: wij bepalen het service- en supportpakket dat het best past bij uw systeem en uw bedrijfsvoering.



Factory Acceptance Test (FAT)

Wij voeren in Zweden functionele tests uit op kritieke processen en componenten, zodat de belangrijkste handelingen werken zoals verwacht.



Inbedrijfstelling

Onze werktuigbouwkundige, elektrotechnische en softwareteams nemen de volledige verantwoordelijkheid voor de installatie van uw oplossing.

Training voor operators en onderhoud

Wij trainen uw operators en onderhoudsteam, voor inzicht en vertrouwen. Er worden superusers aangewezen.



Site Acceptance Test (SAT)

Zodra de machines operationeel zijn, voeren wij samen met uw team systeemtests uit om te controleren of alle specificaties zijn gehaald.



Begeleide productiestart

Standaard begeleiden onze engineers een betrouwbare, efficiënte start van uw productie.



MyRandek (IIoT)

Het MyRandek-platform maakt efficiënte productiemonitoring, optimalisatie van de materiaalstroom, KPI-analyse en detectie van knelpunten mogelijk.



Doorlopende service en support

Met Randek Care™-servicecontracten krijgt u doorlopende support terwijl uw team zich aanpast aan nieuwe processen en ze integreert.

DE SUPPORT EN SERVICE DIE WIJ BIEDEN BEPALEN WIE WE ZIJN

De juiste partner kiezen is een cruciale stap die tijd en vertrouwen vraagt. U heeft een partner nodig die doet wat hij belooft en uw bedrijf echt begrijpt. U heeft vast veel vragen. Dit zijn enkele belangrijke om mee te nemen bij het beoordelen van een mogelijk partnerschap:

Hoe werken we samen?

Begrip en partnerschap staan voorop. Wij passen onze aanpak aan uw behoeften aan en volgen een degelijk proces dat vanaf het begin elk aspect van uw project dekt. Sinds wij in 2016 robotica aan ons portfolio hebben toegevoegd, geven onze expertise en 40+ jaar ervaring met geautomatiseerde machines ons het vertrouwen om u effectief te begeleiden en uw beslissingen te ondersteunen.

Hoe verloopt het proces van start tot oplevering?

Ons gezamenlijke proces begint met vroege betrokkenheid, waarin we uw eerste ideeën, uitdagingen en kansen bespreken. Als we uw doelen op lange termijn en operationele randvoorwaarden kennen, kunnen we oplossingen op maat ontwikkelen om samen te beoordelen.

Wij nemen de tijd om de layout van uw fabriek te beoordelen en belemmeringen of kansen voor optimalisatie te vinden. Na ons voorstel en de beantwoording van al uw vragen bevestigen we de order.

Tijdens de productie op onze Zweedse productielocaties bereiden wij ons samen met uw team voor, van M&E-voorzieningen tot IT-betrokkenheid, zodat u verwachtingen kunt stellen en klaar bent voor de productie.

Ook nodigen wij u uit om Zweden te bezoeken en uw nieuwe geautomatiseerde machines in uitvoering te zien, zodat u uit eerste hand ervaart wat u te wachten staat.



Hoe zorgen we voor een soepele installatie?

Ons engineeringteam neemt de volledige verantwoordelijkheid voor de installatie, op basis van hun expertise in automatisering, digitale systemen en software. Zodra de machines operationeel zijn, ondersteunen wij uw team bij het opdoen van praktijkervaring en helpen wij hen hun training in de praktijk te brengen.

Voordat de installatie begint, houden wij een uitgebreide voorbespreking met uw team om kennis en vertrouwen op te bouwen. Die bespreking bevordert het leren en zorgt dat iedereen op één lijn zit. Succes op lange termijn draait om een team dat de machines effectief kan bedienen en onderhouden, om een goede weg richting uw KPI's en om een ontwerpteam dat ontwerpen continu optimaliseert (DfMA).

Ons engineeringteam neemt de volledige verantwoordelijkheid voor de installatiefase. Zij:

- Geven regelmatig updates over voltooide taken en geplande activiteiten.
- Overleggen regelmatig ter plaatse met uw team voor een soepel dagelijks verloop.

Welke doorlopende support krijgen we?

U ontvangt een uitgebreide Service Standard waarin staat welke support wij bieden, van jaarlijkse onderhoudsbeurten en tussentijds preventief onderhoud (PPM) tot online hulp. Met Randek Care™-servicecontracten werkt u samen met een team dat zich inzet voor uw succes op lange termijn.

RANDEK CARE™

Bij Randek hoeft u geen compromissen te sluiten. Ons aanbod aan serviceopties past bij de unieke behoeften van uw bedrijf, ondersteund door transparante communicatie en duidelijke, degelijke informatie.

Onze voorwaarden, heldere betalingsvoorwaarden en geloofwaardig bewijs vormen het fundament van vertrouwen dat u nodig heeft voor gefundeerde beslissingen. Randek Care™ beschrijft precies wat wij voor u doen, zodat u zich tijdens het hele traject gesteund en gerustgesteld voelt.

Na de installatie

Zodra de machines operationeel zijn, leert uw team alle mogelijkheden ervan kennen. Met MyRandek (IIoT) bewaakt u de productie efficiënt, optimaliseert u workflows, analyseert u KPI's en spoort u knelpunten op. Kortom, u krijgt helder inzicht in de waarde die automatisering voor uw bedrijf oplevert.

Randek Care™-servicecontracten zorgen voor voortdurende support terwijl uw team de nieuwe processen in het dagelijks werk opneemt.

Om te blijven verbeteren raden wij maandelijkse interne prestatiebesprekingen aan. Die geven waardevolle inzichten, zodat u bij kunt sturen en de productie continu optimaliseert.

AAN DE SLAG

Uw automatiseringstraject starten is zo simpel als contact met ons opnemen voor informatie, advies of beide. Met één telefoontje verkennen we snel uw opties en krijgt u een eerste idee van wat mogelijk is.

Daarna helpt een dieper gesprek om uw keuzes te vernauwen en de beste oplossing voor uw bedrijf te bepalen. Waar u ook staat in het proces, of u nu een nieuwe fabriek plant, automatisering in een bestaande productielijn wilt integreren of zelfstandig wilt produceren: onze geautomatiseerde machines en robotsystemen helpen u capaciteit uit te breiden, constante kwaliteit te leveren en aan de vraag van uw markt te voldoen.

Wij ondersteunen u bij elke stap!



Klik hier om wandelementen te zien produceren met ZeroLabor Robotics

ZWEEDSE KWALITEIT BLIJFT

Randek ontwikkelt sinds 1943 automatisering voor de productie van prefabwoningen. Vandaag levert Randek krachtige machines, robotoplossingen en complete productielijnen aan woningfabrikanten in 40 landen op vier continenten.

PRODUCTEN/SYSTEMEN



SP720 SERIES CUT SAWS

Robuuste, betrouwbare afkortzagen voor woning- en spantenfabrikanten, met computergestuurde lengteaanslagen.



WAND-, VLOER- EN DAKLIJNEN

Systemen op maat voor geprefabriceerde wanden, vloeren en daken. Van handmatig tot volautomatisch.



ROBOTSYSTEMEN

Randek Robotics ontwikkelt het ZeroLabor Robotic System: robotcellen voor beplating, voormontage en isolatie.



DAKSPANTSYSTEMEN

Randek Truss System NT voor traditionele spantproductie en het AutoEye System voor geautomatiseerd persen.



BUTTERFLY TABLES

Draaitafels voor wanden, een Randek-uitvinding uit 1963. Van één handmatige tafel tot een complete lijn.

RANDEK-DIENSTEN



RANDEK VOORSTUDIE



ONDERHOUD



WERELDWIJDE SUPPORT



MYRANDEK

Randek is niet aansprakelijk voor druk- en zetfouten in deze brochure

Randek AB · Vagnsvägen 1, SE-311 32 Falkenberg, Zweden · **Tel.:** +46 346 55 700
Randek Robotics · Snickaregatan 9, SE-671 34 Arvika, Zweden · **Tel.:** +46 570 180 80
E-mail: sales@randek.com · www.randek.com

RANDEK™
BUILDING THE FUTURE