Tradición. Ambición. Visión.

Conozca más sobre el futuro en **randek.com**

ES-419

2510



INTRODUCCIÓN A LA AUTOMATIZACIÓN

RANDEK™

BUILDING THE FUTURE



CÓMO LA AUTOMATIZACIÓN ESTÁ TRANSFORMANDO LA **CONSTRUCCIÓN OFFSITE**

CONTENIDO

4 Beneficios de la automatización
6 ¿Está su empresa lista para la automatización?
9 Cómo elegir la maquinaria adecuada
13 Cómo planificar su inversión
15 El futuro automatizado de su equipo
16 Por qué Randek es su socio ideal
22 Randek Care™

Detrás de todo negocio exitoso de construcción o manufactura hay un compromiso con formas de trabajar más inteligentes y sostenibles. Y para muchos, la automatización ha cambiado las reglas del juego.

Si siente la presión de la escasez de mano de obra, el aumento de los costos o una producción irregular, no es un caso aislado. Son desafíos que escuchamos con frecuencia. Pero ¿y si existiera una forma de trabajar mejor, aumentar la productividad y reducir el riesgo, mejorando a la vez la calidad y la consistencia?

La automatización no es una solución única para todos. Es un camino de transformación que crece con usted. Ya sea que empiece con una sola mesa de armado o planifique una línea totalmente automatizada de muros, entrepisos y techos, nuestro objetivo es caminar a su lado con experiencia, cuidado y claridad.

Con nuestro software de gestión de turnos y una maquinaria inteligente y eficiente, avanzará en pasos manejables hacia una operación más resiliente y preparada para el futuro. Cada mejora suma a un mejor resultado global: **menos desperdicio, calidad constante, mayor ROI y un equipo más seguro y satisfecho.**

La automatización es la respuesta si desea mejorar el ROI, aumentar la productividad, crear una ventaja competitiva, elevar la calidad o reducir la dependencia de la mano de obra.

BENEFICIOS DE **LA AUTOMATIZACIÓN**

La automatización es mucho más que tecnología. Es una herramienta poderosa para transformar su negocio y aporta valor en cada etapa del proceso productivo. Así puede marcar la diferencia:



Diseñar para la automatización con procesos esbeltos (lean) y repetibles potencia aún más su retorno de inversión

Mayor productividad: La automatización le permite entregar productos al mercado con una precisión y una calidad excepcionales, de forma constante. Al reducir la intervención humana, disminuye el riesgo de error y mantiene la operación fluyendo. Más eficiencia en su fabricación significa menores costos con el tiempo y una base sólida para el éxito a largo plazo.

Mejor calidad: Con la automatización, sus estándares de calidad y las dimensiones del producto pasan directamente desde su sistema CAD. Así su maquinaria produce siempre piezas precisas y de calidad superior, con menos productos defectuosos y menos controles de calidad que consumen tiempo.

Flexibilidad: En un mundo en constante cambio, adaptarse es clave. Nuestros sistemas automatizados se diseñan pensando en la flexibilidad y permiten fabricar una variedad de productos. Así puede ajustarse fácilmente a las necesidades cambiantes de clientes y mercado, sin perder de vista sus metas de sostenibilidad.

Costos de mano de obra optimizados: A medida que el empleo se encarece y es más difícil encontrar personal calificado, la automatización le permite hacer más con su equipo actual. Puede aumentar el volumen o lanzar nuevos productos sin necesitar siempre más personal, lo que impulsa un crecimiento inmediato y mantiene los gastos generales bajo control.

Visibilidad del desempeño: Nuestro software de gestión de turnos, basado en datos, entrega información en tiempo real sobre el desempeño de cada máquina para que mida el avance y cumpla sus KPI con confianza.

Mayor seguridad: La automatización reduce las tareas de gran esfuerzo físico y favorece un entorno de trabajo más seguro para su equipo. Con menos riesgo de accidentes, obtiene además menores costos de seguros y mayor retención del personal.

ROI mejorado: Cada paso del proceso de automatización está pensado para mejorar la eficiencia: menos procesos que consumen muchos recursos, mejor uso del material, costos más bajos y entregas más rápidas. ¿El resultado? Una operación más esbelta y productiva que aumenta su retorno de inversión y prepara su negocio para el éxito.

¿ESTÁ SU EMPRESA LISTA PARA LA AUTOMATIZACIÓN?

Decidirse por la automatización puede parecer un gran paso, y es natural preguntarse si es lo correcto para su negocio. En Randek entendemos la importancia de hacer inversiones meditadas y estratégicas, alineadas con sus metas. Por eso la automatización no es una decisión única, sino un camino.

Puede avanzar un paso a la vez, al ritmo que le convenga, y estaremos a su lado en cada uno. Si se identifica con tres o más de las siguientes afirmaciones, la automatización es la solución que su negocio busca:

- Crecer y expandir nuestro negocio.
- Necesitamos aumentar nuestra producción.
- Contratar y retener a las personas adecuadas cuando las necesitamos es difícil.
- Los defectos en nuestros productos nos cuestan tiempo y utilidades valiosos.
- Queremos aumentar la eficiencia y la consistencia.
- Mejorar la rentabilidad a largo plazo.
- Queremos mayor precisión y consistencia en nuestros productos.
- Un entorno de trabajo más seguro y atractivo.
- Queremos lograr un ROI más sólido para nuestro negocio.

La automatización ofrece un camino para superar estos desafíos y le permite trabajar mejor, no más duro. Al dar pasos manejables para integrar tecnología y agilizar la operación, invierte en el futuro de su negocio, y nosotros le ayudamos.

Haga clic aquí para ver cómo funciona



CONSIDERACIONES ANTES DE AUTOMATIZAR

Tanto si apenas comienza a explorar la automatización como si lleva tiempo evaluándola, hacer las preguntas correctas es clave para tomar una decisión informada y rentable para su negocio.

En Randek, con más de 40 años de experiencia trabajando con empresas de todo el mundo, entendemos tanto los grandes objetivos como los detalles, por ejemplo dónde cabrá la maquinaria. A continuación encontrará un resumen útil de preguntas clave para orientar su planificación, y le acompañamos en cada paso.

Su fábrica y sus operaciones

• **Infraestructura y servicios:** ¿Su fábrica cuenta con la infraestructura necesaria para una línea automatizada? ¿Hay restricciones, como limitaciones de acceso o el tipo y espesor de la losa?

• **Espacio disponible:** ¿Tiene espacio suficiente para la nueva maquinaria? Podemos darle pautas a la medida según los equipos más adecuados para sus necesidades.

Sus datos de fabricación

• **Producción:** ¿Cuenta con datos que detallen qué productos fabrica hoy? Informes sobre el volumen de productos, la cantidad de variantes, los operarios necesarios por componente y el porcentaje anual de tipos de muro producidos son muy valiosos para evaluar el ROI y las necesidades de maquinaria. Medir la producción en unidades por año, o en metros lineales por hora o por turno, también ayuda.

• **Resumen del proceso:** ¿Su proceso de fabricación actual está bien documentado? Una descripción escrita o visual de sus operaciones ayuda a detectar mejoras y orienta las especificaciones de la maquinaria.

• **Dimensiones del producto:** ¿Tiene a mano dimensiones como la longitud, la altura y la profundidad máximas de sus productos? Estos cálculos, junto con el número de tipos de vivienda producidos al año, ayudan a definir los requisitos del sistema.

Materiales y aislamiento

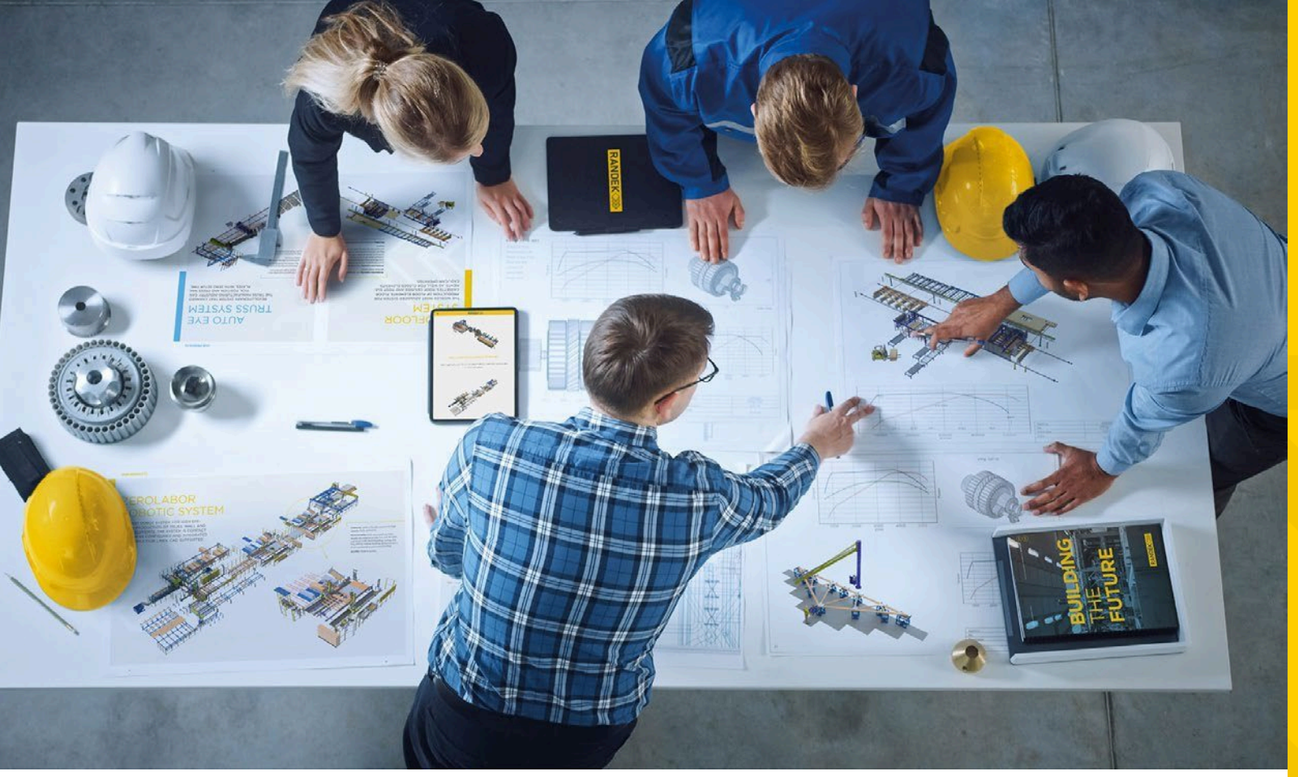
• **Métodos de aislamiento:** ¿Su aislamiento es manual o produce paneles aislados? La automatización mejora la productividad con tecnologías como el aislamiento insuflado.

• **Variación de materiales:** ¿Sus proveedores pueden ofrecer materiales en distintos tamaños, con calidad constante y variantes? Esta flexibilidad agiliza los procesos y mejora la compatibilidad con la automatización.

Diseño para la fabricación

• **Prioridades:** ¿Qué tiene prioridad al diseñar para la fabricación: la instalación en obra o la eficiencia de la línea de producción? Definir su enfoque ayuda a adaptar el sistema de automatización a sus necesidades.

¿Quiere ver nuestra maquinaria automatizada y robótica en acción? Visite nuestro **sitio web** para explorar sus opciones y encontrar las soluciones que mejor se alineen con sus metas.



PREGUNTAS POR HACER

Al explorar opciones e investigar los productos disponibles, hacer las preguntas correctas ayuda a aclarar sus metas, afinar sus requisitos y cubrir vacíos de conocimiento. De hecho, las preguntas que no sabe cómo formular suelen dar las ideas más valiosas.

- **¿Qué desafíos enfrento hoy que la automatización podría ayudar a resolver?**
- **¿Cómo podrían influir una mejor calidad y eficiencia en la percepción que mis clientes tienen de mi negocio?**
- **¿Podría adaptar mi producto o mis materiales para que sean más aptos para la automatización?**
- **¿Cuáles son mis metas de ingresos a largo plazo?**
- **¿Qué volumen de producción necesito para alcanzarlas?**
- **¿Cómo es mi estructura de costos actual?**
- **¿Qué ahorros a largo plazo podría ayudarme a lograr la automatización?**
- **¿Cómo funciona el software y cómo se puede capacitar a mi equipo para usarlo bien?**
- **¿Por qué es el diseño un elemento crítico en este proceso?**

Al responder estas preguntas, tendrá una imagen más clara de sus objetivos y descubrirá oportunidades de crecimiento y eficiencia. Estas conversaciones no son solo para encontrar respuestas, sino para dar forma al futuro de su negocio con confianza y claridad.

CÓMO ELEGIR LA **MAQUINARIA ADECUADA**

Al comprender los niveles de inversión, las opciones de financiamiento y el ROI resultante, podrá tomar decisiones con confianza y elegir tanto la maquinaria como el enfoque financiero adecuados para su negocio.

Explore toda nuestra gama de sistemas automatizados y robótica en nuestro sitio web y descubra cómo Randek puede ayudarle a lograr sus metas.







PREGUNTAS POR HACER

Elegir la maquinaria adecuada para su fábrica implica entender aspectos clave como el espacio, las dimensiones, las oportunidades y los compromisos que quizá deba asumir. Para ofrecerle recomendaciones sólidas, conviene tener lista información detallada de su configuración actual al iniciar las conversaciones.

Contar con un plano de su fábrica marca una gran diferencia. Idealmente debe incluir detalles como los niveles del piso, la ubicación de las puertas, las direcciones de las líneas de entrada y salida, y la distribución en planta de su espacio de producción. Así podemos adaptar la solución a sus necesidades. Estas son algunas preguntas útiles para la planificación:

- **¿Tenemos espacio suficiente para la maquinaria?**
- **¿Cómo podríamos reconfigurar la distribución actual para optimizar el espacio?**
- **¿Hay formas de mejorar la configuración para maximizar la eficiencia?**
- **¿La nueva maquinaria se integrará con los sistemas existentes o funcionará de forma independiente?**
- **¿La fábrica ofrece una altura libre suficiente de 6 metros?**
- **¿Cuáles son las capacidades de carga del piso?**
- **¿Podemos usar el espacio del techo para alojar sistemas láser LAP?**
- **¿Planeamos una fábrica nueva o una ampliación de las instalaciones actuales?**
- **¿Podemos diseñar la distribución de la fábrica en torno a los requisitos de la automatización?**
- **¿Tenemos la flexibilidad necesaria para adaptaciones futuras?**
- **¿Los servicios requeridos están disponibles y son accesibles?**
- **¿Hay restricciones que considerar?**

Dedicar tiempo a responder estas preguntas ayuda a perfilar mejor los requisitos de su fábrica y sienta las bases de una decisión bien informada.

Consideraciones clave

A medida que avance en su investigación y converse con fabricantes, surgirán nuevas ideas y más preguntas. Estas son algunas consideraciones clave para orientar su proceso de decisión:

- ¿Qué debo saber ahora antes de tomar una decisión final?
- ¿Qué expectativas debo tener sobre la producción de los productos que fabrico?
- ¿Hay factores que podrían afectar la producción de la nueva maquinaria y que deba conocer?
- ¿La complejidad del diseño, por ejemplo con múltiples variantes de muro, influye en nuestro proceso?
- ¿Los tipos de materiales que usamos acelerarán o ralentizarán la producción?
- ¿Podemos producir por lotes los productos idénticos para ganar eficiencia?
- ¿Qué tareas manuales seguirán siendo necesarias tras implementar la automatización?
- ¿Qué mejoras podemos hacer como empresa para maximizar la eficiencia de la maquinaria? ¿Cómo podemos capacitar a nuestro equipo de fábrica para adaptarse bien a la automatización?

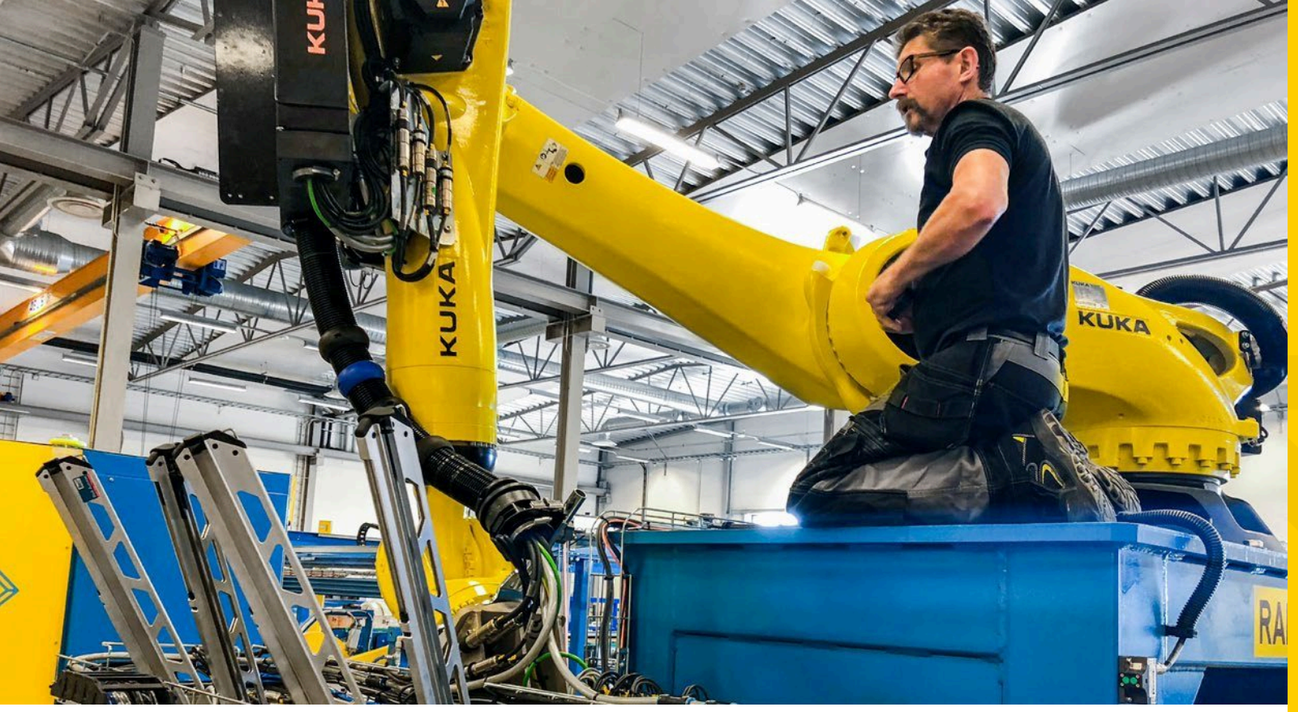
Estas preguntas pueden fomentar conversaciones productivas y revelar ideas valiosas, para que tome decisiones informadas y adaptadas a sus metas y desafíos específicos.

Preinstalación

La claridad es esencial en cada etapa del proceso. Le entregaremos un plan de proyecto integral para que usted y su equipo sigan el avance y tomen las acciones necesarias. Este plan detallado:

- Destacará los trabajos preparatorios y sus plazos.
- Definirá roles y responsabilidades, para que sepa qué asumimos nosotros y qué se requiere de su parte.

Las actualizaciones periódicas y el aviso anticipado de fechas críticas son parte de nuestra forma de trabajar. Una comunicación clara con su equipo en esta fase les ayuda a saber qué esperar y a sentirse preparados para operar la maquinaria una vez instalada.



PREGUNTAS POR HACER

Al elegir maquinaria, entender los detalles, como garantías, contratos de servicio y seguros, es vital para decidir con criterio. A continuación encontrará un resumen para orientar las conversaciones, pero no dude en consultarnos para obtener explicaciones más detalladas.

¿Qué garantías ofrecen?

Nuestra garantía es **Orgalime SI14**, el estándar europeo para el suministro de maquinaria. Esto le permite confiar en la calidad y la confiabilidad de su inversión.

¿Qué seguro necesito?

Los requisitos de seguro dependen de las condiciones de entrega que elija. Normalmente, Randek cubre la maquinaria durante la entrega, pero no la descarga. Recomendamos contratar con anticipación su póliza para que comience con la descarga del camión. Randek sigue asegurada durante la instalación, la capacitación y la entrega final (con la conformidad del cliente).

Podemos compartir recomendaciones de seguro detalladas durante el proceso de venta para que todo esté listo.

PLANIFICACIÓN DE SU **INVERSIÓN**

Al considerar la automatización, la planificación financiera es una parte importante del camino. En Randek le ayudamos a alinear su inversión con las metas de su negocio, con orientación y apoyo en cada paso.



¿Cuáles son sus metas?

Comience por definir los resultados que desea:

- ¿Qué indicadores clave de desempeño (KPI) busca alcanzar?
- ¿Qué metas de crecimiento se ha fijado?

Entender estas metas nos ayudará a adaptar la solución de automatización adecuada a sus necesidades.

- Productividad actual vs. meta

¿Cómo lograr un mejor ROI con la automatización?

Identificar sus motores de cambio, ya sea agilizar operaciones, mejorar la calidad del producto o escalar el crecimiento, definirá la solución adecuada para su negocio. Juntos podemos delinear cómo contribuye la automatización al ROI según su inversión, plazos y planes de crecimiento específicos.

¿Qué opciones hay para financiar el proyecto?

Un proyecto de automatización se puede financiar de varias maneras:

- Los fabricantes suelen trabajar con su entidad financiera de preferencia o destinar fondos propios.
- Randek también puede conectarle con socios externos que ofrecen leasing o créditos. Es importante planificar con tiempo las medidas de gestión de riesgos, como seguros, fianzas bancarias o garantías, ya que puede ahorrar tiempo y agilizar el proceso (según la región geográfica).

¿Cómo funcionan los pagos por etapas?

Los pagos por etapas se estructuran según cada fase del proyecto, desde el desarrollo hasta la instalación. Con la solución elegida y el plazo acordado, le entregaremos las etapas de pago. Esto permite planificar mejor el flujo de caja o los desembolsos de los financistas.

¿Se puede implementar el plan por fases?

Por supuesto. Sabemos que implementar nuevos procesos lleva tiempo. Con nuestra experiencia como socios de largo plazo de fabricantes de todo el mundo, podemos diseñar juntos una estrategia por fases que entregue resultados a lo largo del tiempo, según sus necesidades.

EL FUTURO AUTOMATIZADO **DE SU EQUIPO**

Su equipo cumple un papel vital en el éxito de su camino hacia la automatización. Estas son algunas consideraciones clave para que todos estén alineados y preparados para asumir este cambio:

Capacitación de su equipo

¿Su equipo de fábrica comprende bien la fabricación automatizada? Capacitar a su personal actual puede ser una parte valiosa de su estrategia. Involucrarlo desde el inicio asegura transiciones más fluidas y mejores resultados para todos.

Roles y requisitos en evolución

¿Cómo podría la automatización transformar los roles en su equipo? Una vez claras sus metas de negocio y evaluados los requisitos, podrá identificar los cambios necesarios para alinear las habilidades y responsabilidades de su equipo con esas metas. La automatización no consiste en reemplazar personas, sino en permitirles aportar de formas más inteligentes y eficientes.

Diseño de productos para la fabricación

¿Cómo diseña hoy sus productos para la fabricación? Si cuenta con diseñadores internos o externos, conviene considerar cómo adaptar la capacitación al diseño para la fabricación y el ensamblaje (DfMA). Al incorporar las necesidades de las nuevas líneas de producción, su equipo de diseño podrá respaldar con confianza la transición a procesos automatizados.

La automatización no se trata solo de máquinas. Se trata de potenciar a sus personas e integrar su experiencia en un sistema modernizado. Juntos, estos elementos forman la base del éxito a largo plazo.

POR QUÉ RANDEK ES SU **SOCIO IDEAL**

Hemos sido pioneros en el desarrollo, diseño y fabricación de maquinaria automatizada desde hace más de 40 años, y en 2016 incorporamos con orgullo la robótica a nuestro portafolio. Con un equipo altamente capacitado y con experiencia, nuestro conocimiento puede ayudarle a elegir bien y a explorar las mejores opciones desde el inicio.

En Randek sabemos que invertir en maquinaria a largo plazo exige decisiones cuidadosas.

No se trata solo de cambiar prácticas de trabajo, sino de sopesar los beneficios y desafíos del cambio para lograr el mejor resultado para su negocio.

Un proyecto exitoso no se define solo por la maquinaria que elija. Se construye sobre las alianzas que cultive y las relaciones a largo plazo que brindan orientación, asesoría y apoyo continuo. La confianza en su socio es esencial para llevar adelante un proyecto en el que todo el equipo está a bordo y alineado hacia el éxito.



ASÍ LE APOYAMOS COMO SU SOCIO:

- Acceso fácil a información clara y sólida que presenta sus opciones para que evalúe a fondo sus necesidades.
- Oportunidades de ver la maquinaria en funcionamiento, para saber qué esperar en su fábrica.
- Una comprensión detallada de los parámetros de costos.
- Información completa sobre productos, servicios, soporte, garantías, plazos de entrega, acciones requeridas y plazos de preparación.
- Un plan de proyecto bien comunicado, para que sepa qué ocurre en cada etapa.
- Un plan sólido para el resto de su equipo, entregado con bastante antelación a la instalación.
- Una estructura de financiamiento clara, con aportes esperados al ROI que respalden sus necesidades financieras.
- Charlas útiles y a la medida para las conversaciones con las partes interesadas, que le den confianza en su decisión.
- Excelente comunicación y orientación precisa en cada paso.
- Apoyo dedicado durante todo el camino, incluida la experiencia técnica especializada de nuestro equipo durante toda la fase de instalación.

¡ASÍ LO HACEMOS FÁCIL!



Inicio colaborativo

Nuestro proceso colaborativo comienza con una reunión inicial en la que exploramos sus ideas y entendemos sus necesidades específicas.



Estudio preliminar

Evaluamos su fábrica, revisamos distribuciones en planta e identificamos cómo optimizar su solución.



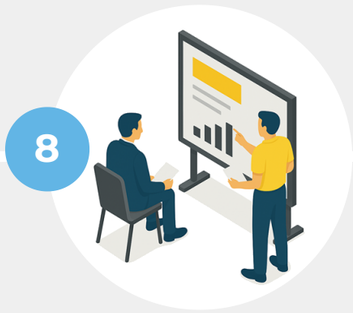
Propuesta

Presentamos una propuesta a la medida y resolvemos todas sus preguntas antes de confirmar el pedido.



Planificación del proyecto

Mientras su solución se fabrica en Suecia, colaboramos estrechamente con su equipo para preparar los siguientes pasos.



Capacitación de operadores y mantenimiento

Capacitamos a sus operadores y a su equipo de mantenimiento para asegurar la comprensión y generar confianza. Se designan superusuarios.



Puesta en marcha

Nuestros equipos de ingeniería mecánica, eléctrica y de software asumen la responsabilidad total de la instalación de su solución.



Factory Acceptance Test (FAT)

Realizamos pruebas funcionales de procesos y componentes críticos en Suecia para garantizar que las operaciones clave funcionen como se espera.



Acuerdo de nivel de servicio (SLA)

Randek Care™: identificamos el plan de servicio y soporte que mejor se ajusta a su sistema y a sus necesidades operativas.



Site Acceptance Test (SAT)

Cuando la maquinaria entra en operación, trabajamos con su equipo y realizamos pruebas del sistema para asegurar que cumpla todas las especificaciones.



Inicio de producción supervisado

De forma estándar, nuestros ingenieros supervisan un arranque de producción confiable y eficiente.



MyRandek (IIoT)

La plataforma MyRandek permite monitorear la producción, optimizar el flujo, analizar KPI y detectar cuellos de botella de forma eficiente.



Servicio y soporte continuos

Los contratos de servicio Randek Care™ aseguran soporte continuo mientras su equipo se adapta a los nuevos procesos y los integra.

NUESTRO SOPORTE Y NUESTRO SERVICIO NOS DEFINEN

Elegir al socio adecuado es un paso crucial, que requiere tiempo y confianza. Necesita un socio que cumpla lo que promete y entienda de verdad su negocio. Aunque seguramente tendrá muchas preguntas, estas son algunas clave para evaluar una posible alianza:

¿Cómo trabajaríamos juntos?

Priorizamos la comprensión y la colaboración: adaptamos nuestro enfoque a sus necesidades y seguimos un proceso sólido que cubre cada aspecto de su proyecto desde el inicio. Desde que incorporamos la robótica a nuestro portafolio en 2016, nuestro conocimiento y más de 40 años de experiencia en maquinaria automatizada nos dan la confianza para guiar su proyecto con eficacia y respaldar sus decisiones.

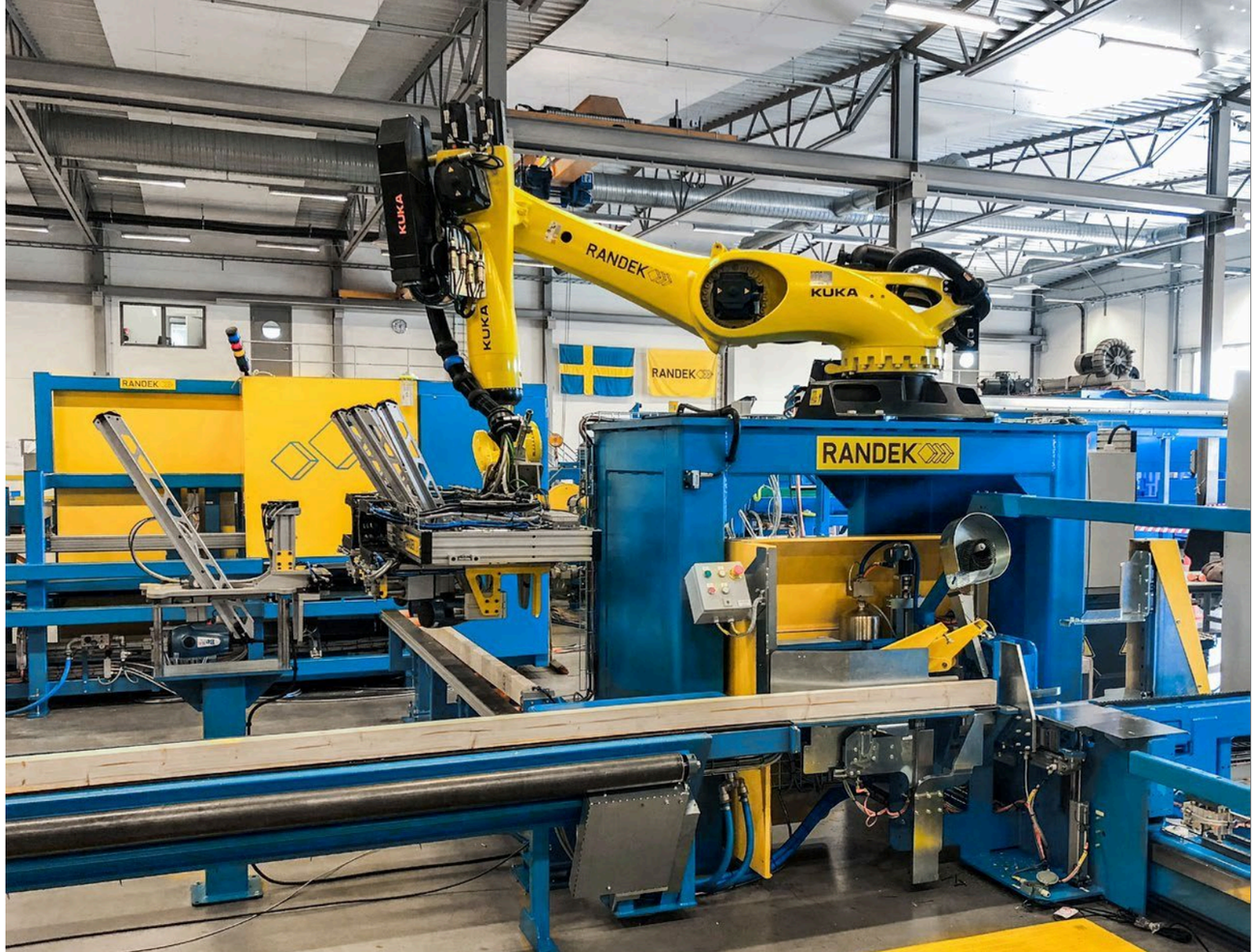
¿Cómo es el proceso de principio a fin?

Nuestro proceso colaborativo comienza con un contacto temprano, en el que conversamos sobre sus ideas iniciales, desafíos y oportunidades. Al entender sus metas a largo plazo y sus parámetros operativos, podemos desarrollar soluciones a la medida para revisar juntos.

Dedicamos tiempo a evaluar la distribución en planta de su fábrica e identificar obstáculos u oportunidades para optimizar su solución. Una vez que presentamos una propuesta y resolvemos todas sus preguntas, avanzamos con la confirmación del pedido.

Durante la fabricación en nuestras instalaciones en Suecia, trabajamos de cerca con su equipo para preparar todo, desde los requisitos de servicios mecánicos y eléctricos (M&E) hasta la participación de TI, ayudándole a definir expectativas y a prepararse para producir.

También le invitamos a visitar Suecia para ver su nueva maquinaria automatizada en construcción y conocer de primera mano lo que viene.



¿Cómo garantizamos una instalación sin contratiempos?

Nuestro equipo de ingeniería asume la responsabilidad total de la instalación y aprovecha su experiencia en automatización, sistemas digitales y software. Cuando la maquinaria esté operativa, trabajaremos con su equipo para respaldar su experiencia práctica y ayudarlo a poner en práctica su capacitación.

Antes de iniciar la instalación, realizamos una sesión informativa detallada con su equipo para fortalecer sus conocimientos y su confianza. Esta sesión facilita el aprendizaje y asegura que todos estén alineados. El éxito a largo plazo depende de capacitar a su equipo para operar y mantener bien la maquinaria, así como de encaminar a la empresa hacia los KPI y de que su equipo de diseño optimice continuamente los diseños (DfMA).

Nuestro equipo de ingeniería asume la responsabilidad total de la fase de instalación. Se encargará de:

- Informar periódicamente sobre las tareas completadas y las actividades planificadas.
- Coordinarse con regularidad con su equipo en la fábrica para asegurar una operación diaria fluida.

¿Qué soporte continuo podemos esperar?

Recibirá un Estándar de Servicio completo que detalla el soporte que brindamos, desde servicios anuales y mantenimientos preventivos (PPM) intermedios hasta asistencia en línea. Con los contratos de servicio Randek Care™ se asocia con un equipo comprometido con su éxito a largo plazo.

RANDEK CARE™

Con Randek no hace falta hacer concesiones. Nuestra gama de opciones de servicio está pensada para las necesidades únicas de su negocio, con comunicación transparente e información clara y sólida.

Nuestros términos y condiciones, condiciones de pago claras y evidencia creíble son la base de confianza que necesita para decidir con información. Randek Care™ detalla con claridad todo lo que haremos por usted, para que cuente con respaldo y tranquilidad en todo su camino con nosotros.

Posinstalación

Una vez que la maquinaria esté operativa, su equipo empezará a conocer todas sus capacidades. Con MyRandek (IIoT) puede monitorear la producción, optimizar flujos de trabajo, analizar KPI y detectar cuellos de botella de forma eficiente. En otras palabras, obtiene una visión clara del valor que la automatización aporta a su operación.

Los contratos de servicio Randek Care™ aseguran un soporte continuo mientras su equipo integra los nuevos procesos en sus funciones diarias.

Para seguir mejorando, recomendamos realizar revisiones internas mensuales del desempeño. Estas revisiones aportan información valiosa, permiten hacer ajustes y optimizar la producción de forma continua.

CÓMO EMPEZAR

Iniciar su camino hacia la automatización es tan simple como contactarnos para pedir información, orientación o ambas. Con una sola llamada podemos explorar rápidamente sus opciones y darle una primera idea de lo que es posible.

A partir de ahí, una conversación más profunda ayudará a acotar sus opciones y a identificar la mejor solución para su negocio. Sin importar en qué punto del proceso esté, ya sea que planifique una fábrica nueva, quiera integrar automatización en una línea de producción existente o aspire a operar de forma independiente, nuestra maquinaria automatizada y nuestros sistemas robotizados están diseñados para ayudarle a ampliar su capacidad, entregar calidad constante y responder a las demandas del mercado.

¡Estamos aquí para apoyarle en cada paso del camino!



Haga clic aquí para ver la producción de paneles de muro con ZeroLabor Robotics

LA CALIDAD SUECA PERDURA

Randek desarrolla automatización para la industria de viviendas prefabricadas desde 1943. Hoy suministra máquinas de alto desempeño, soluciones robotizadas y líneas de producción completas a fabricantes de viviendas en 40 países de cuatro continentes.

PRODUCTOS/SISTEMAS



SIERRAS TRONZADORAS SERIE SP720

Sierras tronzadoras robustas y confiables para fabricantes de viviendas y cerchas de techo, con topes de longitud controlados por computadora.



LÍNEAS DE MUROS, ENTREPISOS Y TECHOS

Sistemas a la medida para muros, entrepisos y techos prefabricados. De manuales a totalmente automatizados.



SISTEMAS ROBOTIZADOS

Randek Robotics desarrolla el sistema robotizado ZeroLabor: celdas robotizadas para revestimiento, subensamble y aislamiento.



SISTEMAS DE CERCHAS DE TECHO

Randek Truss System NT para la producción tradicional de cerchas y AutoEye System para el prensado automatizado.



MESAS MARIPOSA (BUTTERFLY)

Mesas volteadoras de muros, una invención de Randek de 1963. Desde una sola mesa manual hasta una línea completa.

SERVICIOS RANDEK



ESTUDIO PRELIMINAR RANDEK



MANTENIMIENTO



SOPORTE GLOBAL



MYRANDEK

Randek no se hace responsable por erratas o errores en este folleto

Randek AB · Vagnsvägen 1, SE-311 32 Falkenberg, Suecia · **Teléfono:** +46 346 55 700
Randek Robotics · Snickaregatan 9, SE-671 34 Arvika, Suecia · **Teléfono:** +46 570 180 80
Correo electrónico: sales@randek.com · www.randek.com

RANDEK™
BUILDING THE FUTURE