Tradición. Ambición. Visión.

Descubra más sobre el futuro en **randek.com**

ES

2510



INTRODUCCIÓN A LA AUTOMATIZACIÓN

RANDEK™

BUILDING THE FUTURE



CÓMO LA AUTOMATIZACIÓN ESTÁ TRANSFORMANDO LA **CONSTRUCCIÓN OFFSITE**

CONTENIDO

4 Ventajas de la automatización
6 Su empresa ante la automatización
9 Elegir la maquinaria adecuada
13 Planificar su inversión
15 El futuro automatizado de su equipo
16 Por qué Randek es su socio ideal
22 Randek Care™

Detrás de toda empresa de construcción o fabricación de éxito hay un compromiso con formas de trabajar más inteligentes y sostenibles. Y para muchas, la automatización ha cambiado las reglas del juego.

Si siente la presión de la escasez de mano de obra, el aumento de los costes o una producción irregular, no es el único. Son retos que escuchamos a menudo. Pero ¿y si hubiera una forma de trabajar de manera más inteligente, aumentar la productividad y reducir el riesgo, mejorando al mismo tiempo la calidad y la regularidad?

La automatización no es una solución única para todos. Es un camino y una transformación que crece con usted. Tanto si empieza con una sola mesa de armado como si planea una línea totalmente automatizada de muros, forjados y cubiertas, nuestro objetivo es acompañarle con experiencia, cercanía y claridad.

Con nuestro software de gestión de turnos y una maquinaria inteligente y eficiente, dará pasos asumibles hacia una operación más resiliente y preparada para el futuro. Cada mejora contribuye a un mejor resultado global: **menos desperdicio, calidad constante, un ROI más sólido y una plantilla más segura y satisfecha.**

La automatización es la respuesta si quiere mejorar el ROI, aumentar la productividad, ganar ventaja competitiva, elevar la calidad o depender menos de la mano de obra.

VENTAJAS DE LA **AUTOMATIZACIÓN**

La automatización es mucho más que tecnología. Es una potente herramienta para transformar su negocio, que aporta valor en cada fase de su proceso productivo. Así puede marcar la diferencia:



Diseñar para la automatización con procesos lean y repetibles aumenta aún más su retorno de la inversión

Mayor productividad: La automatización le permite entregar productos al mercado de forma constante, con una precisión y una calidad excepcionales. Al reducir la intervención humana, disminuye el riesgo de error y mantiene las operaciones fluidas. Una fabricación más eficiente significa costes menores con el tiempo y le prepara para el éxito a largo plazo.

Mejor calidad: Con la automatización, sus estándares de calidad y las dimensiones de sus productos se integran directamente desde su sistema CAD. Así su maquinaria produce siempre productos precisos y de calidad superior, con menos piezas defectuosas y menos controles de calidad que consumen tiempo.

Flexibilidad: En un mundo en constante evolución, adaptarse es clave. Nuestros sistemas automatizados están diseñados con la flexibilidad en mente y permiten fabricar distintas variantes de producto. Así podrá adaptarse con facilidad a los cambios de los clientes y del mercado sin renunciar a sus objetivos de sostenibilidad.

Costes de mano de obra optimizados: A medida que el empleo se encarece y cuesta más encontrar personal cualificado, la automatización le ayuda a hacer más con su equipo actual. Permite aumentar el volumen o introducir nuevos productos sin necesitar siempre más personal, lo que impulsa un crecimiento inmediato y mantiene a raya los gastos generales.

Visibilidad del rendimiento: Nuestro software de gestión de turnos basado en datos ofrece información en tiempo real sobre el rendimiento de cada máquina, para que pueda medir el progreso y alcanzar sus KPI con confianza.

Mayor seguridad: La automatización reduce las tareas físicamente exigentes y fomenta un entorno de trabajo más seguro para su equipo. Con menos riesgo de accidentes, también se beneficiará de primas de seguro más bajas y de una mejor retención del personal.

ROI mejorado: Cada paso del proceso de automatización está pensado para mejorar la eficiencia: reduce los procesos que consumen muchos recursos, optimiza el uso de material, recorta costes y agiliza las entregas. ¿El resultado? Una operación más ágil y productiva que aumenta su retorno de la inversión y prepara a su empresa para el éxito.

¿ESTÁ SU EMPRESA PREPARADA PARA LA AUTOMATIZACIÓN?

Decidirse por la automatización puede parecer un gran paso, y es natural preguntarse si es lo más acertado para su empresa. En Randek entendemos la importancia de hacer inversiones meditadas y estratégicas, alineadas con sus objetivos. Por eso la automatización es más que una decisión puntual: es un camino.

Puede abordarlo paso a paso, a su ritmo, y estaremos a su lado en cada etapa. Si se identifica con tres o más de las siguientes afirmaciones, la automatización es la solución que su empresa busca:

- Hacer crecer y expandir nuestro negocio.
- Necesitamos aumentar la capacidad de producción.
- Nos cuesta captar y retener al personal adecuado cuando lo necesitamos.
- Los defectos de nuestros productos nos cuestan tiempo y beneficios.
- Queremos aumentar la eficiencia y la regularidad.
- Mejorar la rentabilidad a largo plazo.
- Queremos más precisión y regularidad en nuestros productos.
- Un entorno de trabajo más seguro y atractivo.
- Queremos lograr un ROI más sólido para nuestra empresa.

La automatización ofrece un camino para afrontar estos retos y le permite trabajar de forma más inteligente, no más dura. Al dar pasos asumibles para integrar la tecnología y racionalizar las operaciones, invierte en el futuro de su empresa, y estamos aquí para ayudarle.



¡Haga clic aquí para ver cómo funciona!

CONSIDERACIONES ANTES DE AUTOMATIZAR

Tanto si acaba de empezar a explorar la automatización como si lleva tiempo planteándosela, hacerse las preguntas correctas es clave para tomar una decisión bien informada y rentable para su empresa.

En Randek, con más de 40 años de experiencia trabajando con empresas de todo el mundo, entendemos tanto los objetivos generales como los detalles, por ejemplo dónde cabrá la maquinaria. A continuación encontrará un resumen de las preguntas clave para orientar su planificación, y estamos aquí para apoyarle en cada paso.

Su fábrica y sus operaciones

• **Infraestructura e instalaciones:** ¿Cuenta su fábrica con la infraestructura necesaria para una línea automatizada? ¿Hay restricciones, como limitaciones de acceso o el tipo y el espesor de la losa?

• **Espacio disponible:** ¿Tiene espacio suficiente para la nueva maquinaria? Podemos facilitarle pautas a medida según los equipos que mejor se adapten a sus necesidades.

Sus datos de fabricación

• **Producción:** ¿Dispone de datos sobre los productos que fabrica actualmente? Los informes de volumen de producción, número de variantes, operarios necesarios por componente y porcentaje de tipos de muro producidos al año son muy valiosos para evaluar el ROI y las necesidades de maquinaria. También ayuda medir la producción en unidades al año o en metros lineales por hora o turno.

• **Visión del proceso:** ¿Está documentado con claridad su proceso de fabricación actual? Una descripción escrita o visual de sus operaciones ayuda a detectar áreas de mejora y a definir las especificaciones de la maquinaria.

• **Dimensiones del producto:** ¿Dispone fácilmente de dimensiones como las longitudes, alturas y espesores máximos de sus productos? Estos datos, junto con el número de tipos de vivienda producidos al año, ayudan a definir los requisitos del sistema.

Materiales y aislamiento

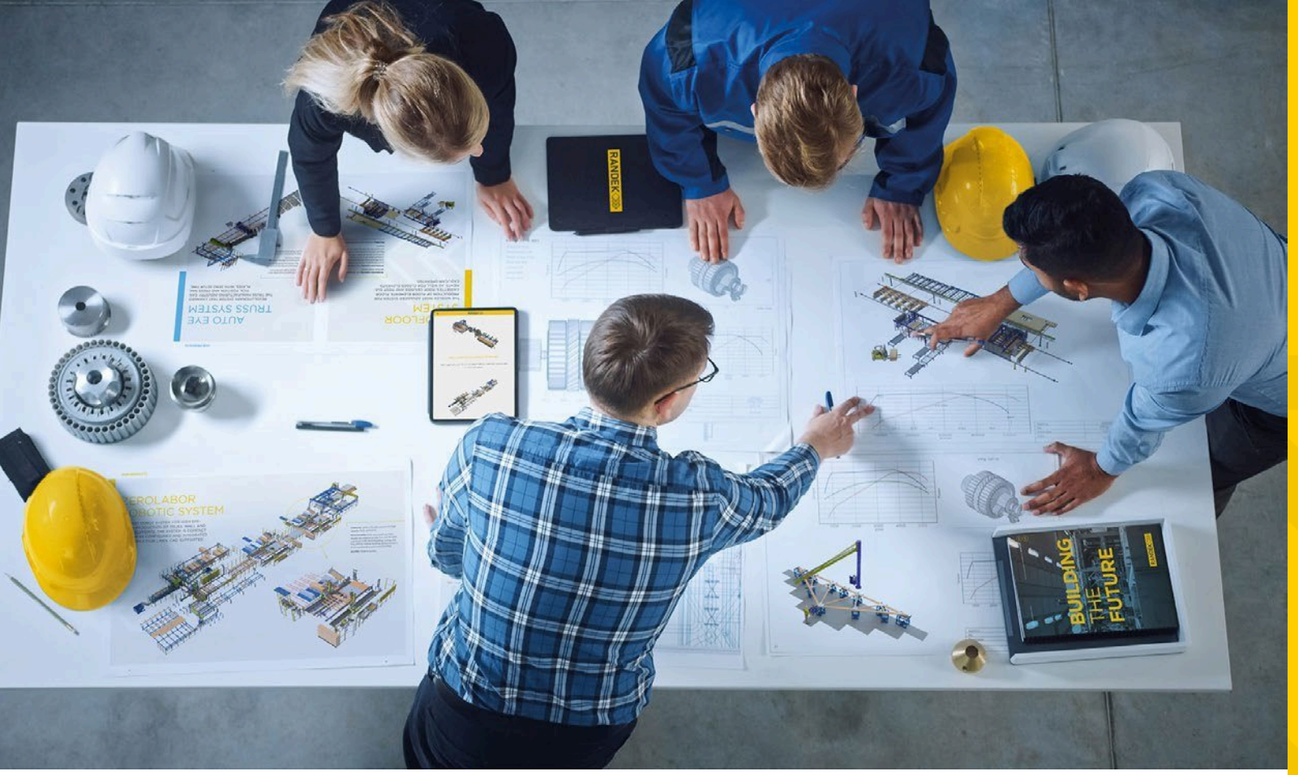
• **Métodos de aislamiento:** ¿Es manual su proceso de aislamiento o produce paneles aislados? La automatización aporta mejoras de productividad con tecnologías como el aislamiento insuflado.

• **Variaciones de material:** ¿Pueden sus proveedores suministrar materiales de distintos tamaños, con calidad constante y variantes? Esta flexibilidad puede agilizar los procesos y mejorar la compatibilidad con la automatización.

Diseño para la fabricación

• **Prioridades:** Al diseñar para la fabricación, ¿qué prima: las instalaciones en obra o la eficiencia de la línea de producción? Conocer su enfoque permite adaptar el sistema de automatización a sus necesidades.

¿Quiere ver en acción nuestra maquinaria automatizada y nuestra robótica? Visite nuestro **sitio web** para conocer sus opciones y encontrar las soluciones que mejor se ajustan a sus objetivos.



PREGUNTAS QUE HACERSE

Al estudiar sus opciones e investigar los productos disponibles, hacerse las preguntas correctas ayuda a aclarar objetivos, definir requisitos y cubrir lagunas de conocimiento. De hecho, las preguntas que no sabemos formular suelen dar las ideas más valiosas.

- **¿Qué retos afronto hoy que la automatización podría ayudar a resolver?**
- **¿Cómo podrían influir una mayor calidad y eficiencia en la percepción que tienen mis clientes de mi empresa?**
- **¿Podría adaptar mi producto o mis materiales para que sean más adecuados para la automatización?**
- **¿Cuáles son mis objetivos de ingresos a largo plazo?**
- **¿Qué volumen de producción necesito para alcanzarlos?**
- **¿Cómo es mi estructura de costes actual?**
- **¿Qué ahorros potenciales a largo plazo podría ayudarme a lograr la automatización?**
- **¿Cómo funciona el software y cómo puede formarse mi equipo para usarlo con eficacia?**
- **¿Por qué es tan importante el diseño en este proceso?**

Al responder a estas preguntas, tendrá una visión más clara de sus objetivos y descubrirá oportunidades de crecimiento y eficiencia. Estas conversaciones no consisten solo en encontrar respuestas, sino en dar forma al futuro de su empresa con confianza y claridad.

ELEGIR LA **MAQUINARIA ADECUADA**

Si conoce los niveles de inversión, las opciones de financiación y el ROI resultante, podrá decidir con confianza y asegurarse de haber elegido tanto la maquinaria como el enfoque financiero adecuados para su empresa.

Descubra en nuestro sitio web toda nuestra gama de sistemas automatizados y robótica, y vea cómo Randek puede ayudarle a alcanzar sus objetivos.

Haga clic aquí para leer más







PREGUNTAS QUE HACERSE

Elegir la maquinaria adecuada para su fábrica exige entender aspectos clave como el espacio, las dimensiones, las oportunidades y los compromisos que quizá deba asumir. Para que podamos hacerle recomendaciones sólidas, conviene tener a mano información detallada sobre su situación actual cuando iniciemos las conversaciones.

Contar con un plano de su fábrica marca una gran diferencia. Idealmente debería incluir datos como los niveles del suelo, la ubicación de las puertas, los sentidos de alimentación y salida de las líneas y la distribución de su espacio de producción. Así podemos adaptar la solución a sus necesidades. Estas son algunas preguntas útiles para la fase de planificación:

- **¿Tenemos espacio suficiente para la maquinaria?**
- **¿Cómo reconfigurar la distribución actual para optimizar el espacio?**
- **¿Hay formas de mejorar la instalación para maximizar la eficiencia?**
- **¿Se integrará la nueva maquinaria en los sistemas actuales o funcionará aparte?**
- **¿Ofrece la fábrica una altura libre suficiente, de 6 metros?**
- **¿Cuáles son las capacidades de carga del suelo?**
- **¿Podemos usar el espacio de la cubierta para instalar sistemas láser LAP?**
- **¿Planeamos una fábrica nueva o una ampliación de las instalaciones actuales?**
- **¿Podemos diseñar la fábrica en función de la automatización?**
- **¿Tenemos la flexibilidad necesaria para futuras adaptaciones?**
- **¿Están disponibles y son accesibles los servicios necesarios?**
- **¿Hay restricciones que tener en cuenta?**

Dedicar tiempo a responder estas preguntas ayuda a perfilar mejor las necesidades de su fábrica y sienta las bases para una decisión bien informada.

Aspectos clave

A medida que avance en su investigación y hable con fabricantes, es probable que surjan nuevas dudas. Estos aspectos clave pueden orientar su toma de decisiones:

- ¿Qué necesito saber ahora antes de tomar una decisión final?
- ¿Qué expectativas debería tener sobre la producción de los productos que fabrico?
- ¿Hay factores que puedan afectar a la capacidad de producción de la nueva maquinaria y que deba conocer?
- ¿Influye en nuestro proceso la complejidad del diseño, por ejemplo con múltiples variantes de muro?
- ¿Los tipos de materiales que usamos mejorarán o ralentizarán la producción?
- ¿Podemos producir por lotes productos idénticos para ganar eficiencia?
- ¿Qué tareas manuales seguirán siendo necesarias tras implantar la automatización?
- ¿Qué mejoras podemos hacer como empresa para maximizar la eficiencia de la maquinaria? ¿Cómo podemos cualificar a nuestro equipo de fábrica para que se adapte bien a la automatización?

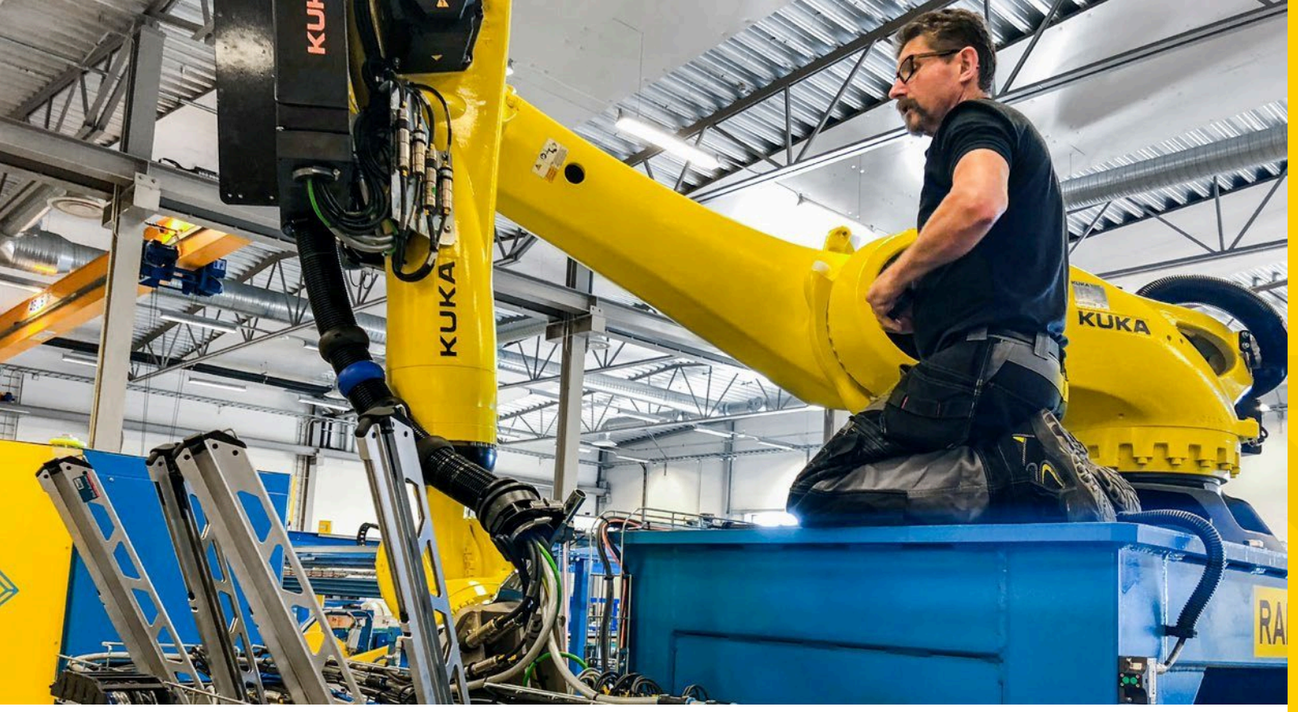
Estas preguntas pueden favorecer conversaciones productivas y aportar ideas valiosas, para que tome decisiones informadas y adaptadas a sus objetivos y retos concretos.

Antes de la instalación

La claridad es esencial en cada fase del proceso. Le facilitaremos un plan de proyecto completo con el que usted y su equipo podrán seguir los avances y actuar cuando sea necesario. Este plan detallado:

- Destacará los trabajos preparatorios y sus plazos.
- Definirá las funciones y responsabilidades, para que sepa qué asumimos nosotros y qué se necesita por su parte.

Las actualizaciones periódicas y el aviso previo de las fechas críticas forman parte de nuestra forma de trabajar. Una comunicación clara con su equipo en esta fase le ayuda a saber qué esperar y a sentirse preparado para operar la maquinaria una vez instalada.



PREGUNTAS QUE HACERSE

Al elegir maquinaria, conocer los detalles, como garantías, contratos de servicio y seguros, es vital para decidir con criterio. A continuación encontrará un resumen que orientará sus conversaciones, pero no dude en pedirnos explicaciones más detalladas.

¿Qué garantías ofrecen?

Nuestra garantía es **Orgalime SI14**, el estándar europeo para el suministro de maquinaria. Así puede confiar en la calidad y la fiabilidad de su inversión.

¿Qué seguro necesito?

Los requisitos de seguro dependen de las condiciones de entrega que elija. Normalmente, Randek cubre la maquinaria durante la entrega, pero no la descarga. Recomendamos contratar con antelación su póliza para que entre en vigor desde la descarga del camión. Randek mantiene su seguro durante la instalación, la formación y la entrega (con la conformidad del cliente).

Durante el proceso de venta podemos compartir recomendaciones de seguro detalladas para que esté plenamente preparado.

PLANIFICAR SU **INVERSIÓN**

Al plantearse la automatización, la planificación financiera es una parte importante del camino. En Randek le ayudamos a alinear su inversión con los objetivos de su empresa, con orientación y apoyo en cada paso.



¿Cuáles son sus objetivos previstos?

Empiece por aclarar los resultados que desea:

- ¿Qué indicadores clave de rendimiento (KPI) quiere alcanzar?
- ¿Qué metas de crecimiento se ha fijado?

Conocer estos objetivos nos permitirá adaptar la solución de automatización a sus necesidades.

- Productividad actual y objetivo

¿Cómo lograr un mejor ROI con la automatización?

Identificar qué le impulsa a cambiar, ya sea racionalizar las operaciones, mejorar la calidad del producto o escalar el crecimiento, definirá la solución adecuada para su empresa. Juntos podemos precisar cómo contribuye la automatización al ROI según su inversión, calendario y planes de crecimiento.

¿Qué opciones hay para financiar el proyecto?

Un proyecto de automatización puede financiarse de varias maneras:

- Los fabricantes suelen trabajar con su entidad financiera habitual o destinar fondos propios.
- Randek también puede ponerle en contacto con socios externos que ofrecen leasing o crédito. Conviene planificar con tiempo las medidas de gestión de riesgos, como seguros, avales bancarios o garantías, porque puede ahorrar tiempo y agilizar el proceso (según la región).

¿Cómo funcionan los pagos por fases?

Los pagos por fases se estructuran según cada etapa del proyecto, del desarrollo a la instalación. Según la solución elegida y el calendario acordado, le facilitaremos los hitos de pago. Así podrá planificar mejor el flujo de caja o las disposiciones de fondos de sus financiadores.

¿Se puede escalonar el plan en el tiempo?

Por supuesto. Sabemos que implantar nuevos procesos lleva tiempo. Con nuestra experiencia como socios a largo plazo de fabricantes de todo el mundo, podemos definir juntos una estrategia por fases que aporte resultados a lo largo del tiempo y se ajuste a sus necesidades.

EL FUTURO AUTOMATIZADO **DE SU EQUIPO**

Su equipo es clave para el éxito de su camino hacia la automatización. Estas son algunas consideraciones para que todos estén alineados y preparados para abrazar este cambio:

Formación y cualificación de su equipo

¿Conoce bien su equipo de fábrica la fabricación automatizada? Cualificar a su plantilla actual puede ser una parte valiosa de su estrategia. Implicarla pronto en el proceso garantiza transiciones más fluidas y mejores resultados para todos.

Evolución de funciones y requisitos

¿Cómo puede la automatización transformar las funciones de su equipo? Cuando sus objetivos de negocio estén claros y los requisitos evaluados, podrá concretar los cambios necesarios para alinear las competencias y responsabilidades de su equipo con sus metas. La automatización no consiste en sustituir a las personas, sino en permitirles aportar de forma más inteligente y eficiente.

Diseño de productos para la fabricación

¿Cómo diseña actualmente sus productos para la fabricación? Si recurre a diseñadores propios o externos, conviene plantearse cómo adaptar su formación al diseño para la fabricación y el ensamblaje (DfMA). Al incorporar las necesidades de las nuevas líneas de producción, su equipo de diseño podrá respaldar con confianza su transición a procesos automatizados.

La automatización no va solo de máquinas. Se trata de potenciar a las personas e integrar su experiencia en un sistema modernizado. Juntos, estos elementos sientan las bases del éxito a largo plazo.

POR QUÉ RANDEK ES SU **SOCIO IDEAL**

Somos pioneros en el desarrollo, el diseño y la fabricación de maquinaria automatizada desde hace más de 40 años, y en 2016 incorporamos con orgullo la robótica a nuestro catálogo. Con un equipo muy cualificado y experimentado, nuestros conocimientos pueden guiarle para tomar las decisiones correctas y explorar las mejores opciones desde el principio.

En Randek sabemos que invertir en maquinaria a largo plazo exige decisiones meditadas.

No se trata solo de cambiar las formas de trabajar, sino de sopesar los beneficios y los retos del cambio para lograr el mejor resultado para su empresa.

Un proyecto de éxito no depende solo de la maquinaria que elija. Se construye sobre las alianzas que cultive y las relaciones a largo plazo que aportan orientación, asesoramiento y apoyo continuo. La confianza en su socio es esencial para llevar adelante un proyecto en el que todo el equipo esté implicado y alineado para el éxito.



ASÍ LE APOYAMOS COMO SOCIO:

- Acceso sencillo a información clara y sólida que detalla sus opciones para que pueda evaluar a fondo sus necesidades.
- Oportunidades de ver la maquinaria en funcionamiento, con información valiosa sobre qué esperar en su fábrica.
- Un conocimiento detallado de los parámetros de coste.
- Información completa sobre productos, servicios, soporte, garantías, plazos de entrega, acciones necesarias y plazos de preparación.
- Un plan de proyecto bien comunicado, para que sepa qué ocurre en cada fase.
- Un plan sólido para el resto de su equipo, entregado con mucha antelación a la instalación.
- Una estructura de financiación clara, con las aportaciones al ROI previstas para respaldar sus necesidades financieras.
- Charlas útiles y a medida para las conversaciones con las partes interesadas, que le den confianza en su decisión.
- Excelente comunicación y orientación precisa en cada paso.
- Soporte dedicado durante todo el camino, incluida la pericia técnica especializada de nuestro experimentado equipo durante toda la fase de instalación.

¡ASÍ SE LO PONEMOS FÁCIL!



Inicio colaborativo

Nuestro proceso colaborativo arranca con una primera reunión en la que exploramos sus ideas y entendemos sus necesidades concretas.



Estudio de viabilidad

Evaluamos su fábrica, revisamos distribuciones y vemos cómo optimizar su solución.



Propuesta

Presentamos una propuesta a medida y resolvemos todas sus dudas antes de confirmar el pedido.



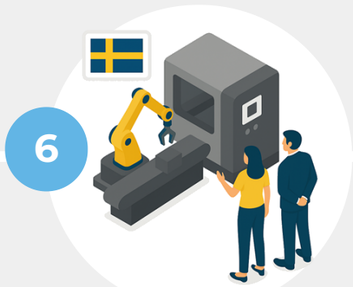
Planificación del proyecto

Mientras su solución se fabrica en Suecia, colaboramos estrechamente con su equipo para preparar los siguientes pasos.



Acuerdo de nivel de servicio (SLA)

Randek Care™: identificamos el paquete de servicio y soporte que mejor encaja con su sistema y sus necesidades operativas.



Factory Acceptance Test (FAT)

Hacemos pruebas funcionales de procesos y componentes críticos en Suecia para confirmar que las operaciones clave rinden como se espera.



Puesta en servicio

Nuestros equipos de ingeniería mecánica, eléctrica y de software se responsabilizan por completo de la instalación de su solución.

Formación de operarios y mantenimiento

Formamos a sus operarios y a su equipo de mantenimiento para asegurar la comprensión y generar confianza. Se designan superusuarios.



Site Acceptance Test (SAT)

Con la maquinaria operativa, trabajamos con su equipo y probamos el sistema para verificar que cumple todas las especificaciones.



Arranque de producción supervisado

De serie, nuestros ingenieros supervisan un arranque fiable y eficiente de su producción.



MyRandek (IIoT)

La plataforma MyRandek permite supervisar la producción de forma eficiente, optimizar el flujo, analizar KPI y detectar cuellos de botella.



Servicio y soporte continuos

Los contratos de servicio Randek Care™ garantizan un soporte continuo mientras su equipo se adapta a los nuevos procesos y los integra.

EL SOPORTE Y EL SERVICIO QUE OFRECEMOS ES LO QUE NOS DEFINE

Elegir al socio adecuado es un paso decisivo, que requiere tiempo y confianza. Necesita un socio que cumpla lo que promete y entienda de verdad su negocio. Seguramente tendrá muchas preguntas; estas son algunas clave para valorar una posible colaboración:

¿Cómo trabajaríamos juntos?

Damos prioridad a la comprensión y a la colaboración: adaptamos nuestro enfoque a sus necesidades y seguimos un proceso sólido que cubre desde el principio todos los aspectos de su proyecto. Desde que incorporamos la robótica a nuestro catálogo en 2016, nuestra especialización y más de 40 años de experiencia en maquinaria automatizada nos dan la confianza para guiarle con eficacia y respaldar sus decisiones.

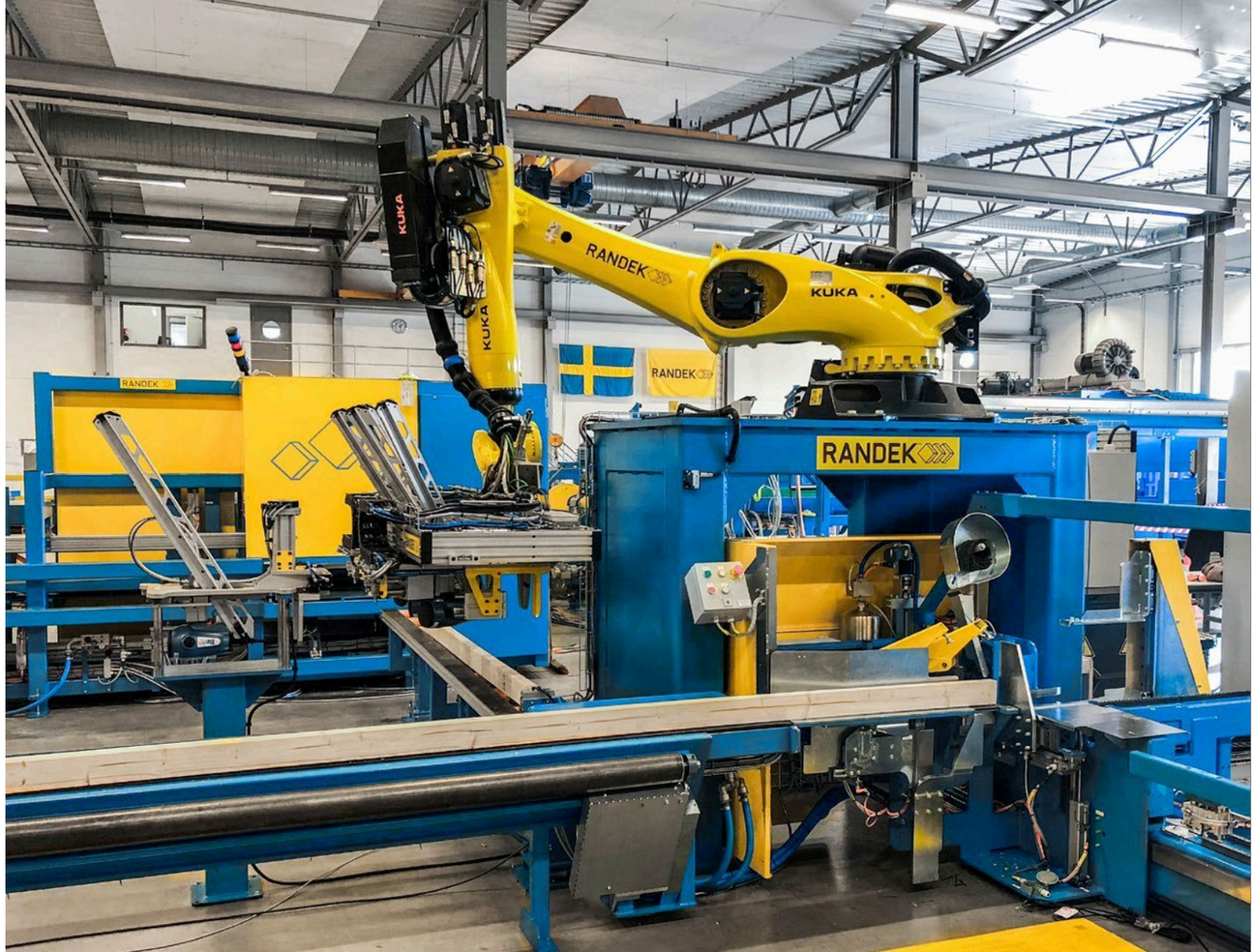
¿Cuál es el proceso de principio a fin?

Nuestro proceso colaborativo empieza con una implicación temprana, en la que hablamos de sus ideas iniciales, retos y oportunidades. Al conocer sus objetivos a largo plazo y sus parámetros operativos, podemos desarrollar soluciones a medida para revisarlas con usted.

Dedicamos tiempo a evaluar la distribución de su fábrica e identificar obstáculos u oportunidades para optimizar su solución. Una vez presentada la propuesta y resueltas todas sus dudas, avanzamos con la confirmación del pedido.

Mientras fabricamos en Suecia, trabajamos con su equipo en la preparación, desde los requisitos de instalaciones mecánicas y eléctricas hasta la implicación de TI, para fijar expectativas y prepararle para la producción.

También le invitamos a visitar Suecia para ver cómo avanza su nueva maquinaria automatizada y conocer de primera mano lo que le espera.



¿Cómo garantizamos una instalación sin contratiempos?

Nuestro equipo de ingeniería se responsabiliza por completo de la instalación y aporta su experiencia en automatización, sistemas digitales y software. Cuando la maquinaria esté operativa, trabajaremos con su equipo para apoyar su experiencia práctica y ayudarle a poner en práctica la formación recibida.

Antes de iniciar la instalación, realizamos una sesión informativa detallada con su equipo para reforzar sus conocimientos y su confianza. Esta sesión facilita el aprendizaje y asegura que todos estén alineados. El éxito a largo plazo depende de capacitar a su equipo para operar y mantener la maquinaria con eficacia, de encaminarle hacia sus KPI y de que su equipo de diseño optimice continuamente los diseños (DfMA).

Nuestro equipo de ingeniería asume toda la responsabilidad de la fase de instalación y se encargará de:

- Informar periódicamente de las tareas completadas y las actividades previstas.
- Colaborar regularmente con su equipo in situ para garantizar un funcionamiento diario fluido.

¿Qué soporte continuo podemos esperar?

Recibirá un Service Standard completo que detalla el soporte que ofrecemos, desde revisiones anuales y mantenimientos preventivos programados (PPM) intermedios hasta asistencia en línea. Con los contratos de servicio Randek Care™, se asocia con un equipo comprometido con su éxito a largo plazo.

RANDEK CARE™

Con Randek no hace falta renunciar a nada. Nuestra gama de opciones de servicio está pensada para sus necesidades empresariales particulares, con una comunicación transparente e información clara y sólida.

Nuestras condiciones generales, unas condiciones de pago claras y pruebas fiables son la base de confianza que necesita para decidir con criterio. Randek Care™ detalla con claridad todo lo que haremos por usted, para que se sienta respaldado y tranquilo durante todo su camino con nosotros.

Después de la instalación

Una vez operativa la maquinaria, su equipo empezará a conocer todas sus capacidades. Con MyRandek (IIoT) podrá supervisar la producción con eficiencia, optimizar los flujos de trabajo, analizar KPI y detectar cuellos de botella. En otras palabras, obtiene una visión clara del valor que la automatización aporta a sus operaciones.

Los contratos de servicio Randek Care™ garantizan un soporte continuo mientras su equipo integra los nuevos procesos en sus funciones diarias.

Para seguir mejorando, recomendamos realizar revisiones internas mensuales del rendimiento. Aportan información valiosa que permite hacer ajustes y optimizar la producción de forma continua.

CÓMO EMPEZAR

Empezar su camino hacia la automatización es tan sencillo como ponerse en contacto con nosotros para pedir información, orientación o ambas. Con una sola llamada podemos explorar rápidamente sus opciones y darle una primera idea de lo que es posible.

A partir de ahí, una conversación más a fondo ayudará a acotar sus opciones e identificar la mejor solución para su empresa. Se encuentre donde se encuentre en el proceso, tanto si planifica una fábrica nueva como si quiere integrar la automatización en una línea de producción existente o aspira a operar de forma independiente, nuestra maquinaria automatizada y nuestros sistemas robotizados están diseñados para ayudarle a ampliar capacidad, ofrecer calidad constante y responder a la demanda de su mercado.

¡Estamos a su lado,
en cada paso del camino!



Haga clic aquí para ver la producción de elementos de muro con ZeroLabor Robotics

LA CALIDAD SUECA PERDURA

Randek desarrolla automatización para la fabricación de viviendas prefabricadas desde 1943. Hoy suministra máquinas de alto rendimiento, soluciones robotizadas y líneas de producción completas a fabricantes de viviendas de 40 países de cuatro continentes.

PRODUCTOS/SISTEMAS



SIERRAS TRONZADORAS SERIE SP720

Sierras tronzadoras robustas y fiables para fabricantes de viviendas y cerchas, con topes de longitud por ordenador.



LÍNEAS DE MUROS, FORJADOS Y CUBIERTAS

Sistemas a medida para muros, forjados y cubiertas prefabricados. De manuales a totalmente automatizados.



SISTEMAS ROBOTIZADOS

Randek Robotics desarrolla el ZeroLabor Robotic System: células robotizadas para revestimiento, subconjuntos y aislamiento.



SISTEMAS DE CERCHAS DE CUBIERTA

Randek Truss System NT para la producción tradicional de cerchas y AutoEye System para el prensado automatizado.



MESAS MARIPOSA (BUTTERFLY)

Mesas de volteo de muros, un invento de Randek de 1963. De una sola mesa manual a una línea completa.

SERVICIOS RANDEK



ESTUDIO DE VIABILIDAD RANDEK



MANTENIMIENTO



SOPORTE GLOBAL



MYRANDEK

Randek no se responsabiliza de erratas o errores en este folleto

Randek AB · Vagnsvägen 1, SE-311 32 Falkenberg, Suecia · **Teléfono:** +46 346 55 700
Randek Robotics · Snickaregatan 9, SE-671 34 Arvika, Suecia · **Teléfono:** +46 570 180 80
Correo electrónico: sales@randek.com · www.randek.com

RANDEK™
BUILDING THE FUTURE