전통. 포부. 비전.

randek.com에서 미래에 대해 더 알아보기

KO

2510



자동화 입문

RANDEK™

BUILDING THE FUTURE



자동화가 바꾸고 있는 **탈현장 건설**

목차

4 자동화의 이점
6 자동화 도입 준비도
9 적합한 장비 선택
13 투자 계획
15 팀의 자동화된 미래
16 Randek이 최적의 파트너인 이유
22 Randek Care™

성공적인 건설·제조 기업의 배경에는 더 스마트하고 지속 가능한 작업 방식에 대한 의지가 있습니다. 그리고 많은 기업에게 자동화는 판도를 바꾼 계기였습니다.

인력 부족, 비용 상승, 들쭉날쭉한 생산량으로 부담을 느끼신다면 혼자가 아닙니다. 저희가 자주 듣는 과제입니다. 그런데 품질과 일관성을 높이면서 더 스마트하게 일하고, 생산성을 높이고, 위험을 줄일 방법이 있다면 어떨까요?

자동화는 모든 기업에 똑같이 맞는 해법이 아닙니다. 기업과 함께 성장하는 여정이자 변화입니다. 프레이밍 테이블 한 대로 시작하든 벽체, 바닥, 지붕을 위한 완전 자동 라인을 계획하든, 경험과 정성, 명확함으로 곁에서 함께하는 것이 저희의 목표입니다.

교대 근무 관리 소프트웨어와 스마트하고 효율적인 장비로, 더 탄탄하고 미래에 대비한 운영을 향해 무리 없는 단계로 나아갈 수 있습니다. 모든 개선은 더 나은 전체 성과로 이어집니다. **낭비 감소, 일관된 품질, 더 높은 ROI, 더 안전하고 만족도 높은 인력.**

ROI를 높이고, 생산성을 끌어올리고, 경쟁 우위를 만들고, 품질을 높이거나 인력 의존도를 줄이고자 한다면 자동화가 답입니다.

자동화의 **이점**

자동화는 단순한 기술이 아닙니다. 생산 공정의 모든 단계에서 가치를 만들어 내며 사업을 변화시키는 강력한 도구입니다. 자동화가 만드는 차이는 다음과 같습니다.



린하고 반복 가능한 공정으로 자동화를 설계하면 투자수익률이 더욱 높아집니다

생산성 향상: 자동화는 뛰어난 정확도와 품질로 제품을 꾸준히 시장에 공급하게 해 줍니다. 사람의 개입을 최소화해 인적 오류의 위험을 줄이고 운영이 원활하게 유지됩니다. 제조 효율이 높아지면 시간이 지날수록 비용이 낮아져 장기적인 성공의 기반이 됩니다.

품질 향상: 자동화를 통해 품질 기준과 제품 치수가 CAD 시스템에서 직접 반영됩니다. 덕분에 장비는 매번 정밀하고 우수한 품질의 제품을 생산하며, 불량품이 줄고 시간이 많이 드는 품질 검사도 줄어듭니다.

유연성: 끊임없이 변화하는 환경에서는 적응력이 핵심입니다. 저희 자동화 시스템은 유연성을 고려해 설계되어 다양한 제품 변형을 생산할 수 있습니다. 지속가능성 목표를 유지하면서 변화하는 고객 및 시장 요구에 쉽게 대응할 수 있습니다.

인건비 최적화: 고용 비용이 오르고 숙련 인력을 구하기 어려워지는 가운데, 자동화는 기존 팀으로 더 많은 일을 해내도록 돕습니다. 추가 인력이 늘 필요하지 않아도 물량을 늘리거나 신제품을 도입할 수 있어, 간접비를 관리하면서 곧바로 성장할 수 있습니다.

성과 가시성: 데이터 기반 교대 근무 관리 소프트웨어는 각 장비의 성과를 실시간으로 보여 주므로, 진행 상황을 측정하고 사업 KPI를 확신을 갖고 달성할 수 있습니다.

안전성 향상: 자동화는 육체적으로 힘든 작업을 줄여 팀에 더 안전한 근무 환경을 만듭니다. 사고 위험이 줄면 보험료 절감과 직원 유지율 개선이라는 추가 이점도 얻습니다.

ROI 향상: 자동화의 모든 단계는 효율을 높이도록 설계되어 자원 집약적 공정을 줄이고, 자재 사용을 최적화하며, 비용을 절감하고 납품을 앞당깁니다. 그 결과는? 투자수익률을 높이고 사업의 성공 기반이 되는 더 린하고 생산적인 운영입니다.

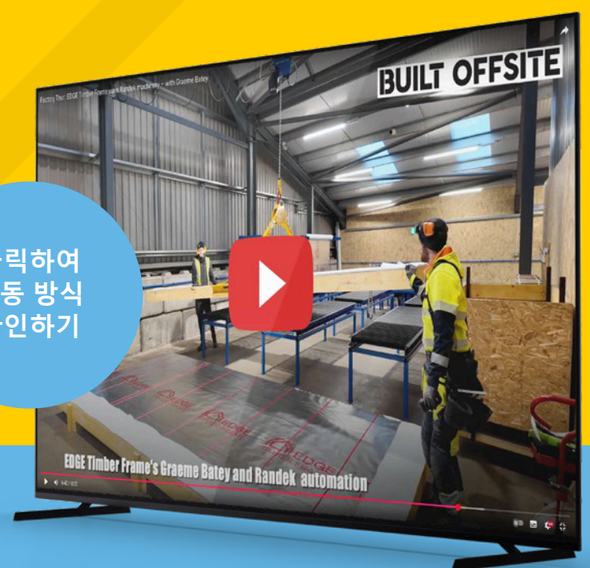
자동화를 도입할 준비가 되어 있습니까?

자동화를 받아들이기로 결정하는 것은 큰 걸음처럼 느껴질 수 있습니다. 그것이 사업에 맞는 선택인지 고민하는 것은 당연합니다. Randek은 목표에 부합하는 신중하고 전략적인 투자의 중요성을 이해합니다. 그래서 자동화는 한 번의 결정이 아니라 하나의 여정입니다.

한 번에 한 단계씩, 맞는 속도로 접근하실 수 있으며, 저희는 모든 단계에서 곁에 있겠습니다. 다음 항목 중 세 가지 이상에 공감하신다면, 자동화가 사업에 필요한 해법입니다.

- 사업을 성장시키고 확장하고자 합니다.
- 제조 생산량을 늘려야 합니다.
- 필요한 때 적합한 인재를 채용하고 유지하기가 어렵습니다.
- 제품 불량 때문에 소중한 시간과 이익을 잃습니다.
- 효율과 일관성을 높이고자 합니다.
- 장기 수익성을 개선하고자 합니다.
- 제품의 정확도와 일관성을 더 높이고자 합니다.
- 더 안전하고 매력적인 근무 환경을 원합니다.
- 사업의 ROI를 더 높이고자 합니다.

자동화는 이러한 과제를 해결하는 길을 열어 주며, 더 열심히가 아니라 더 스마트하게 일하도록 돕습니다. 기술을 도입하고 운영을 간소화하는 무리 없는 단계를 밟아 가며 사업의 미래에 투자하게 되며, Randek이 함께합니다.



클릭하여 작동 방식 확인하기

자동화 전에 고려할 사항

자동화를 막 알아보기 시작했든 한동안 검토해 왔든, 올바른 질문을 던지는 것이 사업에 맞는 충분한 정보와 비용 효율을 갖춘 결정을 내리는 열쇠입니다.

Randek은 40년 이상 전 세계 기업과 함께한 경험을 바탕으로 큰 그림의 목표는 물론 장비가 들어갈 위치 같은 세부 사항까지 이해합니다. 아래는 계획에 도움이 되는 핵심 질문 개요이며, 모든 단계에서 지원해 드리겠습니다.

공장 및 운영

- **인프라 및 설비:** 공장에 자동화 라인에 필요한 인프라가 갖춰져 있습니까? 접근 제한이나 슬래브의 종류와 두께 같은 제약이 있습니까?
- **공간 여유:** 새 장비를 들일 충분한 공간이 있습니까? 필요에 가장 적합한 장비를 기준으로 맞춤 가이드라인을 제공해 드립니다.

생산 데이터

- **생산량:** 현재 생산하는 제품을 정리한 데이터가 있습니까? 제품 물량, 변형 수, 구성 요소별 필요 작업 인원, 연간 생산하는 벽체 유형의 비율에 대한 보고서는 ROI와 장비 요건을 평가하는 데 매우 유용합니다. 생산량을 연간 수량, 또는 시간당·교대당 선형 미터로 측정해 두는 것도 도움이 됩니다.
- **공정 개요:** 현재 제조 공정이 명확히 문서화되어 있습니까? 운영 방식을 글이나 시각 자료로 정리해 두면 개선할 영역을 찾고 장비 사양을 정하는 데 도움이 됩니다.
- **제품 치수:** 제품의 최대 길이, 높이, 깊이 같은 치수를 바로 확인할 수 있습니까? 이러한 수치와 연간 생산하는 주택 유형 수는 시스템 요건을 정하는 데 쓰입니다.

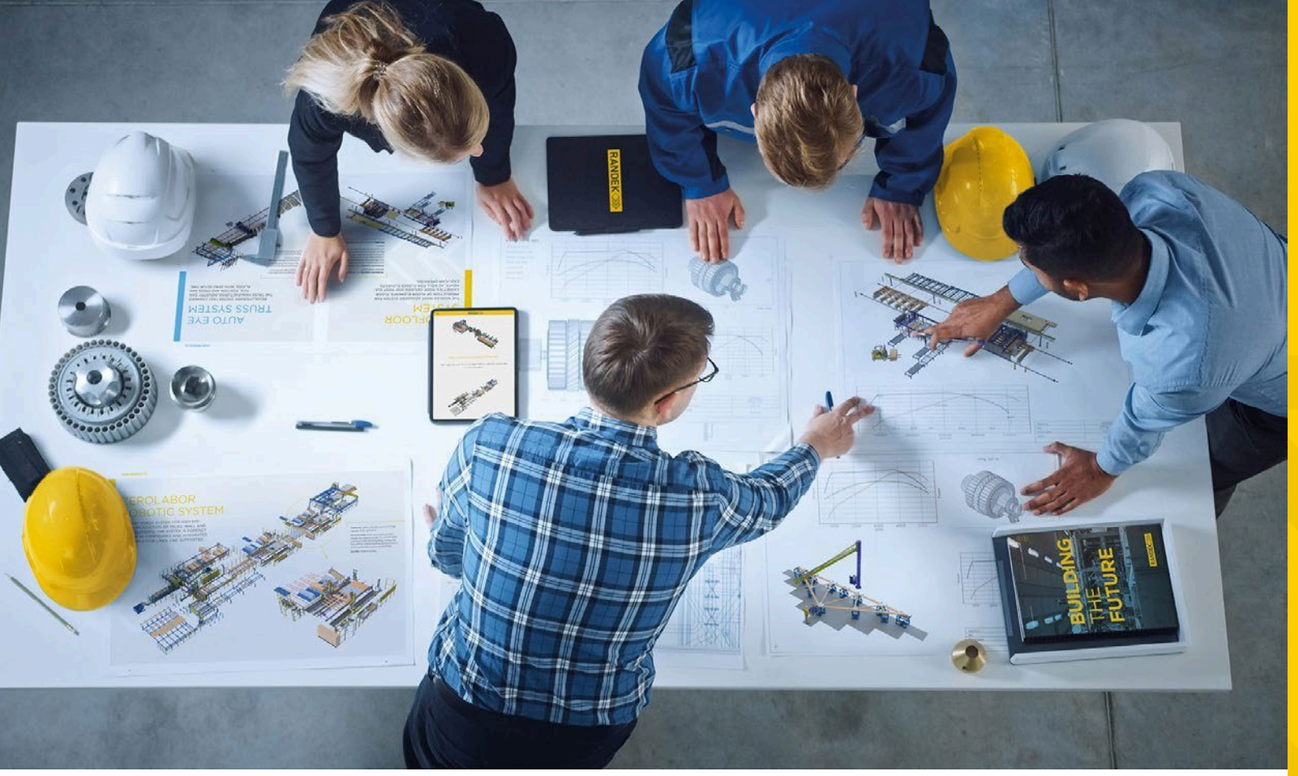
자재 및 단열재

- **단열 방식:** 단열 작업을 수작업으로 합니까, 아니면 단열 패널을 생산합니까? 자동화는 블로잉 단열 같은 기술로 생산성 향상을 가져옵니다.
- **자재 변형:** 공급업체가 다양한 크기, 일정한 품질, 다양한 변형의 자재를 공급할 수 있습니까? 이러한 유연성은 공정을 간소화하고 자동화 적합성을 높입니다.

제조를 위한 설계

- **우선순위:** 제조를 위한 설계에서 무엇이 우선입니까, 현장 시공입니까 생산라인 효율입니까? 중점을 파악해야 자동화 시스템을 필요에 맞게 구성할 수 있습니다.

자동화 장비와 로봇이 작동하는 모습을 보고 싶으십니까? **웹사이트**에서 다양한 옵션을 살펴보고 목표에 꼭 맞는 솔루션을 찾아보십시오.



올바른 질문을 확인하세요

옵션을 살펴보고 시판 제품을 조사할 때, 올바른 질문은 목표를 분명히 하고 요건을 다듬고 부족한 지식을 메우는 데 도움이 됩니다. 사실 어떻게 물어야 할지 모르는 질문이 가장 값진 통찰로 이어지는 경우가 많습니다.

- **자동화로 해결할 수 있는 현재의 과제는 무엇입니까?**
- **더 높은 품질과 효율은 고객이 사업을 바라보는 방식에 어떤 영향을 줄까요?**
- **자동화에 더 적합하도록 제품이나 자재를 조정할 수 있습니까?**
- **장기 매출 목표는 무엇입니까?**
- **그 목표를 달성하려면 어느 정도의 생산량이 필요합니까?**
- **현재 비용 구조는 어떻습니까?**
- **자동화로 장기적으로 어떤 비용 절감을 기대할 수 있습니까?**
- **소프트웨어는 어떻게 작동하며, 팀이 효과적으로 사용하도록 어떻게 교육할 수 있습니까?**
- **이 과정에서 설계가 핵심 요소인 이유는 무엇입니까?**

이러한 질문에 답하면 목표가 더 분명해지고 성장과 효율의 기회가 드러납니다. 이 대화는 답을 찾는 데 그치지 않고, 확신과 명확함으로 사업의 미래를 만들어 가는 일입니다.

올바른 장비 선택

투자 수준, 금융 옵션, 그에 따른 ROI를 이해하면 확신을 갖고 결정할 수 있으며, 사업에 맞는 장비와 재무 접근 방식을 모두 올바르게 선택할 수 있습니다.

웹사이트에서 자동화 시스템과 로봇 전체 제품군을 살펴보고, Randek이 목표 달성을 어떻게 도울 수 있는지 확인해 보십시오.







마지막 확인

공장에 맞는 장비를 선택하려면 공간, 치수, 기회 요인, 그리고 감수해야 할 수 있는 절충점 같은 핵심 요소를 이해해야 합니다. 확실한 권고를 드릴 수 있도록, 논의를 시작할 때 현재 설비에 대한 상세 정보를 준비해 두시면 도움이 됩니다.

공장 도면이 있으면 큰 도움이 됩니다. 층 높이, 출입문 위치, 투입 및 배출 라인 방향, 생산 공간 배치 같은 내용이 포함되는 것이 이상적입니다. 이러한 정보로 필요에 맞게 솔루션을 구성할 수 있습니다. 계획 단계에서 던져 볼 만한 질문은 다음과 같습니다.

- **장비를 설치할 공간이 충분합니까?**
- **공간을 최적화하도록 현재 배치를 어떻게 재구성할 수 있습니까?**
- **효율을 극대화하도록 설비를 개선할 방법이 있습니까?**
- **새 장비는 기존 시스템과 연동됩니까, 단독으로 운영됩니까?**
- **공장에 충분한 높이 여유 6미터?**
- **바닥 하중 용량은 얼마입니까?**
- **지붕 공간에 LAP 레이저 시스템을 설치할 수 있습니까?**
- **새 공장을 계획하고 있습니까, 아니면 기존 시설의 증축입니까?**
- **자동화 요건에 맞춰 공장 배치를 설계할 수 있습니까?**
- **향후 변경에 대응할 유연성이 충분합니까?**
- **설비 요건이 갖춰져 있고 접근할 수 있습니까?**
- **고려해야 할 제약이 있습니까?**

이 질문에 답하는 시간을 들이면 공장의 요건이 더 분명해지고, 충분한 정보에 기반한 결정의 토대를 마련할 수 있습니다.

핵심 고려 사항

조사를 이어 가고 제조사와 논의하다 보면 새로운 통찰과 함께 질문도 더 늘어날 것입니다. 의사 결정에 도움이 되는 핵심 고려 사항은 다음과 같습니다.

- 최종 결정 전에 지금 알아야 할 것은 무엇입니까?
- 생산하는 제품의 산출량에 대해 어느 정도를 기대해야 합니까?
- 새 장비의 산출량에 영향을 줄 수 있는 요인으로 알아 두어야 할 것이 있습니까?
- 여러 벽체 변형 같은 설계의 복잡성이 공정에 영향을 줍니까?
- 사용하는 자재 유형이 생산을 개선합니까, 늦춥니까?
- 효율을 위해 동일한 제품을 배치 생산할 수 있습니까?
- 자동화 도입 후에도 수작업이 필요한 작업은 무엇입니까?
- 장비 효율을 극대화하려면 사업적으로 어떤 개선을 할 수 있습니까? 공장 팀이 자동화에 효과적으로 적응하도록 어떻게 역량을 높일 수 있습니까?

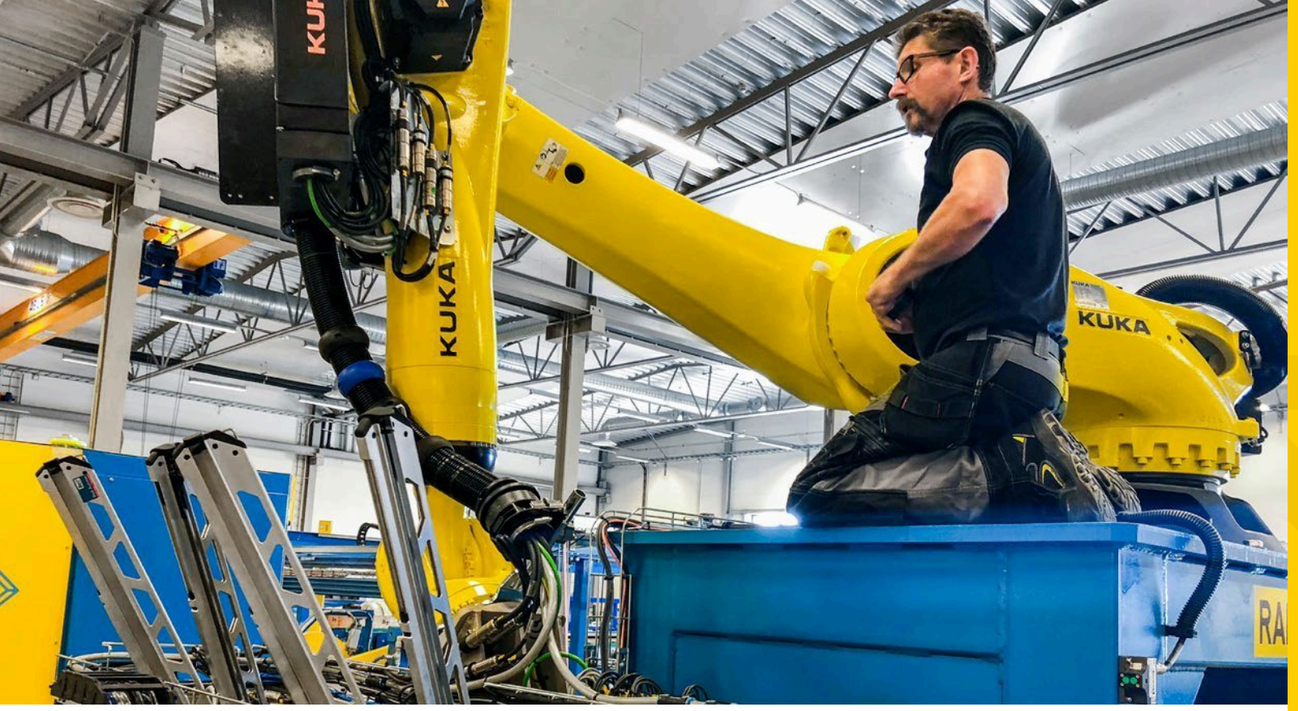
이러한 질문은 생산적인 논의를 이끌고 값진 통찰을 드러내어, 구체적인 목표와 과제에 맞는 충분한 정보에 기반한 결정을 내리게 합니다.

설치 전

프로세스의 모든 단계에서 명확성이 필수입니다. 팀이 진행 상황을 추적하고 필요한 조치를 취할 수 있도록 종합적인 프로젝트 계획을 제공합니다. 이 상세 계획에는 다음이 담깁니다.

- 준비 작업과 그에 해당하는 일정을 명시합니다.
- 역할과 책임을 정리하여 Randek이 담당하는 일과 현장에서 필요한 일을 구분해 알 수 있게 합니다.

정기적인 진행 보고와 주요 일정의 사전 안내는 Randek의 업무 방식의 핵심입니다. 이 단계에서 팀과 명확히 소통하면 무엇을 기대해야 하는지 이해하게 되어, 설치 후 장비를 운영할 준비를 갖출 수 있습니다.



마련해야 할 보험

장비를 선택할 때 보증, 서비스 계약, 보험 같은 세부 사항을 이해하는 것은 충분한 정보에 기반한 결정을 위해 필수적입니다. 아래는 논의에 참고할 요약이며, 더 자세한 설명이 필요하시면 언제든 문의해 주십시오.

어떤 보증을 제공합니까?

보증은 유럽 기계 공급 표준인 **Orgalime SI14**입니다. 투자의 품질과 신뢰성을 믿으실 수 있습니다.

어떤 보험이 필요합니까?

보험 요건은 선택하는 인도 조건에 따라 달라집니다. 일반적으로 Randek은 운송 중 장비를 보험으로 보장하지만 하역은 제외됩니다. 트럭에서 하역하는 시점부터 적용되도록 보험 계약을 미리 준비하시기를 권장합니다. 설치, 교육, 인도(고객 승인 시)에 대해서는 Randek이 계속 보험을 유지합니다.

자세한 보험 권고 사항은 영업 과정에서 공유해 드려 충분히 준비하실 수 있도록 하겠습니다.

투자를 함께 계획하기

자동화를 고려할 때 재무 계획은 여정의 중요한 부분입니다. Randek은 투자를 사업 목표와 맞추도록 돕고, 모든 단계에서 안내와 지원을 제공합니다.



계획한 목표는 무엇입니까?

원하는 성과를 명확히 하는 것에서 시작하십시오:

- 어떤 핵심 성과 지표(KPI)를 달성하려 합니까?
- 어떤 성장 목표를 세우셨습니까?

이러한 목표를 이해하면 필요에 맞는 자동화 솔루션을 구성하는 데 도움이 됩니다.

- 현재 대 목표 생산성

자동화로 더 높은 ROI를 달성하려면?

운영 간소화, 제품 품질 향상, 성장 확대 등 변화의 동인을 파악하면 사업에 맞는 솔루션이 정해집니다. 구체적인 투자, 일정, 성장 계획을 기준으로 자동화가 ROI에 어떻게 기여하는지 함께 정리할 수 있습니다.

프로젝트 자금은 어떻게 조달할 수 있습니까?

자동화 프로젝트의 자금은 여러 방식으로 조달할 수 있습니다.

- 제조업체는 흔히 선호하는 대출 기관을 이용하거나 자체 자금을 배정합니다.
- Randek은 리스나 신용 옵션을 제공하는 외부 파트너도 연결해 드릴 수 있습니다. 보험, 은행 보증서, 보증 같은 위험 관리 조치는 시간을 아끼고 절차를 간소화하므로 일찍 계획하는 것이 중요합니다(지역에 따라 다름).

단계별 대금 지급은 어떻게 이루어집니까?

단계별 지급은 개발부터 설치까지 프로젝트의 각 단계에 맞춰 구성됩니다. 선택한 솔루션과 주어진 일정에 따라 지급 단계를 제시해 드립니다. 이를 통해 현금 흐름이나 금융기관 인출 일정을 더 잘 계획할 수 있습니다.

계획을 단계적으로 나누어 진행할 수 있습니까?

물론입니다. 새로운 프로세스를 도입하는 데는 시간이 걸린다는 점을 잘 알고 있습니다. 전 세계 제조업체의 장기 파트너로 쌓은 경험을 바탕으로, 단계적 전략을 함께 세워 필요에 맞게 시간에 걸쳐 성과를 내 드릴 수 있습니다.

팀의 자동화된 미래

팀은 자동화 여정의 성공에서 핵심적인 역할을 합니다. 모두가 같은 방향을 향하고 이 변화를 받아들일 수 있도록 하는 핵심 고려 사항은 다음과 같습니다.

팀 역량 강화

공장 팀은 자동화 제조를 충분히 이해하고 있습니까? 기존 인력의 역량을 높이는 것은 전략의 가치 있는 부분이 될 수 있습니다. 초기에 참여시키면 전환이 더 순조롭고 모두에게 더 좋은 결과가 나옵니다.

변화하는 역할과 요건

자동화는 팀 내 역할을 어떻게 바꿀 수 있을까요? 사업 목표가 분명해지고 요건이 평가되면, 팀의 기술과 책임을 목표에 맞추기 위해 필요한 변화를 정확히 짚을 수 있습니다. 자동화는 사람을 대체하는 것이 아니라, 사람이 더 스마트하고 효율적인 방식으로 기여하도록 돕는 것입니다.

제조를 위한 제품 설계

현재 제조를 위한 제품 설계를 어떻게 하고 있습니까? 사내 또는 외부 설계자에 의존한다면, 제조 및 조립을 고려한 설계(DFMA) 교육을 어떻게 맞춤 제공할지 고려해 볼 만합니다. 새 생산라인의 요구를 반영하면 설계 팀이 자동화 공정으로의 전환을 자신 있게 뒷받침할 수 있습니다.

자동화는 기계만의 문제가 아닙니다. 사람에게 힘을 실어 주고 그들의 전문성을 현대화된 시스템에 통합하는 일입니다. 이러한 요소가 함께 장기적 성공의 토대를 이룹니다.



RANDEK이 **최적의 파트너**인 이유

Randek은 40년 이상에 걸쳐 자동화 장비를 개발, 설계, 제조해 온 선구자이며, 2016년에는 로봇 기술을 제품군에 자랑스럽게 도입했습니다. 고도로 숙련된 팀원들의 통찰은 처음부터 올바른 선택을 하고 최선의 옵션을 검토하도록 안내해 드립니다.

Randek은 장기적인 장비 투자에 신중한 의사 결정이 필요하다는 것을 이해합니다.

작업 방식을 바꾸는 데 그치지 않고, 변화의 장점과 과제를 저울질하여 사업에 최선의 결과를 확보하는 일입니다.

성공적인 프로젝트는 선택한 장비만으로 정해지지 않습니다. 쌓아 가는 파트너십과 안내, 조언, 지속적인 지원을 제공하는 장기적 관계 위에 만들어집니다. 파트너에 대한 신뢰와 확신은 팀 전체가 같은 방향으로 성공을 향해 움직이는 프로젝트를 만드는 데 필수입니다.



파트너로서 저희가 제공하는 지원:

- 필요를 충분히 평가할 수 있도록 옵션을 보여 주는 명확하고 탄탄한 정보에 대한 손쉬운 접근.
- 장비가 작동하는 모습을 보며 공장에서 기대할 내용을 파악할 수 있는 기회.
- 비용 요소에 대한 상세한 이해.
- 제품, 서비스, 지원, 보증, 납기, 필요한 조치, 준비 일정에 대한 종합적인 정보.
- 단계마다 진행 상황을 알 수 있도록 잘 공유되는 프로젝트 계획.
- 설치보다 훨씬 앞서 제공되는, 팀 전체를 위한 탄탄한 계획.
- 재무 요건을 뒷받침할 것으로 기대되는 ROI 기여와 함께 제시되는 명확한 자금 조달 구조.
- 결정에 대한 확신을 주는, 이해관계자 논의를 위한 맞춤형 설명 자료.
- 모든 단계에서의 원활한 소통과 정확한 안내.
- 전체 설치 단계에서 숙련된 팀의 전문 기술 지원을 포함해, 여정 전반에 걸친 전담 지원.

쉽게 만드는 방법



협업 킥오프
초기 미팅에서 아이디어를 함께 살펴보고 구체적인 필요를 파악하며 협업 프로세스가 시작됩니다.



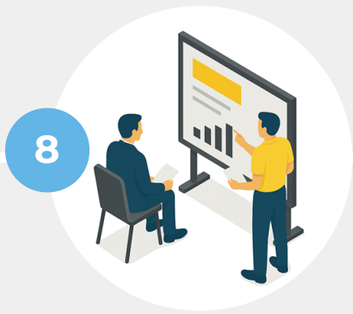
사전 검토
공장을 평가하고 배치도를 검토하며 솔루션을 최적화할 방법을 찾습니다.



제안
맞춤형 제안서를 제시하고 모든 질문에 답한 뒤 주문 확정으로 진행합니다.



프로젝트 계획
솔루션이 스웨덴에서 제작되는 동안, 다음 단계를 준비하기 위해 팀과 긴밀히 협력합니다.



운영자 및 유지보수 교육
운영자와 유지보수 팀을 교육하여 이해를 높이고 자신감을 쌓습니다. 슈퍼 유저를 지정합니다.



시운전
기계, 전기, 소프트웨어 엔지니어링 팀이 솔루션 설치를 전적으로 책임집니다.



공장 인수 시험(FAT)
스웨덴에서 핵심 공정과 부품의 기능 시험을 실시하여 주요 작동이 기대대로 수행되는지 확인합니다.



서비스 수준 협약(SLA)
Randek Care™: 시스템과 운영 요구에 가장 잘 맞는 서비스 및 지원 패키지를 정합니다.



현장 인수 시험(SAT)
장비가 가동되면 팀과 협력하여 시스템 시험을 실시해 모든 사양을 충족하는지 확인합니다.



감독 하 생산 개시
표준 절차로, 엔지니어가 안정적이고 효율적인 생산 시작을 감독합니다.



MyRandek (IIoT)
MyRandek 플랫폼으로 효율적인 생산 모니터링, 흐름 최적화, KPI 분석, 병목 구간 탐지가 가능합니다.



지속적인 서비스 및 지원
Randek Care™ 서비스 계약은 팀이 새로운 프로세스에 적응하고 통합하는 동안 지속적인 지원을 보장합니다.

지원과 서비스가 저희를 정의합니다

적합한 파트너 선택은 시간과 신뢰가 필요한 중요한 단계입니다. 약속을 지키고 사업을 진정으로 이해하는 파트너가 필요합니다. 궁금한 점이 많으시겠지만, 잠재적 파트너십을 평가할 때 고려할 핵심 질문은 다음과 같습니다.

어떻게 함께 일하게 됩니까?

Randek은 이해와 파트너십을 우선하며, 필요에 맞게 접근 방식을 조정하되 처음부터 프로젝트의 모든 측면을 아우르는 탄탄한 프로세스를 따릅니다. 2016년 제품군에 로봇 기술을 도입한 이래, 쌓아 온 전문성과 40년 이상 자동화 장비 경험을 바탕으로 고객이 효과적으로 선택하도록 안내하고 결정을 지원합니다.

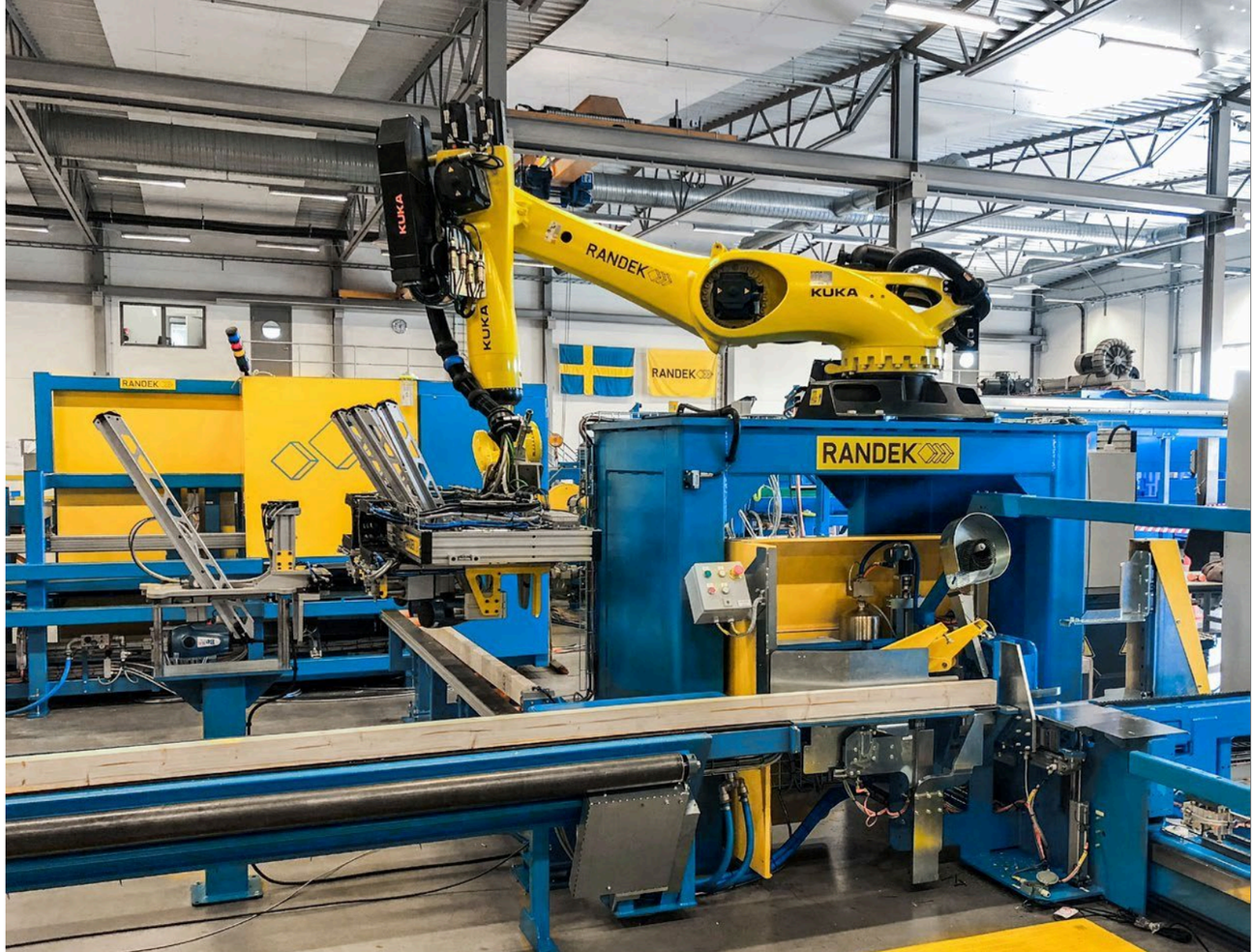
시작부터 완료까지의 프로세스는 어떻게 됩니까?

협업 프로세스는 초기 단계의 논의로 시작하며, 초기 아이디어, 과제, 기회를 함께 이야기합니다. 장기 목표와 운영 조건을 이해하면 맞춤형 솔루션을 개발해 함께 검토할 수 있습니다.

공장 배치를 평가하고 솔루션을 최적화할 장애물이나 기회를 찾아내는 데 시간을 들입니다. 제안서를 제시하고 모든 질문에 답한 뒤 주문 확정을 진행합니다.

스웨덴 공장에서 제작하는 동안 기계 및 전기 설비 요건부터 IT 연계까지 팀과 긴밀히 협력하여 준비하고, 기대치를 정리해 생산에 대비하도록 돕습니다.

또한 스웨덴을 방문하여 새 자동화 장비가 제작되는 모습을 직접 보시도록 초대합니다. 앞으로의 모습을 가까이서 확인하실 수 있습니다.



원활한 설치는 어떻게 보장합니까?

엔지니어링 팀이 자동화, 디지털 시스템, 소프트웨어 분야의 전문성을 바탕으로 설치를 전적으로 책임집니다. 장비가 가동되면 팀과 협력하여 실무 경험을 지원하고 교육 내용을 실제로 적용하도록 돕습니다.

설치를 시작하기 전에 팀과 상세한 사전 브리핑을 실시하여 지식과 자신감을 쌓습니다. 이 브리핑은 학습을 돕고 모두가 같은 방향을 향하게 합니다. 장기적인 성공은 팀이 장비를 효과적으로 운영하고 유지보수할 수 있도록 역량을 갖추는 데 달려 있으며, KPI를 향한 올바른 경로를 잡고 설계 팀이 설계(DFMA)를 지속적으로 최적화하는 데에도 달려 있습니다.

엔지니어링 팀이 설치 단계를 전적으로 책임지며, 다음을 수행합니다:

- 완료된 작업과 예정된 활동을 정기적으로 보고합니다.
- 현장에서 팀과 정기적으로 소통하여 일상 운영이 원활하도록 합니다.

어떤 지속적인 지원을 기대할 수 있습니까?

연간 서비스, 중간 PPM(예방 정비), 온라인 지원에 이르는 지원 내용을 담은 종합 서비스 스탠더드를 받게 됩니다. Randek Care™ 서비스 계약으로 장기적인 성공에 헌신하는 팀과 파트너가 됩니다.

RANDEK CARE™

Randek과 함께라면 타협할 필요가 없습니다. 다양한 서비스 옵션은 고유한 사업 요구에 맞도록 설계되었으며, 투명한 소통과 명확하고 탄탄한 정보가 뒷받침합니다.

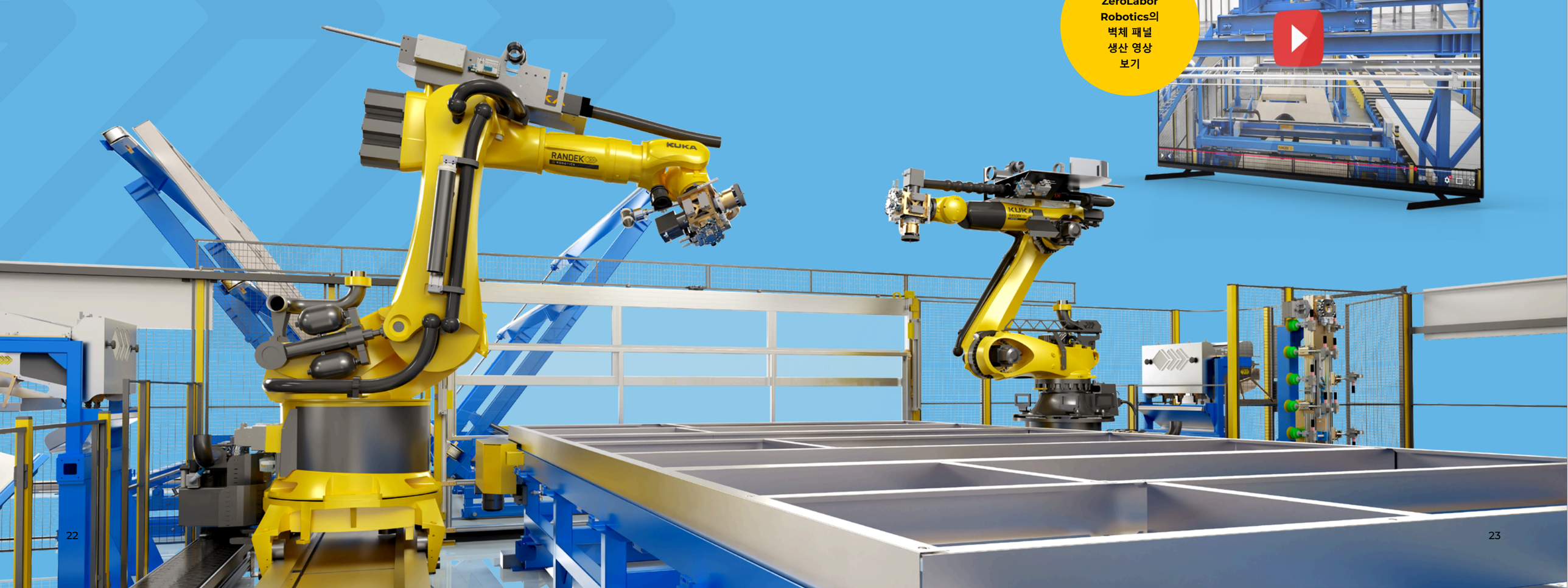
약관, 명료한 지급 조건, 신뢰할 수 있는 근거가 충분한 정보에 기반한 결정에 필요한 신뢰와 확신의 토대를 이룹니다. Randek Care™는 Randek이 해 드릴 모든 것을 명확히 제시하여, 여정 내내 지원받고 안심하고 있다고 느끼시도록 합니다.

설치 후

장비가 가동되면 팀은 그 전체 기능을 이해하기 시작합니다. MyRandek (IIoT)으로 생산을 효율적으로 모니터링하고 워크플로를 최적화하며 KPI를 분석하고 병목 구간을 탐지할 수 있습니다. 다시 말해 자동화가 운영에 가져오는 가치를 명확히 볼 수 있습니다.

Randek Care™ 서비스 계약은 팀이 새로운 프로세스를 일상 업무에 통합하는 동안 지속적인 지원을 보장합니다.

계속 개선해 나가도록 월간 내부 성과 검토를 권장합니다. 이 검토는 값진 통찰을 제공하여 조정하고 생산을 끊임없이 최적화할 수 있게 합니다.



시작하기

자동화 여정은 정보, 안내 또는 둘 다를 위해 문의하는 것만으로 간단히 시작됩니다. 전화 한 통이면 옵션을 빠르게 살펴보고 가능한 일에 대한 초기 구상을 제공해 드릴 수 있습니다.

그 후 더 깊은 대화로 선택지를 좁히고 사업에 가장 적합한 솔루션을 찾습니다. 새 공장을 계획하든, 기존 생산라인에 자동화를 통합하든, 독립적으로 운영하려 하든, 어느 단계에 있든 저희 자동화 장비와 로봇 시스템은 생산 능력 확대, 일관된 품질, 시장 수요 충족을 돕도록 설계되었습니다.

모든 단계에서
함께하겠습니다!

클릭하여 ZeroLabor Robotics의 벽체 패널 생산 영상 보기

스웨덴 품질은 오래갑니다

Randek은 1943년부터 프리패브 주택 제조 산업을 위한 자동화를 개발해 왔습니다. 오늘날 Randek은 4개 대륙 40개국의 주택 제조업체에 고성능 장비, 로봇 솔루션, 완전한 생산라인을 공급합니다.

제품/시스템



SP720 시리즈 절단기

주택 및 지붕 트러스 제조업체를 위한 견고하고 신뢰할 수 있는 절단기, 컴퓨터 제어 길이 스톱 장착.



벽체, 바닥, 지붕 라인

프리패브 벽체, 바닥, 지붕을 위한 맞춤형 시스템, 수동부터 완전 자동까지.



로봇 시스템

Randek Robotics는 ZeroLabor Robotic System을 개발합니다. 덮개재 부착, 서브 어셈블리, 단열을 위한 로봇 셀입니다.



지붕 트러스 시스템

전통 방식 트러스 생산용 Randek Truss System NT와 자동 프레스용 AutoEye System.



버터플라이 테이블

벽체 반전 테이블, 1963년 Randek이 발명했습니다. 수동 테이블 한 대부터 전체 라인까지.

Randek 서비스



Randek 사전 검토



유지보수



글로벌 지원



MYRANDEK

Randek은 고객의 요구에 맞춰 지속적으로 제품을 개선하고 있습니다.

Randek AB · Vagnsvägen 1, SE-311 32 Falkenberg, 스웨덴 · **전화:** +46 346 55 700
Randek Robotics · Snickaregatan 9, SE-671 34 Arvika, 스웨덴 · **전화:** +46 570 180 80
이메일: sales@randek.com · www.randek.com

RANDEK™
BUILDING THE FUTURE