Tradition. Ambition. Vision.

Læs mere om fremtiden på **randek.com**

DA

2510



INTRODUKTION TIL AUTOMATISERING

RANDEK™

BUILDING THE FUTURE



SÅDAN FORANDRER AUTOMATISERING **INDUSTRIELT BYGGERI**

INDHOLD

4 Fordele ved automatisering
6 Er din virksomhed klar til automatisering
9 Valg af de rette maskiner
13 Planlæg din investering
15 Dit teams automatiserede fremtid
16 Hvorfor Randek er din ideelle partner
22 Randek Care™

Bag enhver succesfuld bygge- eller produktionsvirksomhed ligger et ønske om smartere og mere bæredygtige måder at arbejde på. Og for mange har automatisering ændret alt.

Mærker du presset fra mangel på arbejdskraft, stigende omkostninger eller svingende produktion, er du ikke alene. Det er udfordringer, vi hører om jævnligt. Men hvad nu, hvis du kunne arbejde smartere, øge produktiviteten og reducere risikoen og samtidig forbedre kvaliteten og ensartetheden?

Automatisering er ikke en løsning, der passer til alle. Det er en rejse og en forandring, der vokser sammen med dig. Uanset om du starter med ét skeletbord eller planlægger en fuldautomatisk linje til vægge, dæk og tag, er vores mål at gå ved siden af dig med erfaring, omsorg og klarhed.

Med vores software til skiftstyring og smarte, effektive maskiner tager du overskuelige skridt mod en mere robust og fremtidssikret produktion. Hver forbedring bidrager til et bedre samlet resultat: **mindre spild, ensartet kvalitet, stærkere ROI og en tryggere, gladere arbejdsstyrke.**

Automatisering er svaret, hvis du vil forbedre ROI, øge produktiviteten, skabe en konkurrencefordel, hæve kvaliteten eller blive mindre afhængig af arbejdskraft.

FORDELE VED AUTOMATISERING

Automatisering er mere end teknologi. Det er et stærkt værktøj til at forandre din virksomhed og skabe værdi i hvert led af produktionen. Sådan kan automatisering gøre en forskel:



Når du designer til automatisering med lean, gentagelige processer, styrker du dit investeringsafkast yderligere

Øget produktivitet: Med automatisering leverer du hele tiden produkter til markedet med enestående præcision og kvalitet. Når der er mindre behov for manuelle indgreb, falder risikoen for menneskelige fejl, og driften kører jævnt. Højere effektivitet i produktionen giver lavere omkostninger over tid og lægger grunden til langsigtet succes.

Bedre kvalitet: Med automatisering hentes dine kvalitetskrav og produktmål direkte fra dit CAD-system. Det gør, at dine maskiner producerer præcise produkter af høj kvalitet hver gang, så du får færre defekte emner og mindre behov for tidskrævende kvalitetskontrol.

Fleksibilitet: I en verden i konstant udvikling er tilpasningsevne afgørende. Vores automatiserede systemer er udviklet med fleksibilitet for øje, så du kan producere mange produktvarianter. Du kan nemt tilpasse dig skiftende kunde- og markedsbehov og samtidig holde fast i dine bæredygtighedsmål.

Optimerede lønomkostninger: Når lønudgifterne stiger, og dygtige medarbejdere bliver sværere at finde, hjælper automatisering dig med at klare mere med dit nuværende team. Du kan øge volumen eller lancere nye produkter uden altid at skulle bruge mere arbejdskraft, så du kan vokse med det samme og holde de faste omkostninger i skak.

Overblik over ydeevne: Vores datadrevne software til skiftstyring giver indsigt i realtid i hver maskines ydeevne, så du kan følge fremdriften og nå dine KPI'er med tillid.

Bedre sikkerhed: Automatisering mindsker fysisk krævende opgaver og giver dit team et mere sikkert arbejdsmiljø. Med færre risici for ulykker får du også fordelene ved lavere forsikringsudgifter og bedre fastholdelse af medarbejdere.

Højere ROI: Hvert trin i automatiseringen er designet til at øge effektiviteten: færre ressourcetunge processer, optimeret materialeforbrug, lavere omkostninger og hurtigere levering. Resultatet? En slankere, mere produktiv drift, der øger dit investeringsafkast og lægger grunden til din succes.

ER DIN VIRKSOMHED KLAR TIL AUTOMATISERING?

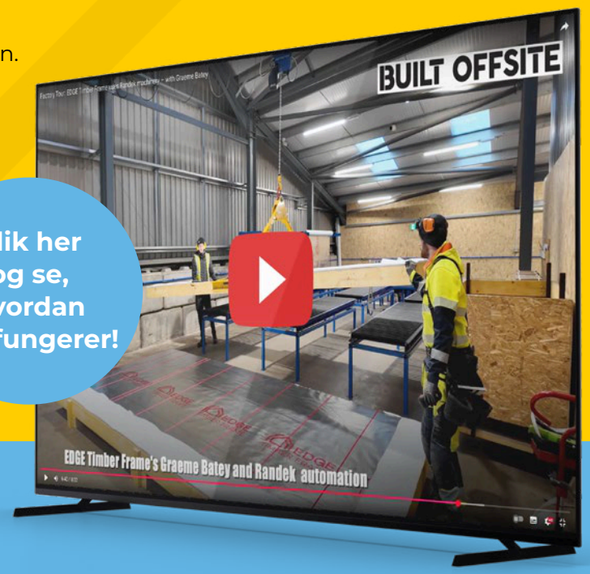
Beslutningen om at gå i gang med automatisering kan føles som et stort skridt. Det er naturligt at spørge sig selv, om det er det rigtige for din virksomhed. Hos Randek ved vi, hvor vigtigt det er at foretage gennemtænkte, strategiske investeringer, der passer til dine mål. Derfor er automatisering mere end en engangsbeslutning, det er en rejse.

Du kan tage det ét skridt ad gangen i et tempo, der passer dig, og vi er ved din side hele vejen. Kan du genkende dig selv i tre eller flere af følgende udsagn, er automatisering den løsning, din virksomhed leder efter:

- Vi vil udvide og vokse.
- Vores produktionskapacitet skal øges.
- Det er svært at rekruttere og fastholde de rette medarbejdere, når vi har brug for dem.
- Fejl i vores produkter koster os værdifuld tid og fortjeneste.
- Vi vil øge effektiviteten og ensartetheden.
- Bedre langsigtet rentabilitet.
- Vi ønsker større nøjagtighed og ensartethed i vores produkter.
- Et sikrere og mere attraktivt arbejdsmiljø.
- Vi vil opnå et stærkere ROI for vores virksomhed.

Automatisering viser vej til at løse disse udfordringer, så du kan arbejde smartere, ikke hårdere. Når du tager overskuelige skridt mod at integrere teknologi og strømline driften, investerer du i din virksomheds fremtid, og vi hjælper dig gerne.

Klik her og se, hvordan det fungerer!



OVERVEJELSER FØR DU AUTOMATISERER

Uanset om du lige er begyndt at udforske automatisering eller har overvejet det i et stykke tid, er de rette spørgsmål nøglen til en velinformeret og omkostningseffektiv beslutning for din virksomhed.

Hos Randek har vi i over 40 år arbejdet med virksomheder globalt, og vi forstår både de store mål og detaljerne, som hvor maskinerne skal stå. Nedenfor finder du en overskuelig oversigt over centrale spørgsmål til din planlægning, og vi støtter dig hele vejen.

Din fabrik og drift

• **Infrastruktur og forsyninger:** Har din fabrik den nødvendige infrastruktur til en automatiseret linje? Er der begrænsninger, for eksempel adgangsforhold eller typen og tykkelsen af betongulvet?

• **Plads:** Har du plads nok til nye maskiner? Vi kan give skræddersyede retningslinjer ud fra det udstyr, der passer bedst til dine behov.

Dine produktionsdata

• **Produktionskapacitet:** Har du data, der viser, hvilke produkter du producerer i dag? Rapporter om produktvolumen, antal varianter, antal medarbejdere pr. komponent og den årlige andel af hver vægtype er uvurderlige, når ROI og maskinbehov skal vurderes. Det hjælper også at måle kapaciteten i enheder pr. år eller løbende meter pr. time eller skift.

• **Procesoversigt:** Er din nuværende produktionsproces tydeligt dokumenteret? Skriftlig eller visuel indsigt i driften kan afsløre forbedringsmuligheder og danne grundlag for maskinspecifikationerne.

• **Produktmål:** Har du let adgang til mål som maksimal længde, højde og dybde på dine produkter? Sammen med antallet af hustyper, du producerer om året, er de med til at fastlægge systemkravene.

Materialer og isolering

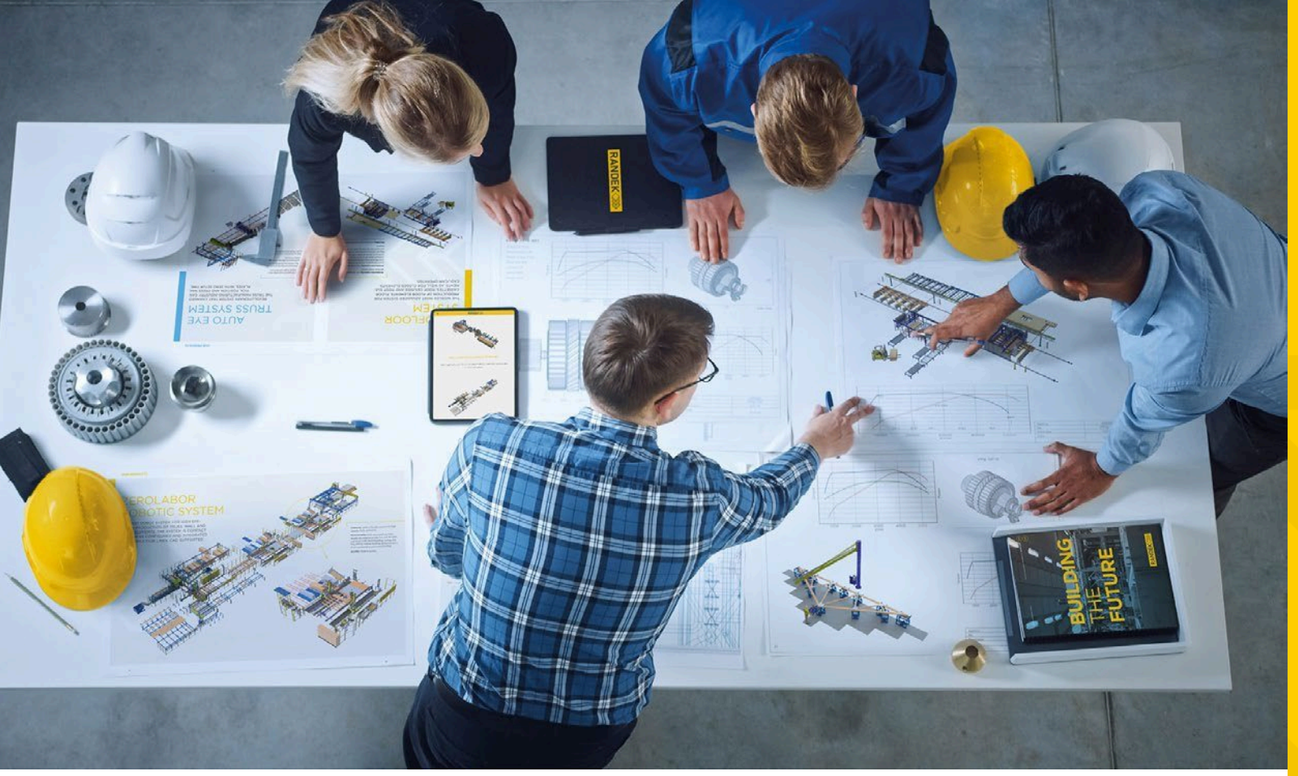
• **Isoleringsmetoder:** Er din isolering manuel, eller producerer du isolerede elementer? Automatisering giver produktivitetsgevinster gennem teknologier som indblæst isolering.

• **Materialevariationer:** Kan dine leverandører levere materialer i forskellige dimensioner, ensartet kvalitet og varianter? Den fleksibilitet kan strømline processerne og gøre automatisering lettere.

Design til produktion

• **Prioriteter:** Hvad kommer først, når du designer til produktion: montage på byggepladsen eller effektiv produktionslinje? Når du ved, hvad du fokuserer på, kan vi skræddersy dit automatiseringssystem til dine behov.

Vil du se vores automatiserede maskiner og robotter i aktion? Besøg vores **hjemmeside**, og find de løsninger, der passer perfekt til dine mål.



SPØRGSMÅL AT STILLE

Når du undersøger dine muligheder og de tilgængelige produkter, kan de rette spørgsmål hjælpe dig med at præcisere dine mål, skærpe dine krav og lukke videnshuller. Faktisk giver de spørgsmål, du ikke ved, hvordan du skal stille, ofte de mest værdifulde indsigter.

- **Hvilke udfordringer kan automatisering hjælpe mig med at løse?**
- **Hvordan kan bedre kvalitet og effektivitet påvirke, hvordan mine kunder ser på min virksomhed?**
- **Kan jeg tilpasse mit produkt eller mine materialer, så de egner sig bedre til automatisering?**
- **Hvad er mine langsigtede omsætningsmål?**
- **Hvilken produktionsvolumen skal der til for at nå dem?**
- **Hvordan ser min nuværende omkostningsstruktur ud?**
- **Hvilke langsigtede besparelser kan automatisering hjælpe mig med at opnå?**
- **Hvordan fungerer softwaren, og hvordan kan mit team oplæres i at bruge den effektivt?**
- **Hvorfor er design et afgørende element i processen?**

Når du tager stilling til disse spørgsmål, får du et klarere billede af dine mål og opdager muligheder for vækst og effektivitet. Samtalerne handler ikke kun om at finde svar, men om at forme din virksomheds fremtid med tillid og klarhed.

VALG AF DE **RETTE MASKINER**

Når du kender investeringsniveauer, finansieringsmuligheder og det deraf følgende ROI, kan du træffe trygge beslutninger og sikre dig, at du har valgt både de rette maskiner og den rette finansielle tilgang til din virksomhed.

Udforsk vores fulde udvalg af automatiserede systemer og robotter på vores hjemmeside, og se, hvordan Randek kan hjælpe dig med at nå dine mål.







SPØRGSMÅL AT STILLE

Når du skal vælge de rette maskiner til din fabrik, skal du forstå centrale forhold som plads, mål, muligheder og eventuelle kompromiser. Det hjælper os med at give solide anbefalinger, hvis du har detaljerede oplysninger om din nuværende opsætning klar, når vi begynder samtalerne.

En tegning af din fabrik kan gøre en stor forskel. Den bør helst vise ting som gulvniveauer, placering af døre, retning for indføring og udmatning samt layoutet af produktionsarealet. Med de oplysninger kan vi tilpasse løsningen til dine behov. Her er nogle nyttige spørgsmål til planlægningen:

- **Har vi plads nok til maskinerne?**
- **Kan vi omlægge layoutet for at udnytte pladsen bedre?**
- **Kan vi forbedre opsætningen for at få mest mulig effektivitet?**
- **Skal de nye maskiner integreres med eksisterende systemer eller stå alene?**
- **Har fabrikken en tilstrækkelig frihøjde på 6 meter?**
- **Hvilke gulvbelastninger kan gulvet bære?**
- **Kan vi bruge tagrummet til LAP-lasersystemer?**
- **Planlægger vi en ny fabrik eller en udvidelse af den nuværende?**
- **Kan vi designe fabrikkens layout omkring kravene til automatisering?**
- **Har vi fleksibilitet nok til fremtidige tilpasninger?**
- **Er forsyningerne på plads og tilgængelige?**
- **Er der begrænsninger, vi skal tage hensyn til?**

Når du tager dig tid til at besvare disse spørgsmål, får du et klarere billede af din fabriks krav og lægger grunden til en velinformeret beslutning.

Vigtige overvejelser

Efterhånden som du undersøger videre og får kontakt med producenter, vil nye indsigter sandsynligvis give flere spørgsmål. Her er nogle centrale overvejelser, der kan guide din beslutningsproces:

- Hvad skal jeg vide nu, før jeg træffer den endelige beslutning?
- Hvilken kapacitet kan jeg forvente for de produkter, jeg fremstiller?
- Er der faktorer, der kan påvirke kapaciteten på de nye maskiner, og som jeg bør kende til?
- Spiller designkompleksitet, for eksempel mange vægvarianter, en rolle i vores proces?
- Vil de materialetyper, vi bruger, forbedre eller bremse produktionen?
- Kan vi producere identiske produkter i partier for at øge effektiviteten?
- Hvilke manuelle opgaver er der stadig brug for, når automatiseringen er indført?
- Hvilke forbedringer kan vi som virksomhed foretage for at få mest muligt ud af maskinernes effektivitet? Hvordan kan vi opkvalificere vores fabriksteam, så det tilpasser sig automatiseringen?

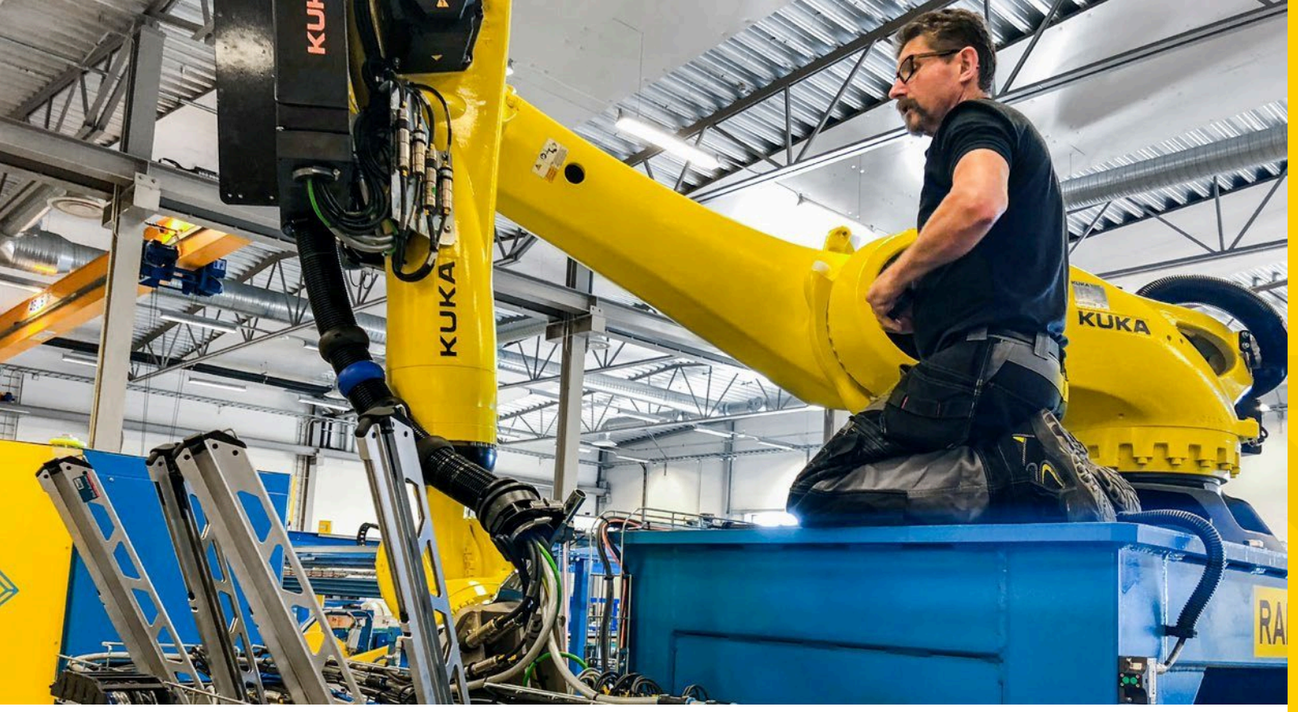
Disse spørgsmål kan skabe konstruktive drøftelser og afdække værdifulde indsigter, så du kan træffe velinformerede beslutninger, der er skræddersyet til dine mål og udfordringer.

Før installation

Klarhed er afgørende i alle faser af processen. Vi leverer en samlet projektplan, så du og dit team kan følge fremdriften og tage de nødvendige skridt. Den detaljerede plan vil:

- Fremhæve forberedende arbejde og de tilhørende tidsrammer.
- Beskrive roller og ansvar, så du ved, hvad vi tager os af, og hvad der kræves fra din side.

Regelmæssige opdateringer og varsel i god tid om kritiske datoer er en fast del af vores arbejde. Tydelig kommunikation med dit team i denne fase hjælper dem med at vide, hvad de kan forvente, så de er rustet til at betjene maskinerne, når de er installeret.



SPØRGSMÅL AT STILLE

Når du vælger maskiner, er det afgørende at forstå detaljerne, som garantier, serviceaftaler og forsikring, for at kunne træffe en velinformeret beslutning. Nedenfor er en oversigt til at guide dine drøftelser, men tøv ikke med at kontakte os for uddybende forklaringer.

Hvilke garantier giver I?

Vores garanti er **Orgalime SI14**, den europæiske standard for levering af maskiner. Den sikrer, at du kan stole på din investerings kvalitet og pålidelighed.

Hvilken forsikring har jeg brug for?

Forsikringskravene afhænger af de leveringsbetingelser, du vælger. Normalt dækker Randek maskinerne under leveringen, men ikke aflæsningen. Vi anbefaler, at du på forhånd aftaler din forsikring, så den træder i kraft fra aflæsningen fra lastbilen. Randek er fortsat forsikret under installation, oplæring og overdragelse (efter kundens godkendelse).

Detaljerede forsikringsanbefalinger kan deles under salgsprocessen, så du er fuldt forberedt.

PLANLÆG DIN **INVESTERING**

Når du overvejer automatisering, er økonomisk planlægning en vigtig del af rejsen. Hos Randek hjælper vi dig med at afstemme din investering efter dine forretningsmål, med vejledning og støtte i hvert trin.



Hvad er dine planlagte mål?

Start med at gøre dine ønskede resultater klare:

- Hvilke KPI'er vil du opnå?
- Hvilke vækstmål har du sat?

Når vi kender disse mål, kan vi tilpasse den rette automatiseringsløsning til dine behov.

- Nuværende mod målsat produktivitet

Hvordan får du bedre ROI af automatisering?

Når du kender, hvad der driver forandringen, uanset om det er at strømline driften, forbedre produktkvaliteten eller skalere væksten, kan du forme den rette løsning for din virksomhed. Sammen kan vi beskrive, hvordan automatisering bidrager til ROI ud fra din konkrete investering, tidsplan og vækstplaner.

Hvilke muligheder er der for at finansiere projektet?

Et automatiseringsprojekt kan finansieres på flere måder:

- Producenter bruger ofte deres foretrukne långiver eller afsætter egne midler.
- Randek kan også sætte dig i forbindelse med eksterne partnere, der tilbyder leasing eller kredit. Det er vigtigt at planlægge tidligt for risikohåndtering som forsikring, bankgarantier eller kautioner, da det kan spare tid og strømline processen (afhænger af geografisk område).

Hvordan fungerer etapebetalinger?

Etapebetalingerne er opbygget, så de følger hver fase af dit projekt, fra udvikling til installation. Ud fra den valgte løsning og tidsplan giver vi dig betalingsetaperne. Det gør det nemmere at planlægge likviditeten eller trækkene hos finansieringsgivere.

Kan planen opdeles i faser?

Absolut. Vi ved, at det tager tid at indføre nye processer. Med vores erfaring som langsigtet partner for producenter verden over kan vi lægge en trinvis strategi sammen og levere resultater over tid, så det passer til dine behov.

DIT TEAMS AUTOMATISEREDE **FREMTID**

Dit team spiller en afgørende rolle for succesen med din automatiseringsrejse. Her er nogle centrale overvejelser, så alle er på linje og klar til forandringen:

Opkvalificering af dit team

Har dit fabriksteam en god forståelse for automatiseret produktion? Opkvalificering af dine nuværende medarbejdere kan være en værdifuld del af din strategi. Når du inddrager dem tidligt, bliver overgangen smidigere, og resultatet bedre for alle.

Nye roller og krav

Hvordan kan automatisering ændre roller i dit team? Når dine forretningsmål er klare, og kravene er vurderet, kan du udpege de ændringer, der skal til for at få teamets kompetencer og ansvar til at passe til dine mål. Automatisering handler ikke om at erstatte mennesker, men om at gøre det muligt for dem at bidrage på smartere og mere effektive måder.

Design af produkter til produktion

Hvordan designer du i dag produkter til produktion? Bruger du interne eller eksterne designere, er det værd at overveje, hvordan oplæringen kan tilpasses design til produktion og montage (DfMA). Når dit designteam tager højde for behovene i de nye produktionslinjer, kan det trygt understøtte din overgang til automatiserede processer.

Automatisering handler ikke kun om maskiner. Det handler om at give dine medarbejdere mere kraft og integrere deres ekspertise i et moderniseret system. Sammen danner de fundamentet for langsigtet succes.

HVORFOR RANDEK ER DIN **IDEELLE PARTNER**

Vi har været pionerer inden for udvikling, design og produktion af automatiserede maskiner i over 40 år, og i 2016 fik vi med stolthed robotteknologi ind i vores sortiment. Med højt uddannede og erfarne medarbejdere kan vores indsigt hjælpe dig med at træffe de rigtige valg og udforske de bedste muligheder fra begyndelsen.

Hos Randek ved vi, at en langsigtet investering i maskiner kræver omhyggelige beslutninger.

Det handler ikke kun om at ændre arbejdsgange, men om at afveje fordele og udfordringer ved forandringen for at sikre det bedste resultat for din virksomhed.

Et vellykket projekt defineres ikke kun af de maskiner, du vælger. Det bygger på de partnerskaber, du dyrker, og de langsigtede relationer, der giver vejledning, rådgivning og løbende support. Tillid til din partner er afgørende for et projekt, hvor hele teamet er med og på linje om succesen.



SÅDAN STØTTER VI DIG SOM DIN PARTNER:

- Nem adgang til klar, solid information om dine muligheder, så du kan vurdere dine behov fuldt ud.
- Mulighed for at se maskinerne i drift, så du får et værdifuldt indtryk af, hvad du kan forvente i din fabrik.
- Detaljeret forståelse af omkostningsparametrene.
- Fyldestgørende oplysninger om produkter, services, support, garantier, leveringstider, nødvendige handlinger og forberedende tidsplaner.
- En velkommunikeret projektplan, så du ved, hvad der sker i hver fase.
- En solid plan for dit øvrige team, leveret i god tid før installationen.
- En klar finansieringsstruktur sammen med forventede ROI-bidrag, der understøtter dine økonomiske krav.
- Nyttige, skræddersyede oplæg til drøftelser med interessenter, så du kan træffe din beslutning med tillid.
- Fremragende kommunikation og præcis vejledning i hvert trin.
- Dedikeret support gennem hele forløbet, herunder specialiseret teknisk ekspertise fra vores meget erfarne team under hele installationsfasen.

SÅDAN GØR VI DET NEMT!



Fælles opstart

Vores samarbejdsproces begynder med et indledende møde, hvor vi udforsker dine ideer og forstår dine specifikke behov.



Forstudie

Vi vurderer din fabrik, gennemgår layouts og finder ud af, hvordan løsningen kan optimeres.



Tilbud

Vi præsenterer et skræddersyet tilbud og besvarer alle dine spørgsmål, før vi går videre til ordrebekræftelse.



Projektplanlægning

Mens din løsning produceres i Sverige, samarbejder vi tæt med dit team om at forberede de næste skridt.



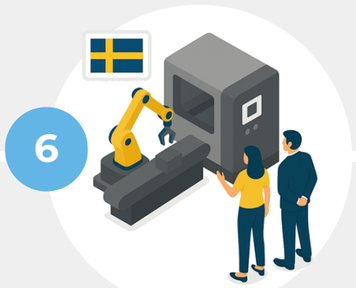
Operatør- og vedligeholdelsesoplæring

Vi gennemfører oplæring af dine operatører og dit vedligeholdelsesteam, så alle forstår systemet og bliver trygge. Der udpeges superbrugere.



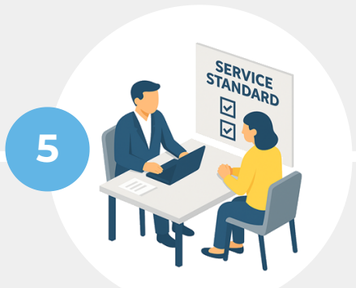
Idriftsættelse

Vores teams af mekaniske, elektriske og softwareingeniører har det fulde ansvar for installationen af din løsning.



Factory Acceptance Test (FAT)

Vi kører funktionstests af kritiske processer og komponenter i Sverige, så vi sikrer, at nøglefunktionerne virker som forventet.



Serviceniveauaftale (SLA)

Randek Care™: vi finder den service- og supportpakke, der passer bedst til dit system og dine driftsbehov.



Site Acceptance Test (SAT)

Når maskinerne er i drift, arbejder vi sammen med dit team og kører systemtests for at sikre, at alle specifikationer opfyldes.



Overvåget produktionsstart

Som standard sørger vores ingeniører for en pålidelig og effektiv produktionsstart.



MyRandek (IIoT)

MyRandek-platformen giver effektiv produktionsovervågning, flowoptimering, KPI-analyse og opsporing af flaskehalse.



Løbende service og support

Serviceaftaler med Randek Care™ sikrer løbende support, mens dit team tilpasser sig og integrerer nye processer.

DEN SUPPORT OG SERVICE, VI LEVERER, ER DET, DER DEFINERER OS

Valget af den rette partner er et afgørende skridt, som kræver tid og tillid. Du har brug for en partner, der holder det, den lover, og som virkelig forstår din virksomhed. Du får sikkert mange spørgsmål, men her er nogle centrale at overveje, når du vurderer et muligt partnerskab:

Hvordan ville vi arbejde sammen?

Vi prioriterer forståelse og partnerskab og tilpasser vores tilgang til dine behov, mens vi følger en solid proces, der dækker alle aspekter af dit projekt fra start. Siden vi introducerede robotteknologi i vores sortiment i 2016, giver vores ekspertise og 40+ års erfaring med automatiserede maskiner os tilliden til at vejlede dig effektivt og støtte dine beslutninger.

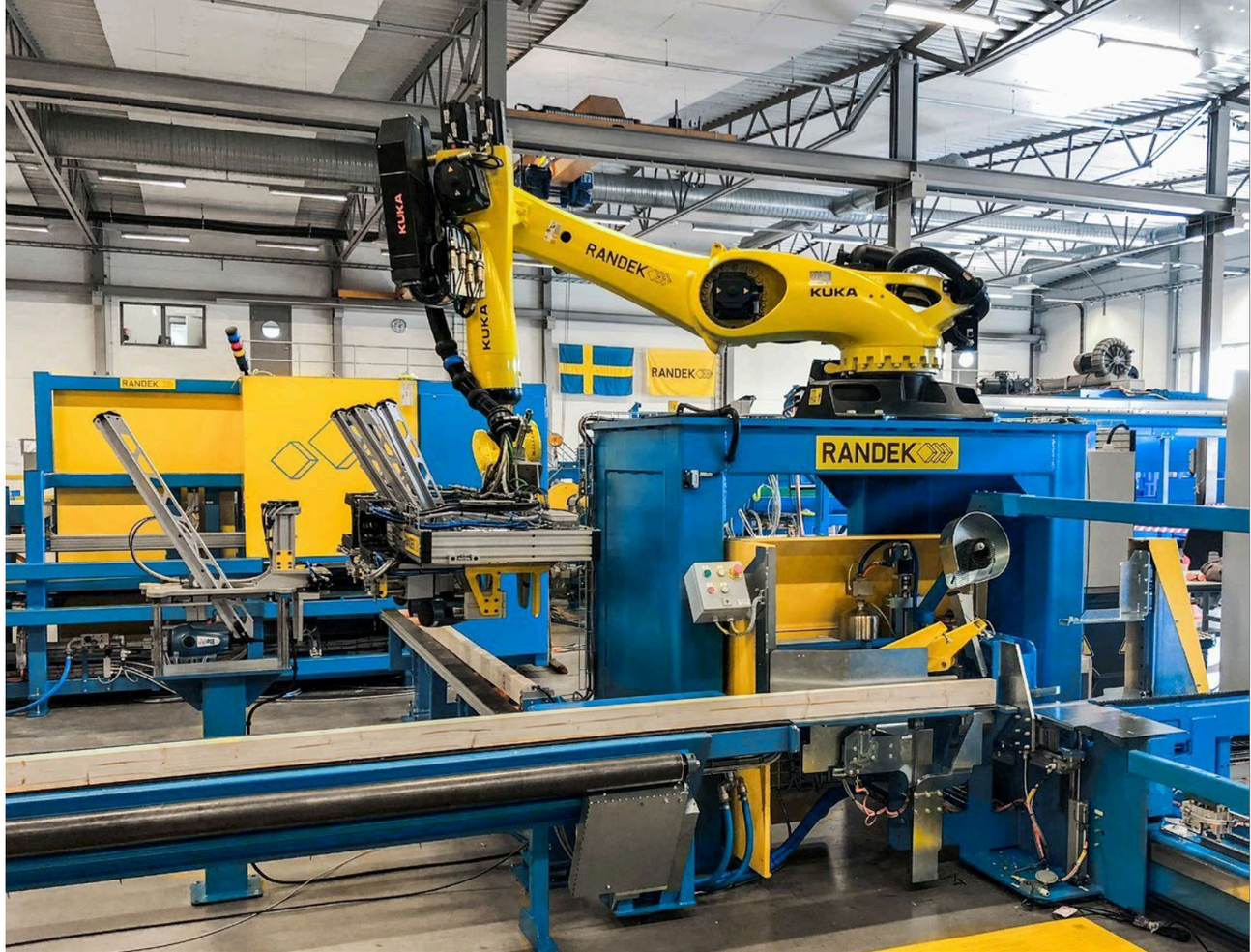
Hvad er processen fra start til afslutning?

Vores samarbejdsproces begynder med tidlig dialog, hvor vi drøfter dine første ideer, udfordringer og muligheder. Når vi kender dine langsigtede mål og driftsparametre, kan vi udvikle skræddersyede løsninger, som vi gennemgår sammen med dig.

Vi tager os tid til at vurdere din fabriks layout og finde forhindringer eller muligheder for at optimere løsningen. Når vi har præsenteret et tilbud og besvaret alle dine spørgsmål, går vi videre med at bekræfte ordren.

Mens maskinerne produceres på vores svenske fabrikker, arbejder vi tæt sammen med dit team om forberedelserne, fra kravene til mekaniske og elektriske forsyninger til it-involvering, så du kan sætte forventningerne og gøre dig klar til produktion.

Vi inviterer dig også til Sverige for at se dine nye automatiserede maskiner under tilblivelse, så du får førstehåndsindtryk af, hvad der venter.



Hvordan sikrer vi en problemfri installation?

Vores ingeniørteam har det fulde ansvar for installationen og trækker på deres ekspertise inden for automatisering, digitale systemer og software. Når maskinerne er i drift, arbejder vi sammen med dit team om at støtte deres praktiske erfaring og hjælpe dem med at omsætte oplæringen til praksis.

Før installationen går i gang, holder vi en detaljeret briefing med dit team for at øge deres viden og tryghed. Briefingen fremmer læring og sikrer, at alle er på linje. Langsigtet succes afhænger af, at dit team har kompetencerne til at betjene og vedligeholde maskinerne effektivt, og af at du kommer på rette spor mod dine KPI'er, mens dit designteam løbende optimerer designs (DfMA).

Vores ingeniørteam har det fulde ansvar for installationsfasen. De vil:

- Give regelmæssige opdateringer om udførte opgaver og planlagte aktiviteter.
- Være i jævnlig kontakt med dit team på stedet for at sikre en gnidningsfri daglig drift.

Hvilken support kan vi forvente løbende?

Du modtager en omfattende Service Standard, der beskriver den support, vi leverer, fra årlige services og mellemliggende PPM'er til onlinebistand. Med serviceaftaler fra Randek Care™ får du et team, der er dedikeret til din langsigtede succes.

RANDEK CARE™

Med Randek er der ingen grund til at gå på kompromis. Vores serviceudvalg er designet til at imødekomme din virksomheds unikke behov og bygger på åben kommunikation og klar, solid information.

Vores vilkår og betingelser, ligetil betalingsbetingelser og troværdig dokumentation er fundamentet for den tillid, du har brug for til at træffe velinformerede beslutninger. Randek Care™ beskriver tydeligt alt, hvad vi gør for dig, så du føler dig støttet og tryg under hele forløbet med os.

Efter installation

Når maskinerne er i drift, begynder dit team at forstå deres fulde muligheder. Med MyRandek (IIoT) kan du effektivt overvåge produktionen, optimere arbejdsgange, analysere KPI'er og finde flaskehalse. Med andre ord får du et klart overblik over den værdi, automatisering skaber i din drift.

Serviceaftaler med Randek Care™ sikrer fortsat support, mens dit team integrerer de nye processer i deres daglige roller.

For at hjælpe dig med at blive ved med at forbedre dig anbefaler vi, at du holder interne månedlige præstationsgennemgange. De giver værdifuld indsigt, så du kan justere og løbende optimere produktionen.

KOM I GANG

Det er enkelt at starte din automatiseringsrejse, du behøver blot at kontakte os for information, vejledning eller begge dele. Med ét opkald kan vi hurtigt gennemgå dine muligheder og give dig en første idé om, hvad der er muligt.

Derfra kan en mere dybdegående samtale indsnævre dine valg og finde den bedste løsning for din virksomhed. Uanset hvor du er i processen, om du planlægger en ny fabrik, vil integrere automatisering i en eksisterende produktionslinje eller vil have en selvstændig løsning, er vores automatiserede maskiner og robotsystemer designet til at hjælpe dig med at udvide kapaciteten, levere ensartet kvalitet og imødekomme dit markeds krav.

Vi er der for dig,
hele vejen!



Klik her og se produktion af vægelementer med ZeroLabor Robotics

SVENSK KVALITET HOLDER

Randek har udviklet automatisering til producenter af præfabrikerede huse siden 1943. I dag leverer Randek højtydende maskiner, robotløsninger og komplette produktionslinjer til husproducenter i 40 lande på fire kontinenter.

PRODUKTER/SYSTEM



SP720-SERIEN KAPSAVE

Robuste, pålidelige kapsave til hus- og spærproducenter med computerstyrede længdeanslag.



VÆG-, DÆK- OG TAGLINJER

Skræddersyede systemer til præfabrikerede vægge, dæk og tage. Fra manuelle til fuldautomatiske.



ROBOTSYSTEMER

Randek Robotics udvikler ZeroLabor Robotic System: robotceller til beklædning, delmontage og isolering.



SPÆRSYSTEMER

Randek Truss System NT til traditionel spærproduktion og AutoEye System til automatiseret presning.



VENDEBORDE

Vendeborde til vægge, en Randek-opfindelse fra 1963. Fra ét manuelt bord til en komplet linje.

RANDEKS YDELSER



RANDEK FORSTUDIE



VEDLIGEHOLDELSE



GLOBAL SUPPORT



MYRANDEK

Randek er ikke ansvarlig for trykfejl eller andre fejl i denne brochure

Randek AB · Vagnsvägen 1, SE-311 32 Falkenberg, Sverige · **Telefon:** +46 346 55 700
Randek Robotics · Snickaregatan 9, SE-671 34 Arvika, Sverige · **Telefon:** +46 570 180 80
E-mail: sales@randek.com · www.randek.com

RANDEK™
BUILDING THE FUTURE